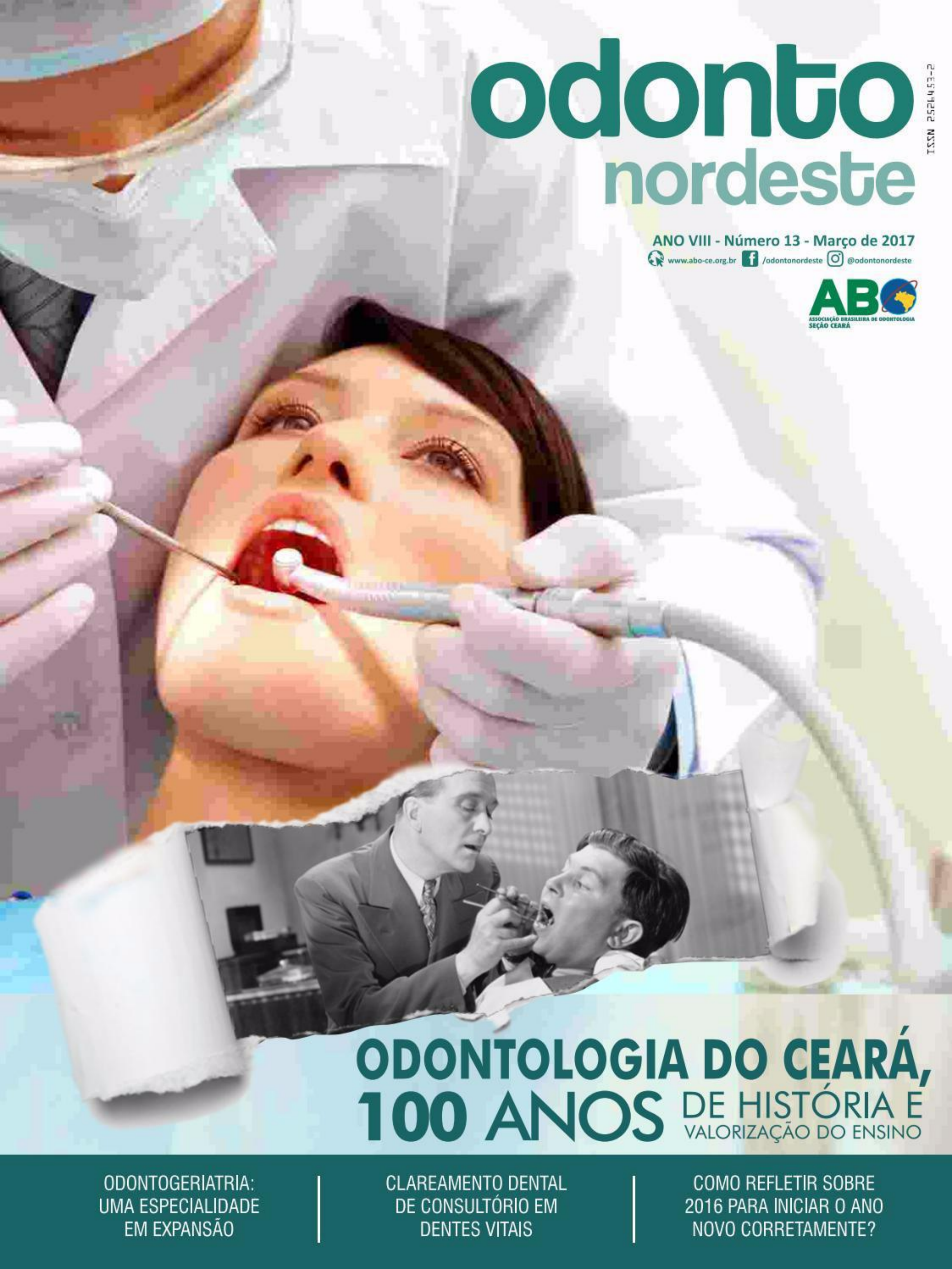


odonto nordeste

ISSN 2524-53-2

ANO VIII - Número 13 - Março de 2017

www.abo-ce.org.br  /odontonordeste  @odontonordeste



ODONTOLOGIA DO CEARÁ, 100 ANOS DE HISTÓRIA E VALORIZAÇÃO DO ENSINO

ODONTOGERIATRIA:
UMA ESPECIALIDADE
EM EXPANSÃO

CLAREAMENTO DENTAL
DE CONSULTÓRIO EM
DENTES VITAIS

COMO REFLETIR SOBRE
2016 PARA INICIAR O ANO
NOVO CORRETAMENTE?



*Cirurgião-Dentista,
aproveite esta oportunidade:
**Planos de saúde
a partir de R\$ 198.¹***

Só a Qualicorp e a ABO-CE oferecem inúmeras e excelentes alternativas para você escolher uma que atenda às suas necessidades. Líder de mercado, temos parceria com a ABO-CE e mais de 470 entidades de classe para negociar o melhor para você.



Opção, qualidade
e credibilidade.



Deixe a Qualicorp oferecer o melhor para você.

0800 799 3003

De segunda a sexta-feira, das 9h às 21h, aos sábados, das 10h às 16h.

www.qualicorp.com.br/anuncio



Qualicorp

Sempre do seu lado.

R\$ 198,14 - Anil 400 QG Nacional R. Copart Pça (registro na ANS nº 472.929/14-3) da Amil. Faixa etária até 18 anos, com coparticipação e acomodação coletiva (tabela de julho/2015 - CE).

Planos de saúde coletivos por adesão, conforme as regras da ANS - informações resumidas. A comercialização dos planos respeita a área de abrangência das respectivas operadoras de saúde. Os preços e as redes estão sujeitos a alterações, por parte das respectivas operadoras de saúde, respeitadas as disposições contratuais e legais (Lei nº 9.656/98). Condições contratuais disponíveis para análise, janeiro/2017.

Bradesco Saúde
ANS nº 005711

Amil
ANS nº 326305

SulAmérica
ANS nº 006146

Qualicorp
Adm. de Benefícios
ANS nº 412173

LANÇAMENTO

Vittra

RESINA COMPOSTA FOTOPOLIMERIZÁVEL

APS

FGM

Você merece.

Tecnologia

APS

ADVANCED
POLYMERIZATION
SYSTEM



Nanoparticulada

BPA FREE



Maior tempo
de trabalho



Alto brilho
e resistência



Previsibilidade
de cor

Combo 1 - Cores:
DA2 + EA1

Combo 2 - Cores:
DA1 + EB1

DE: R\$ 219,00

POR
R\$ **186,15**

15%
DE DESCONTO

**COMPRE
1 COMBO VITTRA
GANHE**



**4 modelos
exclusivos
COLEÇÃO**

*COPOS SORTIDOS



WHITENESS PERFECT

Peróxido de carbamida nas concentrações
10%, 15% e 22% para clareamento caseiro.

I Nº1: o clareador mais vendido
no Brasil e em vários países

✓ Melhor pacote dessensibilizante:
nitrito de potássio + fluoreto de
sódio

Kit 10%
R\$ **75,55**

Kit 16% e 22%
R\$ **78,54**

Conteúdo do Kit: 5 seringas com 3g cada
de gel, 2 placas para moldura,
porta-molduras e ponteiros.



Vendida sob prescrição.

WHITENESS HP AUTOMIXX c/ Top dam

Clareador de consultório à base de
peróxido de hidrogênio a 35%.

GANHE

**1 COPO
PERSONALIZADO + 1
SERINGA WHITENESS
PERFECT 16% 3g**

Valor do brinde:
R\$ 15,20

**4 modelos
exclusivos**

*COPOS
SORTIDOS

R\$ **244,35**

Conteúdo do kit: Seringa
copo duplo com 5g, 5
ponteiros de automistura, Top
dam, 3 ponteiros e Neutraliz.



Vendida sob prescrição.

LANÇAMENTO

OPUS BULK FILL

Resina composta de baixa
tensão de contração

I Permite
incrementos
de até 5mm

I Não demanda
resina de
cobertura



Opus Bulk Fill 4g
R\$ **112,00**



OPALLIS

Resina composta nanohíbrida para
dentes anteriores e posteriores

**COMPRE 1
COMBO OPALLIS
(3 SERINGAS DE 4g)***

GANHE

**1 COPO
PERSONALIZADO**

DE: R\$ 162,30

por:
R\$ **137,90**

15%
DE DESCONTO



**4 modelos
exclusivos
COLEÇÃO**

*COPOS
SORTIDOS

*OPÇÕES DE COMBOS:

COMBO 1 - CORES:
EA1 + EB1 + DA1

COMBO 2 - CORES:
EA2 + EA3 + DA2

COMBO 3 - CORES:
EA3.5 + EA3 + DA3.5



NSF Publicações

Tornar simples o **complicado** é fácil.
Tornar o complicado **simples**, isto é **criatividade.**



UMA AGÊNCIA VOLTADA PARA O FUTURO

SOLUÇÕES EM
MARKETING

● 85 3253.1211 / 9 9681.6100



AV. VISCONDE DO RIO BRANCO, 2551 - FÁTIMA

 /nsfpublicações |  @nsfpublicações

O Bonito, o Feio. O Certo, o Errado.

A Estética, a Ética. O Respeito!

Creio que os colegas vivam, no mínimo ou no máximo, questionamentos que envolvem estes conceitos.

Uma mudança no que “agrada aos olhos” está clara para qualquer indivíduo, ainda mais para o profissional da odontologia que com seu conhecimento e sua visão treinada consegue ver mais as imperfeições do mundo. Um novo padrão de beleza está estampado nas mídias, basta assistir qualquer programa do Canal Viva do sistema Globo e comparar o “sorriso de artista” de antigamente com o que vê-se nas novelas atuais.

A Odontologia evoluiu! Evoluiu bastante, evoluiu rápido demais, em vários aspectos... Mas, aí vem a minha primeira indagação: E o “Cidadão Dentista” tem evoluído com a mesma velocidade? Ou será involuuiu? Evolução nos conceitos de civilidade, de valores do ser humano, no respeito aos próximos, no conhecimento acadêmico, no desejo de conhecer (estudar) para então “aprender-aplicar”.

Ao acompanhar, em publicações ou propagandas comerciais, a grande evolução e ganho de “tempo” com a instrumentação rotatória na Endodontia, novas técnicas na ortodontia com grande velocidade de finalização de tratamento e principalmente as inovações relacionadas à “Cosmética Odontológica” como as facetas e lentes de contato, me vem mais uma pergunta: Quanto de cada um destes itens tem de: ciência, evidência clínica, evolução de material, tempo de pesquisa, interesse comercial, ganância, especulação, má fé etc. Pois, quem vai ser o protagonista de tudo isto é o tal “Dentista

(in)evoluído”.

Quem me conhece sabe que sou um grande entusiasta do NOVO, da inovação, da tecnologia de ponta, do conceito de sempre facilitar e otimizar tempo e processos. Valorizo a Odontologia e o quanto temos que explorá-la ao máximo querendo sempre expandir o potencial e a área de atuação da profissão.

Foi um grande reconhecimento para a classe odontológica ter seu direito natural reconhecido pelo plenário do Conselho Federal de Odontologia (CFO):

“Estão liberados os usos da toxina botulínica e dos preenchedores faciais para fins terapêuticos funcionais, e também para fins estéticos”.

Natural que o Dentista assumisse essa responsabilidade, visto que é grande conhecedor da anatomia, tecidos moles e duros da face e da fisiologia facial. Porém, muito me preocupa o “boom” de crescimento no número de profissionais, em tão curto período, fazendo procedimentos ditos de Estética ou Harmonização Facial e até de modulação hormonal. Está dando tempo de refletir antes de agir?

A relação entre Estética e Ética é discutida vastamente pela Filosofia, uma discussão profunda e muito conceitual. No meu ponto de vista, considero que:

O que me cabe é sugerir que tenhamos bom senso e RESPEITO! Respeito ao ser humano que confia em nossas mãos, à Ciência, às Leis e aos colegas das demais Profissões.

Como cantávamos em carnavais passados “cada um no seu quadrado”.

Parabéns aos que fazem uma Odontologia baseada no conhecimento, na ciência e no bom senso!



**Jose Emilson Motta
Barros de Oliveira Júnior**
Presidente ABO-CE

“

**Nenhuma
estética deve
ser superior
à ética, nenhuma
ganância deve
ser superior
à sabedoria”.**

NESTA EDIÇÃO

7

ARTIGO

Como refletir sobre 2016 para iniciar o ano novo corretamente?

10

CASO CLÍNICO

Clareamento dental de consultório

18

CAPA

Odontologia do Ceará,
cem anos de história e valorização do ensino.

21

OPINIÃO

O desafio de atuar no interior do estado

23

ARTIGO

Odontogeriatrics: Uma especialidade em expansão

25

ESPAÇO ACADÊMICO

Agende-se, 2017 será um ano de muitos eventos

27

ESPAÇO ACADÊMICO

CENTRAU – 15 Anos de excelência no tratamento de
traumatismos buco-dentários

33

ARTIGO

O começo de um futuro

35

ARTIGO

Criatividade uma ferramenta para o sucesso



Associação Brasileira de Odontologia - Seção Ceará

Rua Gonçalves Lêdo, 1630 - Joaquim Távora CEP 60.110-261 - Fortaleza - Ceará
Fone: (85) 3311 6666 | www.abo-ce.org.br | revistaodontonordeste@gmail.com

Presidente: **José Emilson Motta Barros de Oliveira Júnior**

Vice-Presidente: **Perboyre Gomes Castelo Júnior**

Secretário Geral: **Elis Regina Vasconcelos Farias Aragão**

1º Secretário: **Ivany Soares de Sousa**

Tesoureiro Geral: **José Maria Sampaio Menezes Júnior**

1º Tesoureiro: **Benício Paiva Mesquita**

Diretor Científico: **José Bonifácio de Sousa Neto**

Diretor Social: **Rochelle Correa de Alencar**

Diretor de Assuntos Políticos e Assistência: **Francisco José de Aguiar Ferreira**

Diretor de Sede de Patrimônio: **Antônio César Josino Rodrigues**

Diretor de Esportes: **Felipe Martins Leite**

Diretor de Biblioteca: **Abrahão Cavalcante Gomes de Souza Carvalho**

Diretor de Informática: **João Paulo Viana Braga**

Diretor de Clínica: **Ana Valéria Onofre Cruz**

Diretor de Divulgação: **Davi Oliveira Bizerril**

Diretor Acadêmico: **José Tarciso Sindeaux Gurgel Neto**



odonto
nordeste

Jornalista responsável: **Alessandra Silva MTb-CE 0003146**

Responsável pela Publicação: **NSF Publicações**

Av. Visconde do Rio Branco, 2551 – 60055.171 – Joaquim Távora – Fortaleza – Ceará.

