

# odonto nordeste

ISSN 25264532

Ano XXIII - Número 33 - Abril | Maio | Jun de 2023

[www.nspublicacoes.com.br](http://www.nspublicacoes.com.br) [/odontonordeste](https://www.facebook.com/odontonordeste) [\\_odontonordeste](https://www.instagram.com/_odontonordeste)

## MERCADO

FGM Dental Group esteve participa do International Dental Show na Alemanha.

## ARQUITETURA E ODONTOLOGIA

A conexão com o paciente nos espaços instagramáveis.

## CFO

Conselho reafirma posicionamento contra EAD em cursos de Odontologia.



# Expediente

**- Revista Odonto Nordeste**

É uma publicação da NSF Publicações.  
ISSN 25264532

**- Editora e Jornalista Responsável:**

Jocasta Pimentel Araújo MTB - 2823/  
CE  
(85) 3253.1211

**- Projeto gráfico e Editoração:**

Tiago dos Santos Souza  
(85) 3253.1211

**- Imagens:**

Arquivos Autores e outros.

**- Publicidade - Gerentes de Contas:**

Evaldo Beserra (85)99607-1807

**- Periodicidade: Trimestral**

**- Edição digital**

**- Distribuição: Gratuita**

**- Responsável pela Publicação:**

NSF Publicações

**- Revista Odonto Nordeste:**

É uma publicação da NSF Publicações.

A Revista **Odonto Nordeste** não se responsabiliza pelos serviços e produtos de empresas que anunciam neste veículo de comunicação, as quais estão sujeitas às normas de mercado e do Código de Defesa do Consumidor. Os conceitos e opiniões emitidos em artigos assinados são de inteira responsabilidade dos autores. É permitida a reprodução dos artigos não científicos desde que citada à fonte. Os artigos científicos ficam sujeitos à autorização expressa dos autores.



# Editorial



No segundo semestre de 2023, muitos eventos movimentam o mundo da Odontologia. As principais coberturas e os detalhes em inovação, você acompanha no nosso perfil pelo Instagram @\_odontonordeste, onde também é possível conferir as notícias do dia a dia acadêmico, oportunidades de concursos, atividades dos CRO's e muito mais.

Para esta edição, lhe apresentamos um resumo das principais notícias da área odontológica no Brasil. Começamos com a AGENDA, que adianta a sexta edição do Neodent Internacional Congress, com programação científica e comercial, em Curitiba, no mês de maio.

Em MERCADO, a gigante brasileira FGM Dental Group mostra os detalhes da sua participação no International Dental Show, na Alemanha. Já em ARQUITETURA E ODONTOLOGIA, Cléo Paiva, ensina como encantar o paciente a partir do uso dos espaços instagramáveis.

Importante destaque nesta edição, é o posicionamento contra EAD em cursos de Odontologia por parte do CFO, que também realizou Fórum sobre a temática, com a divulgação da Nota Pública oficial do Conselho. Em VIDA DE DENTISTA, conheça a história do dentista cearense, Dr. Porto, um apaixonado pela gastronomia. Tem receita também!

Na parte científica, a revista apresenta o ARTIGO "A importância do cirurgião dentista na atenção básica: um relato de experiência" e o RELATO DE CASO - Harmonização Facial: relato de caso com abordagem "full face". Aproveite a leitura e confira mais nas nossas redes sociais.



Dr. [Name]  
[Address]  
[City, State, Zip]

Beastemp

# Sumário

## **PÁG. 08 - AGENDA**

Sexta edição do Neodent Internacional Congress traz extensa programação científica e comercial.

## **PÁG. 12 - MERCADO**

FGM Dental Group esteve participa do International Dental Show na Alemanha.

## **PÁG. 16 - ARQUITETURA E ODONTOLOGIA**

A conexão com o paciente nos espaços instagramáveis.

## **PÁG. 20 - CFO**

CFO reafirma posicionamento contra EAD em cursos de Odontologia.

## **PÁG. 22 - ARTIGO**

A importância do cirurgião dentista na atenção básica: um relato de experiência.

## **PÁG. 28 - EDUCAÇÃO**

SIN Implant System oferece cursos gratuitos em plataforma online.

## **PÁG. 32 - FALA DENTISTA**

Dra. Cindy Dodo, Especialista em Implantodontia, fala sobre implantes durante a gravidez.

## **PÁG. 36 - ACONTECEU**

Fórum Nacional Contra a modalidade de Educação a Distância na formação em Odontologia

## **PÁG. 44 - VIDA DE DENTISTA**

A história do dentista cearense, Dr. Porto, um apaixonado pela gastronomia.

## **PÁG. 48 - TECNOLOGIA**

Nova solução em implantes dentários garante flexibilidade ao protocolo de tratamento.

## **PÁG. 50 - RELATO DE CASO**

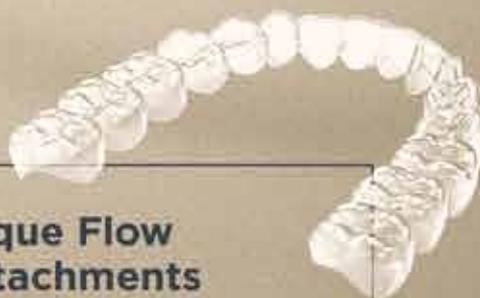
Harmonização Facial: relato de caso com abordagem "full face"

# TODAS AS CORES EM UMA ÚNICA

## DO BLEACH AO D4 COM UMA ÚNICA COR DE RESINA

As resinas **Vittra APS Unique** e **Vittra APS Unique Flow** dispensam a seleção de cores, com sua capacidade de espelhamento da cor do dente, reproduzindo o verdadeiro efeito camaleão.

- Excelente brilho e polimento
- Maior tempo de trabalho sob a luz do refletor
- Alta resistência e mimetismo perfeito
- Maior produtividade e redução de estoque
- Do bleach ao D4 com uma única resina



Utilize a **Vittra APS Unique Flow**  
**para a confecção de attachments**  
em alinhadores invisíveis.



Baixe nosso  
e-book e  
saiba mais

**ADS** ADVANCED  
POLYMERIZATION  
SYSTEM

 VERDADEIRO  
EFEITO  
CAMALEÃO

**BPA  
FREE**



COMBINE O TRATAMENTO  
COM CLAREAMENTO DENTAL.

[fgmdentalgroup.com](http://fgmdentalgroup.com)