Projeto gráfico: **NSF Publicações** | Imagens: Arquivos ABO-CE e outros.

Publicidade: NSF Publicações – (85) 3253.1211 - comercial@nsfpublicacoes.com.br

Periodicidade: Trimestral | Tiragem: 10.000 exemplares

Impressão: Pouchain Ramos Gráfica e Editora

(85) 3231.3219 - www.pouchainramos.com | Distribuição: Gratuita

A Revista **Odonto Nordeste** não se responsabiliza pelos serviços e produtos de empresas que anunciam neste veículo de comunicação, as quais estão sujeitas às normas de mercado e do Código de Defesa do Consumidor. Os conceitos e opiniões emitidos em artigos assinados são de inteira responsabilidade dos autores. É permitida a reprodução dos artigos não científicos desde que citada à fonte. Os artigos científicos ficam sujeitos à autorização expressa dos autores.

Como refletir sobre 2016 para iniciar o ano novo corretamente?

Esta estratégia não só irá dizer por que você perdeu a seu ritmo em 2016, mas o que você precisará mudar para ser bem sucedido em 2017.

Antes de finalmente fechar 2016 e subir naquele avião rumo a uma bela praia para as férias tão esperadas, fugindo para um refúgio secreto e longe da loucura que foi esse ano que tal um exercício?

Em Coaching sempre trabalho com objetivos futuros de médio e longo prazo, mas como criar novos objetivos para 2017 sem ter certeza que os que você estabeleceu para 2016 foram efetivamente realizados. Neste caso o exercício de "olhar para trás" pode lhe ajudar a chegar mais longe em 2017.

Responda a seguinte pergunta somente para você:

Os objetivos que estabeleci nos últimos 12 meses foram efetivamente cumpridos?

Isto é importante porque, se você se lembra, em janeiro passado, você provavelmente sentou-se e escreveu-se uma série de metas para 2016.

Bem, não há melhor momento do que agora para fazer uma retrospectiva do que você estabeleceu para realizar e do que efetivamente cumpriu.

A Estratégia

Veja como fazê-lo. Use esta abordagem para medir seu sucesso em 2016. Ele também funcionará esplendidamente para lançar uma visão e desenvolver seus objetivos para 2017. Pense grande esse é o seu momento!

Neste momento você poderá realizar uma retrospectiva de todos os seus objetivos:

- Profissionais / de negócio
- Pessoais / familiares.

Passo 1: Olhe para trás nos últimos 12 meses e o que você escreveu em seu planejamento de metas. O que você listou como seus principais objetivos de negócios (de 3 a 5) para o ano?

No meu caso, tinha como objetivos ampliar minha atuação em Cursos e também em Consultoria e **Coaching para pequenos e médios negócios e Profissionais de Saúde**. Ainda em dezembro de 2015 fui à busca de cursos direcionados a esse objetivo. Nesse processo de planejamento, criação de objetivo e aprendizado para o início de um novo nível de atuação acabei desenvolvendo uma metodologia única que me alçou a não só encontrar novos clientes neste segmento como também ser convidado para ministrar uma disciplina de Coaching em um MBA de Gestão.

Ok! Objetivos cumpridos e superados agora então, meu objetivo **número 1** para 2017 será o de causar ainda mais impacto em empresários e negócios aperfeiçoando ainda mais essa metodologia desenvolvida e a levando a criar mudanças positivas em mais empresas e negócios.

Passo 2: Faça as seguintes perguntas para avaliar e determinar o seu caminho para a frente

Olhando para trás em seus objetivos, o que tinha que ser feito para garantir que seus objetivos aconteceram? Quais disciplinas-chave você concordou em implementar para ter certeza de que teve êxito?

Que coisas você teve que começar ou parar de fazer? Você seguiu completamente? Por que ou por que não? Você precisa fazer essas perguntas para criar um nível de responsabilidade. Isto não é para leva-lo a se sentir culpado e deprimi-lo. Use estas perguntas para refletir se você tinha a estrutura certa e o sistema de apoio no lugar para garantir o sucesso.

Talvez seja difícil para você chegar ao trabalho a tempo. Você fica acordado até tarde da noite antes vendo as atualizações do Facebook? O que mais você tem feito



que tenha roubado tempo importante na realização de seus objetivos. O que tem passado do campo do importante para o campo do urgente? O que é dispensável ou circunstancial em seu dia a dia que tem lhe ocupado horas e horas?

Aplicar estas perguntas para refletir sobre como iniciar e terminar reuniões sobre o tempo, como você conseguiu seus e-mails, o que você deve fazer para autogerenciar e assumir o controle de seu dia de forma absoluta.

Seja qual for o caso, geralmente são pequenas e sutis mudanças que produzem seus melhores resultados. Por exemplo, como está sua dieta? Você está comendo porcarias? Esta se sentindo cansado, sem energia? Pode ser por que sua energia está caindo no início da tarde, e levando sua produtividade com ele. Mais sobre isso abaixo:

Passo 3: Não se esqueça de seus objetivos pessoais / familiares! Faça um inventário do que você realizou este ano nesta área, que é tão importante para o equilíbrio saudável em sua vida.

Um de meus objetivos deste ano foi contribuir para instituições principalmente que doam alimentos a pessoas

menos favorecidas. Estar em dia com sua contribuição social é importante para manter sua "roda da vida" girando sem muito atrito. Eu também me comprometi a investir mais tempo com minhas filhas, parentes e amigos. Isto continuará na minha lista para 2017.

Passo 4: Como você fez para o passo 2, faça as seguintes perguntas para seus objetivos pessoais:

Quando você olha para trás, o que tinha que ser feito para ver essas coisas em sua lista acontecer?

Quais disciplinas-chave tiveram que ser instaladas para você ser bem sucedido?

Que coisas era uma obrigação absoluta para que você comece fazer?

Que coisas era uma obrigação absoluta para que você parasse de fazer?

Eu segui? Por que ou por que não?

Passo 5: Este é um momento "olhe-no-espelho". Ouse seriamente considerar o que está em jogo em 2017, respondendo as questão abaixo.

Agora que você fez um levantamento de 2016, é hora de olhar para frente e

rumar para 2017. Você deve determinar o que fazer com sua lista de objetivos, fazendo uma pergunta para aumentar a urgência, importância e significado: Quais são as consequências de meus objetivos não estarem sendo realizados? Especificamente, o que está em jogo em 2017? Como isso afeta:

- Lucro
 - Renda
 - Empregados e colegas
 - Clientes
 - Produtos e serviços
 - O futuro
 - Outros fatores relevantes relacionados ao seu trabalho, carreira ou negócios
- E, finalmente, qual será o impacto futuro se isso não for resolvido? Então é isso, aproveite seu descanso, mas não delegue a outros a importante tarefa de criar objetivos para seu novo ano. Sua vida depende de atitudes concretas e ações efetivas que só dependem de você. Envolve sua família, sócios, funcionários nestes objetivos e faça acontecer em 2017.

Marcos Rocha é Cirurgião Dentista, Mestre em Odontologia pela FOU SP, Pós-graduado em Administração de Empresas, Professor Universitário Consultor e Coach. Autor do Blog Marketing em Odontologia e Criador do 1º Programa de Coaching Exclusivo para Dentistas do Brasil. Contato: www.marketingemodontologia.com.br





A IMPORTÂNCIA DE UMA ASSESSORIA EM **MARCAS E PATENTES**

O registro de marca é a única maneira do empresário garantir a exclusividade do seu nome e de sua logomarca no mercado e, conseqüentemente, proteger todos os investimentos que são realizados na marca desde o momento que ela é criada.

O que muitos empresários não sabem é que o INPI - Instituto Nacional da Propriedade Industrial, que é o órgão federal responsável pelo aperfeiçoamento, disseminação e gestão do sistema brasileiro de concessão e garantia de direitos de propriedade intelectual das empresas não é um órgão fiscalizador. Ou seja, o cliente que possui a sua marca registrada não está imune de cópias de terceiros.

Somente uma assessoria jurídica, especializada em marcas e patentes, poderá buscar a melhor proteção à seus clientes

combatendo diariamente a imitação, pirataria, concorrência desleal e todos os atos que violam a propriedade industrial e intelectual.


Para tanto, na WE Marcas & Patentes disponibilizamos aos nossos clientes:


- Sistemas avançados (WEBSEEK e APOL);
- Pesquisa de viabilidade de marca;
- Colidências;
- Acompanhamento semanal;
- Notificações extrajudiciais (ilimitado);
- Oposições e manifestações (ilimitado);
- Ligações mensais;
- Mailing mensal;
- Aceleração do Processo junto ao INPI;
- Atendimento Personalizado;
- AÇÕES JUDICIAIS.

VLADIA GONÇALVES
Diretora WE Marcas & Patentes



**Proteja o futuro do seu negócio.
Registre a marca da sua empresa.**

 wemarcasepatentes

 wemarcascomercial

(85) 3495.4400

WE
MARCAS & PATENTES
Garantia de proteção para a sua Marca!

Clareamento Dental de Consultório

em dentes vitais com
peróxido de hidrogênio a 35%
(WHITENESS HP MAXX, FGM)

RESUMO

O clareamento dental de consultório tem sido um dos tratamentos estéticos mais procurados ultimamente para melhora da aparência dental. Esse procedimento pode ser feito com diferentes materiais com concentrações mais altas do que a técnica caseira e indicado para dentes vitais e não vitais. Esse trabalho tem como objetivo relatar um caso clínico de clareamento em consultório para dentes vitais na qual foi utilizado como gel clareador o peróxido de hidrogênio a 35%. No resultado final pode-se observar uma redução do croma A1 e A2 para B1 em relação aos incisivos centrais e laterais respectivamente, e redução cromática de A3 para A2 nos caninos. O procedimento foi executado dentro dos padrões técnicos e biológicos e o paciente relatou está satisfeito com o resultado obtido.

PALAVRAS CHAVES: Clareamento dental; Peróxido de hidrogênio; Tratamento.

ABSTRACT

In-office dental bleaching has been one of the most requested aesthetic treatments to improve dental appearance. This procedure can be done through a variety of materials. The used concentration of the material is higher for in-office dental bleaching than for home dental bleaching or non-vital teeth. This work is a case report that approaches in-office dental bleaching for vital teeth by using 35% hydrogen peroxide gel. In the final results it was possible to see that the chroma changed from A1 and A2 to B1 on maxillary central and lateral incisors respectively, and from A3 to A2 on canine teeth. The procedure followed the aesthetic and biological patterns. By the end of the treatment, the patient reported being satisfied with the final results.

KEYWORDS: Dental bleaching; Hydrogen peroxide; Treatment.

INTRODUÇÃO

Segundo Reis et al (2011) com o aumento da procura de um sorriso perfeito, alguns procedimentos estéticos odontológicos vêm se tornando cada vez mais populares nas práticas diárias dos profissionais. O clareamento dental é um dos procedimentos estéticos mais procurados no consultório odontológico atualmente, pois se trata de um tratamento rápido e que promove bons resultados.

É de extrema importância que o procedimento clareador seja executado pelo cirurgião dentista, pois apenas ele tem o conhecimento necessário para conduzir o procedimento, elaborar o plano de tratamento conforme as necessidades e limitações dos pacientes, e utilizar os produtos e a melhor técnica para execução do tratamento (VAZ et al 2011).

Segundo Ontiveros e Paravina (2009) atualmente são utilizados três agentes clareadores para realização do procedimento no consultório em dentes vitais e não vitais. O peróxido de hidrogênio na concentração de 35% e 38%, peróxido de carbamida a 35% e o perborato de sódio que normalmente é usado em associação com peróxido de hidrogênio para clareamento de dentes não vitais.

Para Perdigão (2010) o clareamento dentário está indicado para dentes com alterações de cor originadas por traumatismo, dentes com necrose pulpar que possuem escurecimento da coroa, pigmentação superficial, entre outros fatores. Porém como qualquer tratamento apresenta limitações e riscos. Portanto o objetivo desse trabalho é relatar um caso clínico de um paciente submetido a um tratamento clareador em consultório, utilizando o peróxido de hidrogênio a 35%, visando assim o restabelecimento da estética do sorriso.

METODOLOGIA

Este é um artigo de relato de caso clínico sobre o clareamento dental de consultório em dentes vitais artigos

indexados em sites como: Scielo, Bireme, Pubmed dentre outros, possuindo como critério de seleção artigos coerente com o tema pesquisado.

RELATO DO CASO CLINICO

Paciente R.A.O., sexo masculino, 22 anos, leucoderma, procurou a clínica escola da FALS (Faculdade Leão Sampaio) com o objetivo de clarear os dentes, pois o mesmo queixava-se da aparência estética do seu sorriso. Ao realizar os exames iniciais não foi constatada nenhuma contraindicação para o tratamento. No exame da cavidade oral pode-se observar que os tecidos moles apresentavam-se aparentemente normais, os dentes encontravam-se vitais e com coloração amarelada.

Em seguida o paciente foi informado sobre a opção do clareamento dental de consultório, incluindo orientações sobre cuidados que o mesmo deveria ter durante e após o procedimento. Foi escolhido então para a realização do procedimento o peróxido de hidrogênio 35% (Whiteness HP Maxx, FGM).

Inicialmente foi realizada uma profilaxia com pasta profilática, escova de Robson e taça de borracha para que pudesse ser feito o registro da cor, sendo definida como a cor inicial, A1 para os incisivos centrais, A2 para os incisivos laterais e A3 para os caninos. Depois foi feita a proteção dos tecidos moles com afastador labial, expandex com abaixador de língua e barreira gengival fotopolimerizável (top Dam) colocada em volta dos dentes a serem clareados.

“**No exame da cavidade oral pode-se observar que os dentes encontravam-se vitais e com coloração amarelada”.**



Figura 1 - Cor inicial incisivo central



Figura 2 - cor inicial incisivo lateral



Figura 3 - cor inicial canino



Figura 4 - barreira gengival

O protocolo planejado seguiu a sugestão do fabricante, que consiste em 3 aplicações de 15 minutos por sessão. O agente clareador (WHITENESS HP, MAXX, FGM) foi utilizado na proporção de 3 gotas de peróxido para 1 gota de espessante, sendo então aplicado nas faces vestibulares e proximais dos dentes com o auxílio de uma espátula de



Figura 5 -
aspecto inicial do gel clareador

Figura 6 -
aspecto final do gel clareador



Figura 7 - aspecto final do incisivo central



Figura 8 - aspecto final do incisivo lateral

DISCUSSÃO E RESULTADOS

A odontologia estética nas últimas décadas se desenvolveu e inovou consideravelmente, através de novas tecnologias e novos materiais. De acordo com FRANCCI, et al (2010) o clareamento dental é um dos tratamentos mais realizados para melhorar a aparência dental. A técnica do clareamento sofreu uma significativa evolução desde suas primeiras aplicações. A introdução de novos materiais e métodos clareadores influenciou nessa mudança, assim como o entendimento quanto à preservação de estrutura dental sadia, diminuindo a sensibilidade dentinária e a agressão ao tecido pulpar.

O clareamento dentário é eficaz devido à permeabilidade dentária dos agentes clareadores. O peróxido de hidrogênio a 35% apresenta um alto poder de penetração no esmalte e na dentina, pois possui baixo peso molecular e, com isso promove a desnaturação proteica, além de ter a capacidade de quebrar as macromoléculas dos pigmentos, tanto as mais superficiais quanto às mais profundas (BARATIERI 1995)

Ao final da sessão o gel clareador foi removido com o auxílio de uma cânula metálica de sucção e gazes, e posteriormente os dentes clareados foram lavados com água, para que depois pudessem ser polidos com a pasta de polimento. O paciente também recebeu orientações para não fazer uso de alimentos ou bebidas com corantes e manter um correto controle de placa. Após a primeira sessão o resultado almejado pelo paciente foi alcançado, e assim o tratamento foi finalizado nessa etapa.

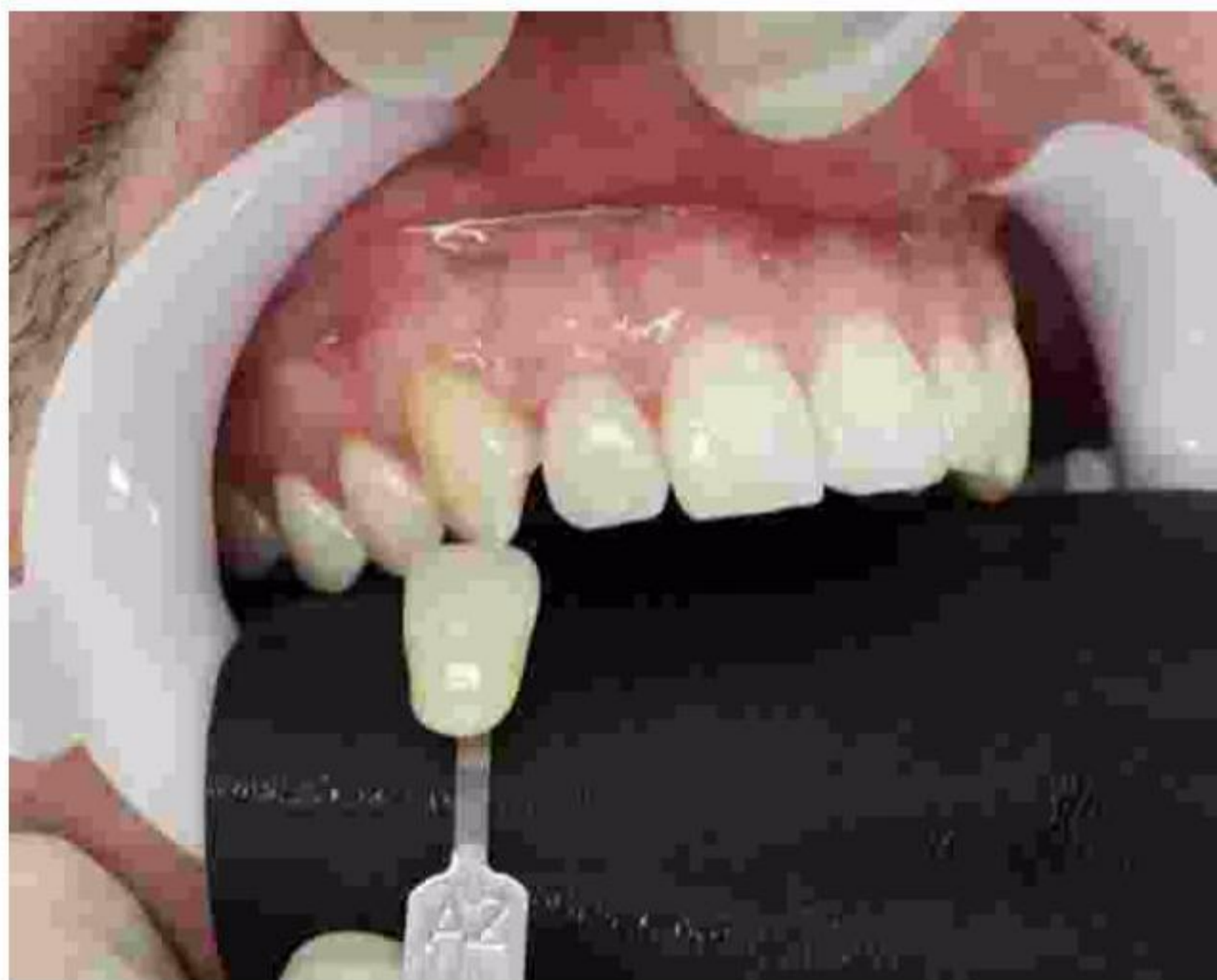
No caso apresentado, a técnica de consultório foi escolhida por apresentar um resultado mais rápido, se comparada à técnica de clareamento caseiro, podendo atingir resultados satisfatórios em uma ou duas sessões. A redução do croma A1 do central e A2 do lateral para o B1 após 3 aplicações pode ser observada como também a redução da cor A3 para A2 nos caninos. A sessão foi significativa pela avaliação da escala Vita, considerando essa escala organizada pela ordem decrescente de valor (B1, A1, B2, D2, A2, C1, C2, D4, A3, D3, B3, A3.5, B4, C3, A4 e C4). Em um recente trabalho clínico, até 4 sessões (4 x 15 minutos) com peróxido de hidrogênio 38% quimicamente ativado foram necessárias para clarear 6 valores. (POLYDOROU et al 2013).

“

é imprescindível uma boa anamnese, diagnóstico correto e um bom planejamento do caso para que se possam alcançar os resultados esperados”.



Durante as etapas do clareamento, os tipos de géis utilizados, a concentração, tempo de permanência em contato com o dente, e o método empregado podem influenciar na sensibilidade (GARONE e NETO 2009). Assim, é imprescindível uma boa anamnese, diagnóstico correto e um bom planejamento do caso para que se possam alcançar os resultados esperados, devendo-se realizar a preservação do tratamento posteriormente (BO-NAFÉ e KOS-SATZ, 2012).



CONSIDERAÇÕES FINAIS

O clareamento dentário de consultório é um procedimento de execução simples, rápido e que promove na maioria dos casos resultados satisfatórios desde que seja indicado e realizado corretamente. Mesmo seguindo a orientação do fabricante que indicava 3 sessões, pode-se chegar ao resultado necessário já na primeira sessão, sendo que para isso é necessário a utilização de um

produto de qualidade comprovada e seguir corretamente as etapas para sua aplicação. Além disso, em apenas 1 sessão com 3 aplicações de 15 minutos foi alcançado o croma B1 para os incisivos centrais e laterais e A2 para o canino, na qual o paciente ficou extremamente satisfeito com o novo restabelecimento da estética do seu sorriso.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- BARATIERI LN. Clareamento dental. São Paulo: Ed. Santos; 1995.
- BONAFÉ E, KOSSATZ S. Clareamento dentário de consultório em paciente com restaurações estéticas. Rev Dental Press Estét. 2012 out-dez;9(4):122-7.
- FRANCCI, C., et al.. Clareamento dental – Técnicas e conceitos atuais. Revista da Associação Paulista de Cirurgiões Dentista, São Paulo, v.1, p. 78-89, 2010.
- GARONE GM, NETTO GN. Clareamento dental para dentes vitais, protocolo clínico sem luz. Rev FGM News, v. 11, p. 20-23, jul. 2009.
- GARONE GM, NETTO GN. Clareamento dental para dentes vitais, protocolo clínico sem luz. Rev FGM News, v. 11, p. 20-23, jul. 2009.
- ONTIVEROS JC, PARAVINA RD. Color change of vital exposed to bleaching performed with and without supplementary light. J Dent, v. 37, n. 11, p. 840-847, nov 2009.
- PERDIGÃO J. Dental whitening: revisiting the myths. Northwest Dent. 2010;89(6):19-21.
- POLYDOROU O, WIRSCHING M, WOKEWITZ M, HAHN P. Three-month evaluation of vital tooth bleaching using light units - a randomized clinical study. Oper Dent, v. 38, n. 1, p. 21-32, 2013.)
- REIS A, TAY LY, HERRERA DR, KOSSATZ S, LOGUÉRCIO AD. Clinical effects of prolonged application time of an in-office bleaching gel. Oper Dent, v. 36, n. 6, p. 590-96, 2011.
- VAZ VTP, MINTO AMP, THOMÉ LH, MANDARINO F. Clareamento dental: terapêutica ou cosmética? Rev Dentist On Line, v. 20, p. 58-66, 2011.

AUTORES

Cicero Lucas Gomes Ramalho

Cirurgião Dentista graduado pela Faculdade Leão Sampaio.



Francisca Izabel Lacerda de Gois

Cirurgiã Dentista graduada pela Faculdade Leão Sampaio.



Luciano Souza Farias

Biólogo graduado pela Universidade Regional do Cariri.
Cirurgião Dentista graduado pela Faculdade Leão Sampaio.
Especialista em análises clínicas pela Faculdade Leão Sampaio.



Renato Alves de Oliveira

Cirurgião Dentista graduado pela Faculdade Leão Sampaio.

DENTISTAS

Associadas à ABO (Associação Brasileira de Odontologia), você pode ter UNIMED FORTALEZA com Desconto de até:

30%

Desconto sobre a tabela do plano individual/familiar atual para o produto Multiplan com coparticipação.

CUIDAR DE VOCÊ. ESSE É O PLANO.

Unimed 
Fortaleza

www.unimedfortaleza.com.br

ANS - 31.714-4

FGM NOVAMENTE SURPREENDE NO CIOSP 2017

Líder em correlatos odontológicos do Brasil e América Latina, a empresa de Joinville recebeu mais de 7.550 visitantes em seu estande e 4.500 alunos em seus cursos de dentística e implantodontia.

A FGM Produtos Odontológicos, empresa de Joinville (SC) e líder em clareamento dental no Brasil e na América Latina, fechou sua participação no 35º com saldo positivo: muitas visitas importantes, vários negócios fechados e novos contatos na agenda. Para se ter uma ideia, o espaçoso e aconchegante estande da empresa no Expo Center Norte, local onde a feira aconteceu, recebeu a visita de mais de 7.500 pessoas. Também foram contabilizados mais de 4.500 alunos nos cursos de dentística e implantodontia oferecidos pela FGM, com profissionais de renome nacional e internacional de diversos locais do Brasil e América Latina.

Além de cirurgiões dentistas brasileiros, nesta edição do CIOSP, a FGM teve o prazer de receber um grupo com profissionais dos países nórdicos, como Suécia, Finlândia, Polônia, entre outros. “Foi uma honra recebê-los e notar o quanto o Brasil é valorizado na área de odontologia por estrangeiros. Tivemos uma satisfação enorme ao saber que estamos exportando nossa expertise em tecnologia para outros continentes”, comemora a diretora da FGM, Bianca Mittelstädt. Hoje a FGM já exporta para mais de 100 países e com o crescimento do segmento prevê muitos novos negócios para 2017.

Os presentes ilustres da Odontologia não foram os únicos destaques do evento. A empresa catarinense investiu

três anos de estudos no desenvolvimento na tecnologia APS (Advanced Polyme-rization System), novidade lançada em 2017 e que vem em três produtos usados recorrentemente no consultório do dentista. Um deles é o primeiro adesivo para esmalte e dentina incolor no mercado mundial. Há ainda uma resina *premium nano-particulada* e o cimento resinoso, utilizado na aplicação das famosas facetas e lentes de contato dentais.

“

Conseguimos uma fórmula exemplar que impede surpresas na coloração final dos trabalhos de restauração, colocação de coroas, além de uso de facetas e lentes de contato. Um dos méritos do lançamento consiste na concentração reduzida de canforoquinona - substância que costuma interferir na aparência estética do trabalho final do cirurgião-dentista, deixando o tom amarelado”



Entre outras peculiaridades do APS destaca-se a sua formulação, cuja consistência favorece a manipulação, permitindo ao dentista ter mais tempo de trabalho, já que o material não muda de estado ou cor em contato com a luz do ambiente. Também se notou maior poder de adesão desses produtos. Segundo a Dra. Rafaella Rochi Zinelli, o APS tornou o adesivo, a resina e o cimento mais resistentes e, conseqüentemente, com maior longevidade clínica.

Outro produto inovador é o Brava Block, primeiro bloco de compósito de vitrocerâmica genuinamente brasileiro para utilização em CAD/CAM, sistemas que permitem que o cirurgião-dentista ou um técnico em prótese dentária faça o desenho virtual dos elementos necessários à reabilitação protética, reconfigurando forma e função com extrema acuidade e precisão. A partir deste desenho guia, é possível evoluir para o desenho virtual final de inlays, onlays, facetas e de coroas totais. "Diferentemente dos blocos de cerâmica usados no mercado, o produto da FGM para esta tecnologia possui elasticidade mais próxima a do dente", destaca Mittelstadt.

Entre outros benefícios do Brava Block há uma maior versatilidade na hora de fazer reparos, ajustes e polimentos. Outra vantagem consiste na sensação durante a mastigação,

que tende a ser mais confortável, porque o material promove maior amortecimento. Sem contar que o valor do Brava Block é vantajoso: costuma ser até 30% mais barato que os encontrados no mercado.

A FGM ainda aproveita o CIOSP para consolidar seu sistema exclusivo na área de implantodontia, o Arcsys - **um projeto de R\$ 25 milhões** que foi elaborado após seis anos de pesquisas e estudos. O Sistema de Implantes da FGM possibilita ao cirurgião-dentista a perfuração única do osso para introdução do pino de fixação do dente a ser implantado. "Com isso, a intervenção é minimamente invasiva e bem menos dolorosa para o paciente", avisa o cirurgião-dentista Thiago Gemelli, especialista em implantes.

Trata-se do único sistema no mercado a apresentar uma interface "cone morse friccional", uma geometria que permite o encaixe perfeito do dente no pino de conexão. Devido a essa tecnologia, o paciente já sai do consultório com o dente provisório, o que nem sempre ocorre em outros métodos. O travamento mais firme e uso de brocas especiais que permitem ao dentista corrigir angulações diferenciadas do Arcsys também reduzem o tempo final do tratamento, dependendo do caso, o que antes era realizado em 90 a 120 dias passou para 20 a 30 dias.



ODONTOSERV - COM. E SERV. DE EQUIP. ODONTOLÓGICOS LTDA

RAIO X PANORÂMICO E TOMÓGRAFO

EQUIPAMENTOS 2D, 3D E SENSORES CONFORME SUAS NECESSIDADES



PRODUTOS COM ATÉ 5 ANOS DE GARANTIA
FINANCIAMENTO BANCÁRIO EM ATÉ 60 MESES

Representante:

VATECH
VATECH Brasil

Entre em contato!

<http://odontoservice.com.br/> (85) 3472.1531 / (85) 9.0974.1539





Odontologia do Ceará, cem anos de história e valorização do ensino.

Uma categoria que possui em sua base formadora o aprendizado e a capacitação profissional

Através do Decreto Imperial Nº 9.311, de 25 de outubro de 1884, D. Pedro II cria o Curso de Odontologia nas Faculdades de Medicina do Império nos Estados da Bahia e Rio de Janeiro. É com a abertura dos primeiros cursos universitários que nasce a Odontologia no Brasil. O dia 25 fica marcado na história, e anualmente, nesta data comemora-se o Dia do Cirurgião Dentista Brasileiro.

No Ceará o caminhar histórico da odontologia relata-se a partir de 1910, por meio da presença de diversos cirurgiões dentistas clinicando em Fortaleza, Baturité e Sobral. Timidamente

a odontologia cearense vai ganhando corpo, e em 12 de março de 1916 é fundada a Faculdade de Farmácia e Odontologia do Ceará pelos cirurgiões dentistas Francisco de Sá Roriz e Raymundo Gomes. A aula inaugural, ministrada por Roriz, teve como tema anatomia, e foi realizada sob a presença de dois alunos na sede do Centro Espírita Cearense.

Paralelo ao fato, no ano seguinte 1917, é criada a Federação Odontológica Brasileira - FOB por influência do surgimento da Federação Odontológica Latino Americana - Fola, no Chile. Posteriormente, a FOB passa a se chamar União Odontológica Brasileira e em 1949 torna-se Associação Brasileira de Odontologia – ABO Nacional.





“A Associação Brasileira de Odontologia (ABO Nacional), sucessora da União Odontológica Brasileira, constituída em 22 de janeiro de 1949, na cidade de São Paulo, é o órgão máximo da Odontologia Nacional, de caráter científico e cultural, sem fins lucrativos, tem caráter federativo e é composta por Seções estaduais a ela associadas, tendo personalidade jurídica, sede e foro na cidade de São Paulo.” (Primeiro Estatuto da ABO Nacional, Artigo 1º. Fonte: ABOPB).



A partir do ano de 1931, mais precisamente, em 24 de setembro de 1931, a odontologia cearense inicia sua organização em entidade de classe. Esta é a data de fundação do Centro Odontológico do Ceará, que em 1962 por se afiliar a Associação Brasileira de Odontologia – ABO Nacional, passa a se chamar Associação Brasileira de Odontologia Seção Ceará – ABO-CE.

Foi nas dependências da Faculdade de Farmácia e Odontologia do Ceará que aconteceu, em 7 de outubro de 1961, a primeira reunião da Diretoria da entidade. Neste dia, sob a presidência do Dr. Pedro Veríssimo de Araújo, é eleito o Conselho Consultivo da instituição.

Em 1932, sob a presidência do Dr. Américo Marães Picanço, a associação cria um “seguro coletivo junto à Sul América”. Era uma busca de ofertar uma segurança financeira aos cirurgiões dentistas associados. Nesse mesmo período, a diretoria solicita ao Governo Federal a autorização, para a entidade assumir a função de fiscalizar o exercício ético da profissão.

A década de 1930 é marcada pelo crescimento dos trabalhos da ABO-CE, concretizando o compromisso da entidade com a categoria e com a sociedade. Em 1933, são criados a Assistência Odontológica e o Gabinete de Raios-X. Os cirurgiões dentistas Raimundo Bezerra Rocha Filho e Armando Azevedo foram designados a assumirem os respectivos equipamentos.

Por falta de sede própria a ABO-CE, em seus primeiros anos, se reuniu na Faculdade de Farmácia e Odontologia do

Ceará. No final de 1938, a entidade aluga uma casa na Rua Barão do Rio Branco nº 828, Centro, Fortaleza. Em 1939, se concretiza a luta da diretoria, sob a presidência do Dr. Raimundo Bezerra Rocha Filho, de ver reconhecidos, em todo território nacional, os diplomas emitidos pela Faculdade de Farmácia e Odontologia do Ceará.

Com o crescimento do número de profissionais e da ampliação dos locais de atuação, a categoria odontológica do Ceará, por meio de assembleia, funda em 1º de maio de 1942, a Associação Profissional dos Odontologistas do Ceará, posteriormente Sindicato dos Odontologistas do Ceará. O sindicato nasce com a função de contribuir e mediar à relação empregado e empregador.

A organização da categoria em entidades em todo território brasileiro, fortalece o movimento nacional para a criação dos Conselhos de Odontologia. O movimento buscava, o reconhecimento da odontologia como profissão liberal. E através da Lei Nº 4.324, de 14 de abril de 1964, é constituído o Conselho Federal de Odontologia – CFO e os colegiados regionais – CRO's. O Conselho Regional de Odontologia do Ceará é instalado em 1967.

Ainda sobre as entidades de classe, em 25 de outubro de 1984, no salão nobre do Náutico Atlético Cearense, é fundada a Academia Cearense de Odontologia com 40 membros titulares. A cerimônia também cria o Museu Acadêmico Benito Vasconcelos Tavares, um espaço para a preservação da história da odontologia do Ceará.



“... Ele oferece ao visitante a visualização do progresso da Odontologia, desde os tempos mais remotos aos dias atuais. (...) O acervo do Museu Acadêmico Benito Vasconcelos Tavares constitui-se de algumas peças raras; coleções de instrumentais; cadeiras dentárias de épocas distintas; trépanos a pedal; coleções de mufas e de articuladores, além de inúmeras outras peças. Tudo isso tem inquestionável valor histórico. Acrescente-se também razoável documentação fotográfica e jornalística à história da Odontologia cearense.” (Porto, 2004, pg.75,77-78).

Uma das maneiras de fortalecer uma profissão é investir na capacitação dos profissionais. Dentro da esfera do ensino a ABO-CE é pioneira em promover cursos de pós-graduação. Em abril de 1973, a entidade inicia o Curso de Especialização em Prótese Dentária. O curso foi o primeiro no Brasil a ser organizado por uma entidade de classe. A iniciativa teve o Apoio da Faculdade de Odontologia da Universidade Federal do Ceará e supervisão do Conselho Federal de Odontologia.

Tendo em sua essência o ensino, a odontologia do Ceará na década de 1990, expande a formação acadêmica em todo o Estado. São criados 8 cursos de graduação em odontologia no Ceará nas cidades de Fortaleza, Sobral, Quixadá e Juazeiro do Norte. Em 24 de fevereiro de 1994, a Associação Brasileira de Odontologia, secção Ceará, funda a Escola de Aperfeiçoamento Profissional – EAP, hoje UniABO-CE. Na época, foi ofertado o Curso de Atualização em Simulação no Tratamento Ortodôntico Cefalométrico e 8 cursos de Especialização em Ortodontia.

Desde sua fundação, a UniABO já ofertou mais de 440 cursos de pós-graduação, 120 cursos de especialização, 150 cursos de aperfeiçoamento, 30 cursos de atualização e 80 cursos rápidos. Os cursos são destinados á cirurgiões dentistas, Técnicos e Auxiliares em Prótese Dentária e Saúde Bucal.

É nesse cenário, de resgate histórico, de superação de desafios e de compromisso com a Odontologia e com a sociedade, que o Ceará em 2016 comemorou o primeiro centenário da Odontologia em seu território. Dentro das festividades, a ABO Ceará promoveu no dia 30 de novembro, a Solenidade de encerramento do mês do Cirurgião Dentista e as comemorações pelo centenário do exercício profissional da odontologia no Ceará.



O evento prestou homenagem a alguns profissionais que contribuíram com os 100 anos da Odontologia no Ceará. Foram congratulados o Dr. Sérgio Araújo Holanda Pinto, pela sua extraordinária atuação na preservação da memória da Odontologia Cearense; Dra. Maria Mônica Studart Mendes Moreira, pelo seu relevante trabalho no registro da História da Odontologia Cearense e os Dr. José Barbosa Porto e Dr. Luiz Fernando Varrone pelos relevantes serviços prestados a Odontologia Cearense.

Nesse primeiro centenário, um revirar o baú das recordações, refolhar os jornais antigos, alguns de fotos e anotações, um suspirar nostálgico tomou conta de todos os profissionais e entidades que constroem a Odontologia no Ceará. As comemorações invadiram as instituições de ensinos, os consultórios, as entidades de classe, as rodas de conversas. Fortaleceu-se o desejo: Que venham inúmeros centenários, pois a história da Odontologia no Ceará é escrita e fortalecida diariamente.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

ABO-CE. Revista OdontoNordeste.Com.

V Congresso Internacional de Odontologia do Ceará.

Ano V, Edição 2 – Jun/Jul/Ago 2014. Fortaleza, 2014.

ABO-CE. Revista Odonto Nordeste.

ABO-CE 84 anos de lutas, inovação e valorização da Odontologia no Ceará.

Ano V, Edição 8 – outubro 2015. Fortaleza, 2015.

Porto, Joarez.

Congressos Cearenses de Odontologia

(e outros eventos). Fortaleza: Imprensa Universitária/UFC, 1997.

_____. **Roteiro histórico da Odontologia no Ceará no século XX.**

Fortaleza: Academia Cearense de Odontologia/IMPRECE, 2004.

_____. **Recortes da Caminhada da Odontologia no Ceará.**

Fortaleza: Expressão Gráfica e Editora, 2011.

Portal ABO Paraíba.

ABO Nacional: 95 anos de contribuições para a Odontologia brasileira.

Disponível <http://abopb.com/NoticiasDetalhe.aspx?cod=2> Acesso em: 20 mar. 2017

Autora: Alessandra Silva

Graduada em Comunicação Social – Habilitação em Jornalismo pela Faculdade Cearense.

Especialista em Educação Social pela Universidade Católica de Brasília. Especialista em

Assessoria de Comunicação pela Faculdade Cearense. Atualmente, cursa Especialização

em Políticas Públicas e Seguridade Social. É jornalista da Secretaria de Infraestrutura de

Maracanaú. Contato: alessandrasjor@gmail.com

O DESAFIO DE ATUAR NO INTERIOR DO ESTADO

Cheguei em Camocim, no dia 08 de Setembro de 1993, com a simples proposta de passar alguns meses, fazer um pé-de-meia, voltar pra Fortaleza, montar consultório e começar a vida profissional. Um projeto não muito diferente do de tantos outros colegas na época. No entanto quis o destino que os planos mudassem e estou há quase 24 anos (com um breve intervalo de 6 meses quando morei em Portugal) trabalhando e atuando no interior do Ceará.

No começo tudo era muito difícil e a odontologia era exercida de forma muito precária. Tudo era feito manualmente, do amálgama à resina. Não havia aparelhos e todo o equipamento era obsoleto e enferrujado, a cuspeira era um balde pra se ter uma ideia. Isso sem falar na remuneração que era ridícula e sempre atrasava.

Mesmo assim, com todo esse sofrimento resolvi investir na cidade. Trabalhei um tempo em Portugal, voltei e montei meu primeiro consultório. Nesses quase 24 anos me aperfeiçoei em Ortodontia, Implantodontia e Prótese sobre implantes, fiz um curso de imersão em Harmonização Facial com toxina botulínica e preenchimento com ácido hialurônico e construí uma clínica multidisciplinar.

Durante 12 anos trabalhei no serviço de saúde pública e no consultório com carga horária superior a 10 horas por dia. Essa é inclusive uma característica comum à maioria dos dentistas que



atuam no interior do Estado, conjugar consultório particular com alguma função na prefeitura, PSF, UBS, CEO, etc.

Hoje a situação está bem melhor, com Unidades de Saúde mais bem equipadas e materiais mais modernos e adequados para a prática da odontologia no setor público. No entanto o que compromete a qualidade do serviço prestado é a formação acadêmica dos profissionais dentistas, geralmente oriundos de faculdades “pague-e-passe” ou públicas de péssima avaliação no MEC.

Por uma questão cultural, a demanda por especialidades no interior difere bastante daquela da capital. Ainda há muita procura por Exodontia, Prótese parcial e total em detrimento

A exceção é a Ortodontia que tem seu crescimento explicado não por uma necessidade real de tratamento e sim por modismo.

a outras áreas como Endodontia, Prótese fixa, Periodontia, Implantodontia, etc.

O mercado para dentistas no interior do Estado, com raras exceções, está saturado e tendendo a piorar com o tempo devido a proliferação de Faculdades de Odontologia em nosso Estado e em nossa Região. Para quem decide encarar o desafio de trabalhar em cidades do interior com até 50, 60 mil habitantes é preciso estar bem preparado e dominar várias especialidades para conquistar seu espaço no mercado e lograr algum sucesso profissional. Infelizmente nas cidades do interior do estado, pelo menos as de pequeno e médio porte, não há demanda suficiente para que se possa viver de uma ou duas especialidades odontológicas.

Francisco Lopes de Souza – Chico Lopes

Aperfeiçoamento em Ortodontia - Centro Avançado de Ortodontia Paulo Picanço - CAO; Aperfeiçoamento em Implantodontia - Instituto Cearense de Implantodontia - ICI; Aperfeiçoamento em Prótese sobre Implantes - Instituto Cearense de Implantodontia - ICI; Curso de Toxina Botulínica, Preenchimento e Biomodelação Orofacial - Instituto de Pesquisa e Ensino Odontomed - IPEOM.



labordental

Apresenta

09 E 10 DE JUNHO DE 2017
SÃO PAULO
ESPAÇO MILENIUM

labordental

40 Anos

A sorriso nos conecta.

Marcelo Calamita, CD
"Tratamentos Restauradores Estéticos: dos princípios aos fins"

Maria Paula Borghi, CD
"Odontista e as Novas Mídias e Como usar esta ferramenta"

Victor Clavijo, CD e Leonardo Bocabella, TPD
"Restaurações cerâmicas sobre dentes e implantes - Detalhes que fazem a diferença"

e muito mais!

EVENTO IMERSIVO, COM SOLUÇÕES MODERNAS E EFICAZES PARA UM ATENDIMENTO EM CLÍNICAS E LABORATÓRIOS.

- ✓ Palestras e Workshops
- ✓ Conexão com os mais renomados profissionais do mercado odontológico
- ✓ Exposição de produtos
- ✓ Entretenimento

Confira a programação completa no site www.sinergialabordental.com.br.

Evento promovido com a credibilidade de quem atua no segmento odontológico há mais de 40 anos.

Para mais informações:

(11) 2639.6081

(11) 95209.6164

eventos@frpropaganda.com

Por trás de cada sorriso, uma história.



Odontogeriatría:

Uma especialidade em expansão



O Brasil está envelhecendo mais rápido do que os outros países, afirma estudo da Organização Mundial da Saúde. Atualmente, 12,5% da população nacional é composta por idosos – mas, até 2050, essa porcentagem deve saltar para 30%. A partir destes números, pode-se afirmar que a odontogeriatría é uma especialidade em expansão.

Problemas bucais mais frequentes na terceira idade

Periodontais: gengiva e osso de suporte;

Cáries: especialmente interproximais e de raiz;

Negligência no cuidado e na substituição periódica das próteses;

Mau hálito e implicações estéticas, como dentes quebrados ou ausentes: estes quadros tendem a afastar o idoso do convívio social;

Sinais de câncer na cavidade bucal: geralmente, como metástase de outros pontos do corpo.

Entenda a hipossalivação e suas consequências

Os números impressionam: alguns idosos chegam a ingerir até 20 medicamentos por dia para tratar problemas de saúde como diabetes, hipertensão, reumatismo e doenças cardíacas. Segundo Montenegro, a combinação de tantos fármacos – e seus efeitos colaterais – tende a causar prejuízos à saúde bucal. A hipossalivação fisiológica acomete todos os idosos, devido ao fato de eles ingerirem menos alimentos do que pessoas mais jovens. É uma adaptação do corpo a uma situação clínica. Mas, quando combinada à hipossalivação causada por medicamentos, o resultado é uma crítica redução do fluxo salivar.

Problemas decorrentes

As consequências podem incluir até mesmo um quadro de anemia: com a boca mais seca, a prótese dentária pode se soltar, levando o paciente a mudar drasticamente sua dieta. É preocupante, ainda, a reinfecção pulmonar em casos de pneumonia. Ao tossir, as bactérias dos pulmões devem sair pela boca. Porém, devido à hipossalivação, estes micror-



ganismos podem se alojar na parte posterior da língua, que já apresentava um alto número de bactérias. O baixo fluxo salivar intensifica os riscos de aparecimento de cáries. Já as mucosas, quando ressecadas, tornam o uso de próteses mais doloroso, devido à falta da película de saliva para amenizar a fricção contra o tecido. A digestão também é comprometida, pois os alimentos são mastigados com menor eficácia.

Má higiene bucal pode levar ao diabetes e à hipertensão

Muitos idosos notam que não conseguem sentir o gosto dos alimentos e, assim, colocam mais açúcar e sal nas receitas que preparam. O resultado são casos de diabetes e hipertensão que poderiam ser evitados com cuidados simples.

Além de utilizar a escova de dentes e o fio dental, é preciso ter em mãos um limpador lingual de plástico, que alcança regiões mais difíceis. Desta forma, as papilas gustativas trabalham melhor e têm uma percepção mais apurada dos sabores.

Cuidadores são elementos indispensáveis à odontogeriatría

Algumas pessoas com mais idade têm mais dificuldade para compreender e assimilar as orientações que os odontogeriatras transmitem. Para resolver esta questão, os cuidadores se tornam elementos indispensáveis.

Como esses profissionais não possuem capacitação adequada – tanto em odontologia e, especialmente, em odontogeriatría –, é fundamental que o cirurgião-dentista se aproxime e o mantenha abastecido com informações.

Cada caso clínico demanda atenção individualizada. Portanto, o profissional da odontologia deve personalizar as instruções de acordo com as necessidades do paciente. Contudo, alguns cuidados são genéricos, como a limpeza detalhada dos dentes, próteses, língua (inclusive com limpador específico) e mucosas.

Um cuidador atento é de grande ajuda para o cirurgião-dentista. Ele cria um canal de comunicação informal com seu paciente. Se não houvesse essa condição, certamente, o idoso estaria impossibilitado de expressar claramente seu desconforto ao odontogeriatra.

É fundamental criar esse vínculo entre cuidador e profissional da odontologia. Assim, pode-se antecipar possíveis problemas e evitar casos emergenciais.



Fonte: www.abo.org.br

Autor: Dr. Fernando Brunetti Montenegro é mestre e doutor pela Faculdade de Odontologia da USP, coordenador de cursos de especialização em Odontogeriatría na ABO-SP e no Nap Instituto de Ensino Superior, responsável por Odontogeriatría em diversos sites científicos brasileiros e coordenador odontológico na Casa dos Velhinhos Ondina Lobo.

Laboratório Bill

Prótese Odontológica



Barra de protocolo



Munhão personalizado

- Tecnologia - Rapidez e Precisão
- Elementos em zirconia em 48 horas

Rua Tibúrcio Cavalcante, 2935 / Fone: 85 3257.3203 - billfsr@hotmail.com
TPD - Bill Soares Rôla - CRO.087

Agende-se, 2017 será um ano de muitos eventos! O periápiCE está chegando...

O ano de 2017 promete balançar a classe odontológica Cearense na realização de eventos de grande importância científica. Além das Jornadas Acadêmicas anuais, como a XX JAO (Jornada Acadêmica de Odontologia) promovida por alunos da Universidade de Fortaleza, a XVI JOIA (Jornada Odontológica Integrada dos Acadêmicos da Universidade Federal do Ceará), a VII JOSB e IX JOERP promovida por alunos da UFC-Sobral, um evento pioneiro está chamando atenção dos profissionais da área, intitulado periápiCE, o Encontro de Endodontia trará palestrantes renomados nacionalmente em sua programação.

As jornadas odontológicas, anualmente, trazem temas atuais e palestrantes renomados mundialmente para terras cearenses. A Presidente Discente da JOIA, Lívia Mesquita, diz que o evento ocorre desde 2001 buscando a excelência científica na comunidade odontológica. A última edição que teve como tema "Odontologia contemporânea: da tradição à contemporaneidade", com um número expressivo com mais de 600 participantes e 274 trabalhos científicos apresentados. Segundo Lívia, "Para esse ano a jornada prepara ainda mais surpresas buscando se consolidar em meio à classe odontológica".

A 20ª edição da JAO 2017 terá na Presidência Discente, a Cirurgiã Dentista Lia Vila Real, que relata a importância científica da jornada buscando proporcionar experiências e conhecimentos para os

participantes, através da exposição de assuntos atuais por profissionais de alta qualidade e apresentações de trabalhos. Nesse ano de 2017, Li garante que o evento só tende a crescer "A XX Jornada Acadêmica de Odontologia da Universidade de Fortaleza trará uma excelente grade científica, fazendo do evento uma cerimônia de grande valia para os alunos e profissionais".

A grande novidade será a realização do I Encontro de Endodontia, denominado de periápiCE, o evento pretende proporcionar informação e atualização de conhecimentos científicos aos profissionais e acadêmicos de Odontologia. Os idealizadores do evento apostam em cursos teóricos e em cursos teórico-práticos (hands-on) e além disso, em campanhas de atividades sociais realizadas por profissionais capacitados, conhecidos regionalmente e nacionalmente na área de Endodontia.

Fábio de Almeida Gomes, Presidente Docente do evento, afirma que o objetivo do Encontro é fazer uma discussão em alto nível sobre as novas tendências da terapia endodôntica. "Confrontando com os antigos conceitos da especialidade, fazendo uma congregação dos estudantes e profissionais de todo Brasil e mesclando conhecimentos de diversos Estados, já que contaremos com palestrantes e participantes de diversos lugares do país, ajudando assim, na discussão de novas

tendências e realidades" e ressalta que apesar de ser um evento científico. O periápiCE também proporcionará uma integração entre a classe, tanto de acadêmicos, como de profissionais, através da programação social. Já o Vice-presidente Docente Claudio Maniglia Ferreira, afirma que, "Apesar de Fortaleza ser uma capital do Estado, com grande visibilidade, e a classe odontológica apresentar grande crescimento, são poucos os eventos da área que ocorrem por aqui. Quando pensamos em eventos específicos, os números diminuem ainda mais. Neste sentido, as expectativas para o evento são as melhores possíveis. Fico feliz por participar da comissão organizadora do PeriápiCE 2017, e com muita tranquilidade para convidar todos os endodontistas e clínicos gerais que praticam endodontia, de que será um momento de grande crescimento para todos os profissionais da área que participarem."



Ícaro Girão
Estudante de Odontologia.
Membro da Comissão Acadêmica da ABO-CE

O local escolhido para residir o evento foi o Centro de Eventos do Ceará e ocorrerá nos dias 09 e 10 de Novembro de 2017 em Fortaleza – Ceará. As inscrições já estão abertas e podem ser feitas através do site:

www.periapice.com.br

A PRIMEIRA FACULDADE EXCLUSIVA DE ODONTOLOGIA DO CEARÁ.

A **Faculdade Paulo Picanço** é referência em **Pós-graduação** na área de Odontologia, com 17 anos de experiência e excelência.

**SOMOS
ODONTO**



PÓS-GRADUAÇÃO 2017

- Especialização em Ortodontia;
- Especialização em Endodontia;
- Especialização e Aperfeiçoamento em Prótese Dentária;
- Especialização e Aperfeiçoamento em Implantodontia;
- Especialização em Implantodontia e Prótese Dentária;
- Aperfeiçoamento em Cirurgia e Traumatologia Buco-Maxilo-Facial;
- Aperfeiçoamento em Dentística Estética;
- Imersão em Ortodontia Avançada;
- Imersão em Estética;
- Imersão em Endodontia Reciprocante;
- Aplicação da Toxina Botulínica e do Ácido Hialurônico na Odontologia;
- Excelência Clínica em Alinhadores Invisíveis;
- Habilitação em Cirurgia de Bichectomia.

Especialização em ORTODONTIA

**Dr. Paulo Picanço
e equipe**

**Duração do Curso:
30 meses**

Diferenciais do curso:

- Estacionamento privativo;
- Casa de apoio com hospedagem para alunos;
- Aulas teóricas gravadas para rever quando quiser;
- Monitoria 44 horas semanais, para dúvidas e planejamento dos casos;
- DVD com aulas práticas e apostilas impressas;
- Apostilas com os slides em mídia digital;
- Orientação legal e jurídica;
- Facilidade na aquisição de materiais.

Maiores informações:

www.faculdadepaulopicanco.edu.br

Rua Joaquim Sá, 900 - Dionísio Torres • (85) **3272.3222**



FACULDADE
PAULO PICANÇO

Tarciso Sindeaux

Aluno do 8º Semestre de Graduação em Odontologia da Universidade Federal do Ceará.
 Secretário-Geral do Centro Acadêmico Raymundo Gomes.
 Diretor Acadêmico da ABO-Associação Brasileira de Odontologia, Seção Ceará.
 Bolsista PIBIC – FUNCAP. Integrante desde 2012 do CENTRAU
 Centro de Trauma Buco-Dentário.



CENTRAU

15 ANOS DE EXCELÊNCIA NO TRATAMENTO DE TRAUMATISMOS BUCO-DENTÁRIOS

No ano em que o Curso de Odontologia da Universidade Federal do Ceará completa 100 anos, o Centro de Trauma Buco-Dentário (CENTRAU), um projeto de extensão da Universidade Federal do Ceará - UFC, comemora 15 anos sendo pioneiro na promoção de atendimento aos pacientes vítimas de trauma buco-dentário. Público esse, em sua maioria, constituído por crianças.

Centro de Referência Regional, desse tipo de atendimento, o CENTRAU, fundado em 2001 pelo Doutor José Jeová Siebra Moreira Neto, Professor da disciplina de Odontopediatria do Curso de Odontologia da UFC, segue sob a orientação do seu fundador e da Professora Dra. Juliana Oliveira Gondim.

Nesse período foram atendidos mais de 1400 pacientes por uma equipe composta por cerca de 100 alunos de Graduação e 18 de Pós-Graduação. Como a missão de promover o atendimento multidisciplinar de qualidade aos pacientes vítimas de trauma buco-dentário e casos complexos, afim de possibilitar a reabilitação e reinserção do indivíduo na sociedade, visando sempre aliar o serviço de extensão universitária à produção científica e ao ensino, integrando a graduação e pós-graduação e valorizando os laços interpessoais, capacitando profissionais no atendimento destes e contribuindo para o enriquecimento científico no contexto mundial.

Como parte de nossa produção científica pode-se citar a realização de 7 dissertações de mestrado, 2 de doutorado e publicados mais 27 artigos sobre o tema “traumatismo buco-dentário”. Por outro lado, mais do que produções técnicas e científicas, interações entre os alunos da pós-graduação e da graduação permitem um maior aprendizado em um ambiente fraterno e de cooperação para reconstruir sorrisos e contribuir assim com a melhoria da qualidade de vida da nossa população.

Dessa maneira, o projeto atua visando integração e compartilhamento de experiências e conhecimento, além da

constante reiteração da importância de valores que priorizem um atendimento humanizado e individualizado. Sempre prezando pela reabilitação das vítimas de trauma dentário, como também possibilitando o reestabelecimento de sua autoestima e bem estar em sua reinserção na sociedade.

Trauma dentário e sua Importância Social

Traumatismo dentário constitui um problema de saúde pública devido à sua alta incidência, especialmente entre crianças, como também devido à necessidade de atendimento imediato, mediato e de controle. Desde uma fratura em esmalte até uma perda do elemento dentário devem ser tratados com urgência. O traumatismo dentário está relacionado a vários fatores ambientais, principalmente na fase escolar podendo afetar a vida da pessoa, fonação e aparência. Alguns fatores anatômicos podem ser predponentes ao traumatismo dentário como paciente com overjet acentuado e falta de proteção labial. Também dentes tratados endodontica-mente e lesões cariosas podem acentuar as sequelas dos traumas dentários. Por apresentar diversos fatores, é importante que o cirurgião dentista esteja atento aos fatores relacionados com traumas, idade, aonde





ocorreram, dentes mais afetados. Isso é essencial para promover um tratamento adequado e um bom prognóstico e a procura imediata pelo tratamento especializado é fundamental. Os estudos de prevalência de casos contribuem para elaborar campanhas educacionais e conduta terapêutica

adequada, no sentido de informar sobre a prevenção e o que fazer diante dessas situações. Caso ocorra negligência no tratamento odontológico após o trauma pode haver consequências como: alterações de cor, sintomatologia dolorosa, sensibilidade, mobilidade, alteração da posição da arcada, reabsorções radiculares, necrose e até perda do elemento dental.

ODONTOSERV

COMÉRCIO, SERVIÇOS E REPRESENTAÇÃO
DE EQUIPAMENTOS ODONTOLÓGICOS LTDA - ME



Venha conferir nosso Show Room e conhecer os lançamentos 2017.

Representante
Olsen

Equipamentos feitos para durar

Rua Eduardo Bezerra, 918, Bairro São João do Tauape - Fortaleza/CE | (85) 3472-1551 | (85) 9809-4810 | odontoservltda@hotmail.com

Há 85 anos fazendo parte da história da Odontologia Cearense



CURSOS & PÓS-GRADUAÇÃO EM ODONTOLOGIA 2017

- Especialização em Cirurgia Buco-Maxilo-Facial
- Especialização em Radiologia
- Especialização em Implantodontia
- Especialização em Prótese
- Especialização em Endodontia
- Especialização em Ortodontia
- Além de Aperfeiçoamentos e Cursos Avançados

VEJA TODOS OS CURSOS DA PÁGINA 30 À 32

DIFERENCIAIS DA UNIABO

- Estacionamento Privativo
- Sistema Odontológico/Prontuário único
- Alta demanda de Pacientes
- Room ABO - espaço para repouso
- Facilidade na aquisição dos produtos/equipamentos
- Adesão gratuita no CIOCE
- Seguro de Responsabilidade Civil

Contato:

85 3311.6666 | 85 98138.3036



www.abo-ce.org.br



/aboodontoce

UniABO 
Escola de Educação Continuada





ESPECIALIZAÇÃO

Especialização em Cirurgia e Traumatologia Buco-Maxilo-Facial

Duração: 36 meses
Início: Agosto de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Eliardo Silveira Santos

Especialização em Implantodontia

Duração: 30 meses
Início: Agosto de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Thompson Gonçalves

Especialização em Prótese

Duração: 24 meses
Início: Junho de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenadora: Dra. Ximena Prado

Especialização em Endodontia

Duração: 24 meses
Início: Agosto de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Nilton Vivacqua Gomes

Especialização em Radiologia e Imaginologia Odontológica

Duração: 20 meses
Início: Agosto de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Philippe Nogueira

Especialização em Ortodontia

Duração: 36 meses
Início: Maio de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenadora: Dra. Aline Levi Baratta



"Inicialmente, procurei o curso por ter boas referências e indicações de colegas e amigos. Após ingressar no curso, todas as minhas expectativas foram superadas. Foi de extrema satisfação encontrar profissionais renomados na odontologia, que nos ofertam uma experiência teórico-prática imensurável. Sem sombra de dúvidas o aproveitamento do curso foi excelente e agora faz parte das minhas indicações para quem procura cursos na área."

Liberato Sabóia - Aluno UNIABO



APERFEIÇOAMENTO

Aperfeiçoamento em Dentística Estética

Duração: 12 meses
Início: Maio de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Rinaldo Teles

Aperfeiçoamento em Ortodontia Preventiva

Duração: 12 meses
Início: Maio de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenadora: Dra. Frieda Sousa

Aperfeiçoamento em Implantodontia

Duração: 10 meses
Início: Junho de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Manoel Mello

Aperfeiçoamento em Cirurgia

Duração: 10 meses
Início: Junho de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Fco. de Assis Silva Lima

Aperfeiçoamento em Prótese Convencional e sobre Implantes

Duração: 12 meses
Início: Maio de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenadora: Dra. Ximena Prado

Aperfeiçoamento em Endodontia

Duração: 36 meses
Início: Agosto de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Nilton Vivacqua Gomes



"A ABO é uma instituição que me surpreende positivamente a cada curso que faço. É uma instituição de extrema organização, que investe em tecnologia e materiais de qualidade, dessa forma, incentiva e apoia o aprendizado do profissional que busca qualificação. Além de bem-conceituada cientificamente, é acolhedora, os colaboradores são de uma educação e disponibilidade impressionante. Parabéns a todos da ABO!"

Camila Rebouças Citó - Aluna UNIABO



"Aqui na ABO encontrei os profissionais mais capacitados para a minha formação com excelência e destaque no mercado de trabalho."

Raiane Machado - Aluna UNIABO



CURSOS

Técnicos e Avançados

Técnico em Saúde Bucal

Duração: 18 meses
Início: Turma iniciada
Periodicidade: Semanal
Coordenadora: Dra. Renata Veras Carvalho

Harmonização Facial

Duração: 2 dias
Início: 12 e 13 de Abril de 2017
Coordenadores: Dr. Gustavo Faissali e Dra. Ana Elisa Pawlenko

Avançado em Edgewige

Duração: 12 meses
Início: Maio de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenadores: Dra. Aline Levi, Dr. Marcelo Trévia

Cirurgia Avançada em Implantodontia

Duração: 8 meses
Início: Abril de 2017
Periodicidade: Mensal
Coordenador: Dr. Manoel Mello

Bichectomia

Duração: 2 dias
Início: 7 e 8 de Abril de 2017
Coordenadores: Dr. Antonio Mont Alverne e Dr. Leandro Vannuct

* O início dos cursos estará condicionado ao quorum mínimo de alunos por turma.

Para saber mais:

 (85) 3311.6666  (85) 98106.5189

  /abodontoce  www.abo-ce.org.br



A UniABO tem proporcionado uma qualidade de ensino invejável. Como professor, pude observar uma evolução na gestão administrativa, o que proporciona uma tranquilidade para me preocupar somente com a área de ensino. Também é notório o investimento na estrutura física, nos equipamentos e no cuidado com a biossegurança. Tudo isso tem levado a uma satisfação por parte dos alunos, contagiando a equipe de professores, que por sua vez responde de modo mais positivo.

Sérgio Menezes - Professor UNIABO

O começo de um futuro

Tudo começou com a reforma Sabóia, apresentada em 25 de Outubro de 1884 através do decreto N° 9311, que constava a formação de um curso de odontologia, e, por conseguinte as Faculdades de Medicina do Império do Rio De Janeiro e de Salvador, passariam a ter além do curso de Ciências Médicas, mais três cursos anexos, sendo eles o de Farmácia, Obstetrícia Ginecológica e Odontologia, sendo promulgado o decreto imperial de D. Pedro II, criando o curso de odontologia no país. Com o avanço da ciência, a educação na odontologia também chegou ao Ceará, com a abertura do curso em 12 de Março de 1916, através da Universidade Federal Do Ceará. Hoje nosso estado já conta com nove cursos de odontologia, sendo três no interior, nas cidades de Juazeiro do Norte (UniLeão), Quixadá (UniCatólica) e Sobral (UFC) e cinco cursos na capital (UFC, Unifor, Unichistus, Fametro, e Paulo Picanço), formando a cada semestre profissionais qualificados, em busca da promoção de saúde bucal na população, além de lutarem por uma odontologia de excelência, buscando desde a graduação a participação nas entidades de classe.

Entidades esta como a Associação Brasileira de Odontologia, que teve a sua origem em 1917, então chamada de Federação Odontológica Brasileira, passando em 1949 a ser oficialmente denominada de União Odontológica Brasileira e posteriormente em 1962 tornando-se ABO – Associação Brasileira Odontológica, com a missão de promover a odontologia, além de buscar uma valorização do profissional Cirurgião-Dentista dentro do contexto



técnico-científico e sociocultural, contribuindo com a política de promoção de saúde bucal da população.

De Norte ao Sul do país o profissional da odontologia pode contar com a ABO, estando presente em todos os 27 estados brasileiros. A seção Ceará, com sede em Fortaleza, oferece também diversos cursos de Pós-graduação através da UniABO.

Hoje o corpo diretório da ABO seção Ceará conta com uma diretoria acadêmica, formada por representantes das oito instituições de ensino superior que oferecem cursos de odontologia no estado, que periodicamente se reúnem com o propósito de discutir e planejar melhorias para com a comunidade acadêmica, fortalecendo assim laços para o futuro da odontologia. A visão da comissão acadêmica é unir e integralizar os estudantes de odontologia, com o objetivo de alcançar melhorias para a futuridade profissional do cirurgião-dentista frente à sociedade brasileira.

Referências Bibliográficas:

MENEZES, José Dilson Vasconcelos de. Restabelecendo a verdade histórica. *Periodontia*, v. 1, n. 2, p. 68-9, 1993.

MOTT, Maria Lucia et al. Moças e senhoras dentistas: formação, titulação e mercado de trabalho nas primeiras décadas da República. *História, Ciências, Saúde-Manguinhos*, v. 15, n. 1, 2008.

NÓVOA, Antônio. Inovação e história da educação. *Teoria & Educação*, v. 6, p. 210-220, 1992.

ROSENTHAL, Elias. História da odontologia no Brasil. *Jornal APCD*, 1995.

SILVA, Moacyr. *Compêndio de odontologia legal*. Medsi, 1997.

SOUZA, José Alves de. A Universidade e o ensino da odontologia no Brasil. *Rev. bras. odontol*, v. 39, n. 5, p. 4-4, 1982.

AUTORES:



Jonas Ildfonso Júnior – CRO/CE: 9155

Graduado em Odontologia pela UNILEÃO. Aluno do Curso de Aperfeiçoamento em Cirurgia Bucal – CECAP. Aluno do Curso De Especialização em Prótese e Implantodontia – ICEO. Colaborador da Diretoria Acadêmica – ABO-CE.

Luane Cristina Fernandes Teixeira

Graduanda em Odontologia pela UNILEÃO. Diretora Científica da Comissão Acadêmica – ABO-CE.

ABO-CE ESTABELECE PARCERIA COM A

ANADEM

SOCIEDADE BRASILEIRA DE DIREITO MÉDICO E BIOÉTICA

A ABO-CE iniciou tratativas para uma parceria de cooperação técnica com a SOCIEDADE BRASILEIRA DE DIREITO MÉDICO E BIOÉTICA (ANADEM), com o propósito de trazer benefícios e segurança jurídico-profissional para os cirurgiões dentistas cearenses.

A ANADEM dispõe do mais robusto e eficaz sistema de blindagem jurídica profissional e proteção patrimonial para profissionais de saúde do Brasil. Com um universo de mais de 20 mil associados, entre médicos e dentistas, a ANADEM é estipulante de uma apólice de responsabilidade civil coletiva por adesão, atualmente pactuada com a CHUBB, maior seguradora mundial no gênero, com uma garantia de até 500 mil reais para cada profissional associado. Além disso, o seu corpo multidisciplinar de conselheiros jurídicos e científicos é constituído pelos melhores peritos e pelos maiores expoentes nacionais e internacionais em direito da saúde.

Ao lado do aparato jurídico, uma equipe de assessoria de imprensa e monitoramento de redes sociais faz o gerenciamento de crises estabelecidas entre médico e dentista com pacientes ou familiares de pacientes eventualmente vitimados por eventos adversos, durante

ou logo após um tratamento médico e odontológico.

Pela parceria de cooperação técnicas, cujas discussões já principiaram e cujos parâmetros estão sendo estabelecidos de comum acordo entre as duas entidades, os cirurgiões dentistas do Ceará, dentro de poucos meses também poderão se beneficiar dessa malha de proteção jurídica e blindagem profissional.

Segundo o advogado RAUL CANAL, presidente da ANADEM, que esteve reunido com o presidente da ABO-CE e outras lideranças da odontologia e da medicina cearenses, o número de processos judiciais contra profissionais da saúde tem aumentado de forma exponencial e assustadora. Segundo ele, "o paciente do século XXI, muito bem informado e cada vez mais exigente, não

aceita mais ser o sujeito passivo na relação com seu dentista ou seu médico. Ele quer participar ativamente, compreendendo a sua sintomatologia, analisando as hipóteses diagnósticas e escolhendo a melhor conduta terapêutica, com base no trinômio custos, riscos e benefícios. E está cada vez menos tolerante com eventuais resultados adversos."

Os profissionais da saúde precisam se preparar para atender a esse novo tipo de paciente, "que já não mais um paciente, mas sim um CONSUMIDOR DE SERVIÇOS DE SAÚDE", declara Canal.



Inácio Paganini, Almir Barreto, Dr. Emilson M. Barros de Oliveira Jr (Presidente ABO-CE), Dr. Raul Canal (Presidente ANADEM) e Alcindo Araújo

Ciro Gomes de Lira

Graduado em Administração de Empresas pelo Instituto de Ensino Superior de Fortaleza – IESF e Pós-Graduado em Políticas Públicas e Seguridade Social pela Faculdade Cearense – FAC.



Criatividade: uma ferramenta para o sucesso na Odontologia

No mundo em que vivemos, está cada vez mais acirrado a concorrência entre os consultórios odontológicos, principalmente para aqueles que estão a pouco tempo no mercado. Outro fator que dificulta é a crise financeira que nosso País está vivenciando, pois acaba afetando todos os setores, inclusive o mercado odontológico.

Por esta razão é importante, e até mesmo essencial que os consultórios odontológicos apresentem ao mercado vantagem competitiva, ou seja, algo que possa chamar a atenção das pessoas para o consultório.

Compreendendo esta situação de competitividade, os dentistas precisam se comportar no mercado de forma diferente dos outros, e trazer a criatividade, pois ela é uma importante ferramenta para o sucesso na odontologia.

Entende-se como criatividade, aquilo que é pensado de forma diferente, ou seja, algo que ainda ninguém pensou ou praticou, ou ainda, aquilo que se pratica em pouca quantidade.

A criatividade no mercado de trabalho, é uma poderosa ferramenta e que pode trazer o sucesso ao consultório odontológico, se utilizada

na medida correta e no tempo adequado. É importante salientar que os profissionais que se voltam para a criatividade, tendem a ser recompensados, porque conseguem pensar em soluções sábias para resolução de problemas.

A criatividade no mercado odontológico

A criatividade é uma ferramenta empresarial que consiste na explanação do diferente, ou seja, algo que não está sendo praticado por todos ou que poucos utilizam. Esse poderoso elemento, chamado, criatividade surpreende as pessoas de forma positiva, pois não é comum as pessoas esperarem algo novo ao ir a um consultório odontológico.

Os clientes de uma forma geral são classificados em três tipos, se comparado o desempenho do serviço prestado com a satisfação ao final do atendimento, que são: cliente insatisfeito é aquele que a expectativa trazida inicialmente não foi alcançada;

Há alguns anos, não era difícil ter um consultório repleto de pacientes particulares, apenas com indicações e divulgações boca-a-boca. Com o surgimento de centenas de convênios odontológicos e o enorme número de profissionais formados a cada ano, a quantidade de clientes particulares diminuiu, tornando necessário aos profissionais recorrerem a diferentes estratégias para se adaptarem a essa nova realidade do mercado. No entanto, por não despertarem para os benefícios que algumas mudanças de atitude podem gerar no consultório, muitos profissionais continuam a não enxergar saídas para alcançar o sucesso. (VIOLA et.al 2011).

Conforme as autoras em questão, devido a inúmeros fatores, e inclusive o aumento significativo de profissionais formados em odontologia, o mercado vai se saturando com o tempo, pois vai enchendo de recursos humanos, e muitas vezes o próprio mercado acaba não absorvendo toda essa mão de obra, que acabou de se formar.

É notório observar que antigamente era mais fácil ganhar um cliente e até mesmo fidelizá-lo, devido à escassez que havia de profissionais no mercado. Hoje essa realidade mudou, e o que se pode observar é que cada vez

mais caminhamos para uma saturação nesse mercado odontológico. Essa saturação aqui abordada, traz consigo um enorme prejuízo e até mesmo uma barreira para entrada de novos profissionais.

Devido a essas mudanças que ocorreram na sociedade, é necessário que se tenha um diferencial competitivo, e uma das alternativas pra isso é o uso da criatividade. Viola; Oliveira e Dotta (2011) afirmam que:

Na Odontologia, assim como em outras áreas, não faltam alternativas para enfrentar a competitividade do mercado de trabalho, como garantem os cirurgiões-dentistas que se dedicam ao estudo e divulgação das ferramentas de marketing na Odontologia. Uma dessas ferramentas é a divulgação, ou seja, a propaganda, a qual o profissional necessita saber utilizar para conseguir fidelizar seus clientes e conquistar outros. (VIOLA et. al, 2011).



Como forma de se contrapor a concorrência, as autoras relatam um exemplo em que os dentistas podem usar da criatividade para atrair clientes novos e manter os antigos,

utilizando estratégias de marketing, pois é muito difícil funcionar um consultório odontológico sem ter o mínimo possível de propaganda, nem que seja as mais simples, pois os clientes precisam estar constantemente sendo lembrados e

incentivados a irem ao dentista frequentemente.

Dentro do aspecto, estratégias de marketing, podemos especificar alguns aspectos, e um deles é o elemento propaganda, sendo de fundamental importância. Além desse, o dentista pode oferecer promoções aos seus clientes, através de programa de indicações, em que consiste em dar descontos nos procedimentos à medida que os clientes indiquem o profissional a conhecidos e esses realizem procedimentos.



Além do programa de indicações, o dentista pode aproveitar alguns feriados específicos, como por exemplo, o dia das mães, e fazer sorteios de procedimentos gratuitos às suas clientes que forem mães. Como também pode fazer promoções no dia dos pais, natal, ano novo e dentre outras datas comemorativas.

Outra sugestão de estratégia é a utilização do marketing digital, em que podem ser realizadas as propagandas em rádios, redes sociais, televisão e etc. O dentista também pode procurar fazer parcerias com consultórios médicos, farmácias, escolas e dentre outros, pois as indicações desses possíveis parceiros tem um peso muito grande no incentivo e até mesmo na indicação dos consultórios.

Pode-se verificar que existem várias

maneiras de trabalhar com o marketing odontológico, inclusive podemos utilizar também o marketing interno, que utiliza recursos provenientes do próprio consultório odontológico, alcançando o paciente de maneira direta, sem depender, muitas vezes, de alto investimento financeiro. Barbosa (2010) et al. "salientam que a chave para o sucesso do marketing interno é motivar a equipe." Entende-se como marketing interno, o como o conjunto de práticas voltadas para o marketing do consultório, sendo realizada pelos próprios funcionários.

Essas estratégias de marketing possuem a sua importância, e tem como objetivo atrair os clientes ao consultório para realizar os procedimentos frequentemente, e constituem elementos criativos que podem ser adotados pelos profissionais. É importante salientar que aquele odontólogo que se

interessa em investir na criatividade do seu consultório, procurando estar sempre informado sobre novas tecnologias, novas estratégias de marketing, possivelmente terá uma probabilidade maior de ter sucesso no seu negócio.

Sabemos que a criatividade no consultório odontológico, é fundamental para cirurgiões dentistas recém-formados e também para aqueles que já têm certo tempo no mercado, pois precisam estar se atualizando com as novas ferramentas e

procedimentos de marketing criativos, para se manter firme nesse mercado tão competitivo.

Os recursos criativos em Odontologia são inúmeros e, vai depender muito do interesse do profissional em estar se atualizando e estudando novas práticas inovadoras, e por fim, precisam estar amparados nos fundamentos da ética, para poder estreitar os laços entre paciente e dentista, garantindo o sucesso profissional.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

BARBOSA, V. D., VIEIRA, M. D. B., ARAÚJO, I. C. et al. Marketing Odontológico: Um caminho para o sucesso na atenção em saúde bucal. Brasil, 2010. Disponível em: <http://www.odontologia.com.br/imprimir.asp?id=734&idesp=8>. Acessado em: 20/01/2017.

Viola, Naiana Viana; Oliveira, Ana Carolina Mascarenhas; Dotta, Edivani Aparecida Vicente. Marketing em odontologia: uma ferramenta que faz a diferença. Revista Brasileira de Odontologia, v. 68, n. 2, p. 248-251, 2011. Disponível em: <http://hdl.handle.net/11449/125981>. Acessado em: 20/01/2017.



BononiTur
Turismo com responsabilidade

PREÇOS ABAIXO DA CIA. AÉREA PARA VOCÊ DENTISTA

- ✓ VENDA DE PASSAGEM AÉREA COM AS MELHORES CONDIÇÕES DO MERCADO.
- ✓ LOCAÇÃO DE VEÍCULOS
- ✓ RESERVA NOS MELHORES HOTÉIS DO BRASIL E DO MUNDO
- ✓ PACOTES TURÍSTICOS PARA O BRASIL E EXTERIOR.

TUDO ISSO COM UM ATENDIMENTO TODO ESPECIAL PARA VOCÊ!

Rua Dr. José Lourenço 2185, sala 08
Joaquim Távora, Fortaleza/CE

Tel. Fixo (85) 4009-6858

www.bononitur.com.br
comercial@bononitur.com.br

Cel. (85) 99690-0800

ACONTECEU

“Um sorriso vale um milhão de dólares, mas não custa um centavo.” As palavras do poeta americano Wilbur D. Nesbit sintetizam como um gesto tão singelo pode mudar o dia – ou até mesmo a vida – de outras pessoas.

Esta é a motivação por trás do programa Um Sorriso do Tamanho do Brasil (STB), promovido pela Associação Brasileira de Odontologia (ABO Nacional) desde 2015, com o apoio da Colgate. No primeiro ano, 12 mil jovens foram orientados sobre saúde bucal, em comunidades de Norte a Sul do país. Já em 2016, esse número saltou para quase 40 mil assistidos.

As estatísticas são promissoras e incentivam todos os envolvidos a se dedicar ainda mais a esta ação do bem. “Ser voluntário é trabalhar sem receber, para receber o que não tem preço”, resume o cirurgião-dentista Helio Filho, membro da ABO São Paulo. Sua colega de profissão Marta Cabral, de Aracaju (SE), relata: “O STB fez com que minha vida tomasse outro rumo”.

A coordenadora da iniciativa, Amélia Mamede, relembra: “Algumas entidades nos procuraram para conhecer melhor o projeto. Entre elas, estão a ABO Odontopediatria Nacional (ABOzinha) e instituições de ensino superior. Além disso, coordenadores estaduais e municipais de saúde bucal também quiseram participar e apoiar o STB”.

A ideia é promover o programa mensalmente, com diagnóstico de cáries dentárias e encaminhamento de pacientes para que realizem os tratamentos necessários.

Em Fortaleza (CE) a Associação Brasileira de Odontologia – Seção Ceará em parceria com Célula Odontológica da Polícia Militar do Ceará (CICOPOM) esteve presente no Colégio da Polícia Militar do Ceará General Edgar Facó, levando UM SORRISO DO TAMANHO DO BRASIL. Foram realizadas diversas atividades, entre elas: Palestra educativa, apresentação de vídeo sobre Saúde Bucal, escovação supervisionada e distribuição de kits de prevenção. Foram contempladas com essa ação 450 crianças da faixa etária entre 5 e 11 anos.

Cada comunidade tem uma agenda personalizada de atividades. Entre elas, estão palestra sobre higiene bucal, escovação supervisionada, jogos educacionais, maquiagem artística, avaliação odontológica, doação de lanches, peças teatrais, brincadeiras, testes de revelação de placa bacteriana e aplicação de flúor, por exemplo. Ao fim de toda ação, são distribuídos kits de higiene, compostos por pasta de dente, escova de dente, sabonete e antisséptico oral.

Desde o início de 2017, diversas atividades do STB já foram realizadas e outras estão programadas para acontecer em vários pontos do Brasil. Em outubro, quando se comemora o Dia Mundial do Cirurgião-Dentista, as ações do programa atingem seu ápice. A previsão é de que, neste ano, a quantidade de participantes supere a de 2016, que já havia sido recorde.



CAMPEONATO DE FUTEBOL

O I Campeonato de Futebol – 11 da ABO-CE foi um sucesso, e quem saiu como grande campeão foi a classe odontológica cearense pelo ótimo ambiente que o campeonato proporcionou entre atletas, familiares, amigos e colaboradores. Agradecemos aos atletas por prezarem sempre pelo clima de amizade, desportividade e por manterem sempre a harmonia entre todos. E convidamos-lhes para os próximos que acontecerão.



Coroas *metalfree* e laminados cerâmicos em Reabilitação Oral

Introdução

Com a evolução dos materiais odontológicos, as cerâmicas hoje são utilizadas como um dos principais materiais para o restabelecimento da função e estética oral sendo o material que mais se assemelha à aparência natural dos dentes.

As facetas cerâmicas são artefatos protéticos capazes de devolver ao paciente um sorriso harmônico, atingindo alto padrão estético. Podem ser confeccionadas com baixíssima espessura (até 0,3 mm) e por isso destacam-se pela possibilidade de um menor desgaste dos dentes naturais quando comparadas com as coroas totais. Foi a introdução nas cerâmicas de materiais como o dissilicato de lítio que permitiu a realização de laminados cerâmicos minimamente invasivos e de espessura delgada. Além de apresentarem ótima estética, os laminados cerâmicos podem receber ataque ácido unindo-se adesivamente às estruturas dentárias.

As cerâmicas reforçadas por dissilicato de lítio são encontradas no sistema cerâmico IPS Empress II (Ivoclar) tendo evoluído para o IPS e.max System. Este sistema cerâmico apresenta uma resistência à flexão de 300 a 400 Mpa. As facetas de dissilicato de lítio se destacam por características favoráveis como adequados resultados estéticos, estabilidade de cor, translucidez, naturalidade na transmissão da luz, biocompatibilidade, resistência ao desgaste, à abrasão e à absorção de fluídos e relativa resistência à tensão e cisalhamento.

A correta escolha da estratégia de cimentação das facetas cerâmicas é também essencial para obter-se o sucesso. O sucesso de uma reabilitação protética também está intimamente relacionado ao estudo do caso de cada paciente e notadamente à uma correta e criteriosa avaliação do tipo e coloração do substrato (estrutura que vai receber o laminado).

Sendo assim, o objetivo do presente trabalho é apresentar um relato de caso clínico de reabilitação estética do sorriso, descrevendo o protocolo clínico realizado e dando ênfase à dificuldade de se compatibilizar finas espessuras de cerâmicas translúcidas com substratos de diferentes materiais e cores.

Relato do Caso Clínico

Paciente F.R.O.N, 59 anos, procurou a clínica da Especialização em Prótese Dentária da ABO – CE com as seguintes queixas:

- Estética para os dentes anteriores;
- Ausências dentárias na parte posterior da boca dificultando a mastigação;
- dente superior esquerdo extensamente destruído. Após exame clínico (figuras 1, 2 e 3) e radiográfico (radiografia panorâmica, seriografia e tomografia), foi sugerido um plano de tratamento para uma Reabilitação Oral com a utilização de coroas *metalfree* e laminados cerâmicos.

Inicialmente, foram confeccionados modelos de estudo superior e inferior e enviados ao laboratório com a finalidade de enceramento diagnóstico para confecção de próteses provisórias anteriores. Simultaneamente o paciente foi encaminhado para retratamento dos dentes comprometidos endodonticamente.

Nas sessões seguintes foram realizadas a exodontia do dente 25 e a instalação imediata do implante, assim como a instalação de implantes referentes aos dentes 35 e 36. Para o incisivo central (11) foi confeccionado um núcleo metálico com revestimento coronário em cerâmica na cor desejada para as futuras restaurações protéticas.

Iniciaram-se então os procedimentos para restauração dos dentes destruídos, descoloridos e ausentes. Diante da necessidade estética, optou-se por restaurações cerâmicas reforçadas com dissilicato de lítio (e.max – Ivoclar) através da técnica de injeção cerâmica e caracterização extrínseca. Entretanto, sabia-se que este objetivo estético poderia ficar comprometido em virtude da mínima espessura dos laminados cerâmicos e das diferenças de cores entre os



figura 1 - Aspecto inicial vista frontal



figura 2 - Aspecto Inicial lado direito



figura 3 - Aspecto Inicial lado esquerdo

diversos substratos apresentados (figura 4). É reconhecido que a influência do tipo de material, da cor ou do escurecimento do substrato deve ser atentamente observada principalmente quando se trabalha com cerâmicas de baixa espessura, como no caso dos laminados em dissilicato de lítio.

Para a cimentação optou-se pelo cimento resinoso NX3 (Kerr) na cor translúcida. Após a instalação das coroas e laminados cerâmicos (figura 5), foram conferidos os princípios de oclusão mutuamente protegida: contenção cêntrica nos dentes posteriores, lateralidade por guia canina e protrusão por guia anterior. Notou-se, ao final, a satisfação do paciente com o sorriso restabelecido (figuras 6 e 7). Em virtude de o paciente relatar episódios de ronco e bruxismo, concluiu-se o caso com a indicação de uma placa mio-relaxante noturna.



figura 4 – avaliação do tipo e cor do substrato



figura 5 – cor e textura final dos laminados



Figura 6 – caso finalizado pós cimentação



Figura 7 – caso finalizado pós cimentação

Conclusão

O Dissilicato de Lítio é um material adequado para a resolução de casos que demandam estética, principalmente por suas características de transmissão de luz, compatibilidade e estabilidade de cor. Deve-se sempre estar atento para o tipo de material do substrato (metal, dentina escurecida, resina composta) como também para a sua cor ou descoloração. Este fator pode determinar o sucesso de seu trabalho.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- ALGAHAZZAWI et al. Evaluation of the optical properties of CAD-CAM generated yttria-stabilized zirconia and glass-ceramic laminate veneers. *The Journal of Prosthetic Dentistry*, v. 107, n. 5, p.300-308, 2012.
- AZER, S.S.; ROSENSTIEL, S.F.; SEGHI, R. R.; JONHSTON, W. M. Effect of substrate shades on the color of ceramic laminate veneers. *The Journal of Prosthetic Dentistry*, v. 106, n. 3, p.179-184, 2011.
- DENRY, I.; HOLLOWAY, J. A. Ceramics for dental applications: a review. *Materials*, v. 3, n. 1, p. 351-368, 2010.
- KIRMALI, O. Dental ceramics used in dentistry. *Cumhuriyet Dent J*, v. 17, n 3, p. 316-324, 2014.
- MANSO et al. Cements and adhesives for all-ceramics restorations. *Dent Clin N Am*, v. 55, p. 311–332, 2011.
- PETRA et al. Laboratory and Clinical Performace. *Dent Clin N Am*, v.55, p. 333–352, 2011.
- TURGUT,S.;BAGIS,B. Effect of resin cement and ceramic thickness on final color of laminate veneers: An in vitro study. *The Journal of Prosthetic Dentistry*, v. 109, n. 3, p.179-186, 2013.

Autores



Luciana Castiglioni

Graduada pela Universidade de Fortaleza



Ximena Trévia Prado

Graduada pela Universidade de Fortaleza; Especialista em Prótese Dentária pela ABO-CE; Mestre em Clínica Odontológica pela Universidade Federal do Ceará.



Ana Paula L Oliveira

Graduada pela Universidade de Fortaleza; Especialista em Prótese Dentária pela ABO-CE; Mestre em Prótese Dentária pela São Leopoldo Mandic



Augusto César Câmara Matos

Graduado pela Universidade Federal do Ceará; Especialista em Implantodontia pela CEDUFC

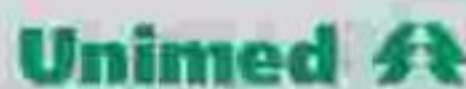


Antônio Materson da Silva

Graduado pela Faculdade de Odontologia da Universidade Federal do Ceará (UFC); Mestre E Doutor em Reabilitação Oral pela FOB-USP (Bauru); Professor Associado do Departamento de Odontologia Restauradora da Universidade Federal do Ceará (UFC); Coordenador do Grupo de Estudos em Dores Orofaciais da Universidade Federal do Ceará (UFC).



**VANTAGENS EXCLUSIVAS
PARA ASSOCIADOS ABO-CE**



e muito mais...

<http://abo-ce.org.br/club-de-vantagens/>



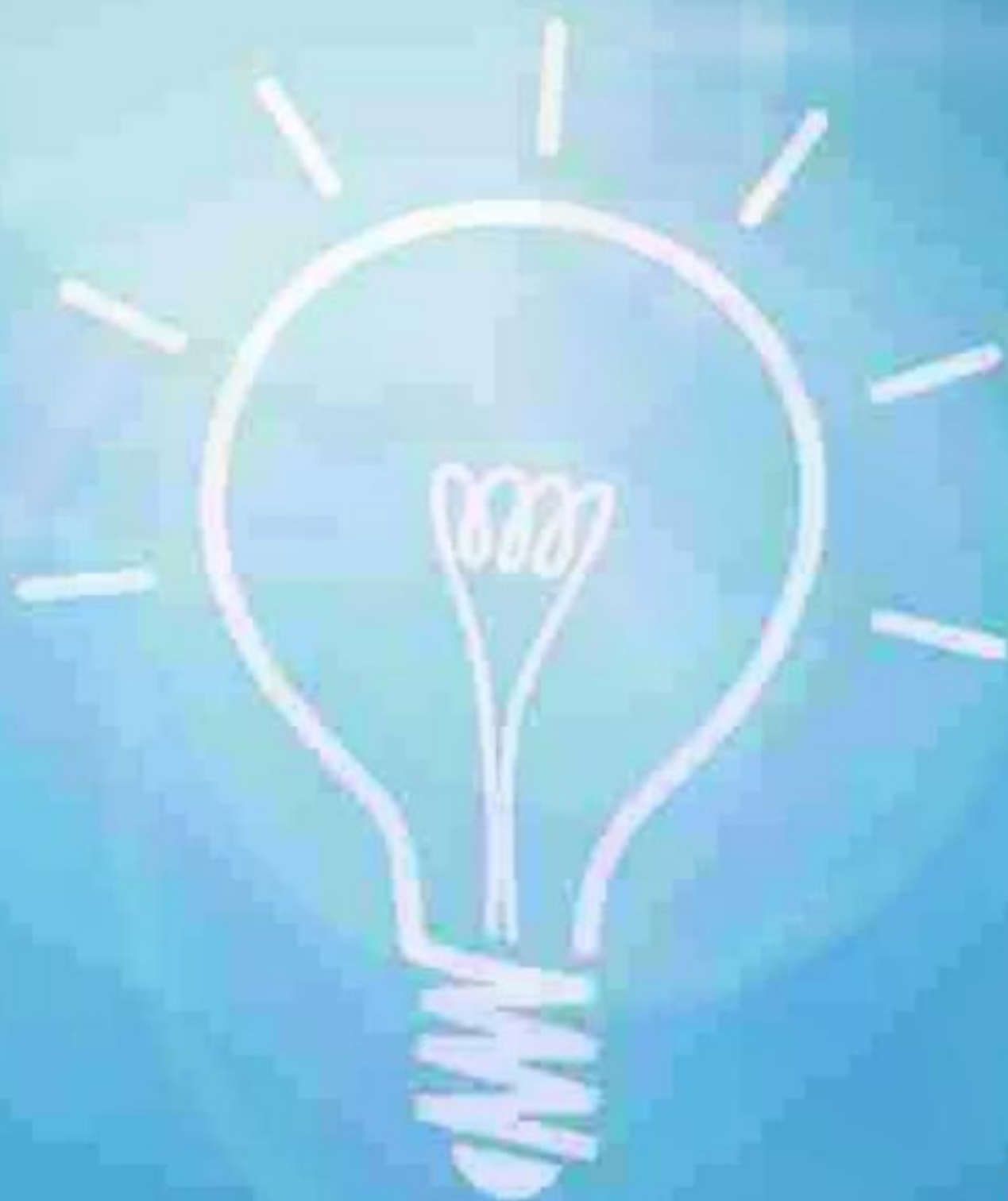
Sistema de gerenciamento odontológico

Agora você profissional de odontologia tem um motivo a mais para ser membro da Associação Brasileira de Odontologia. Tenha acesso gratuito ao SIGO ABO, um sistema de gestão completo para seu consultório!

Confira os planos no site

<http://www.sigoabo.com.br/planos.aspx>

UMA AGÊNCIA VOLTADA PARA O FUTURO




As redes sociais têm adquirido crescente destaque. Ter um espaço na web para posicionamento da sua empresa é uma ótima forma de publicar conteúdo, divulgar a marca e, conseqüentemente, uma das melhores maneiras de aproximar e fidelizar clientes.



NSF Publicações

 **85 3253.1211 / 9 9681.6100**

AV. VISCONDE DO RIO BRANCO, 2551 - FÁTIMA
 /nsfpublicações |  @nsfpublicações

BSM
ODONTO
Fortaleza-Ceará



*A qualidade da sua vida e do seu trabalho
tem tudo a ver com a qualidade
das suas escolhas.*



A **BSM ODONTO** tem a imensa satisfação de informar que é a distribuidora dos consultórios e demais produtos odontológicos da SAEVO no estado do Ceará.

☎ 85 99608 -3057 (Tim)

Av. Antônio Sales, nº 1465, loja 1 Joaquim Távora
CEP 60135-101 - Fortaleza-CE - Fone: 85 3226-7675
bsmodonto@bsmsolucoes.com.br

📷 [bsmodonto](#) 📘 [bsmodontoofortaleza](#)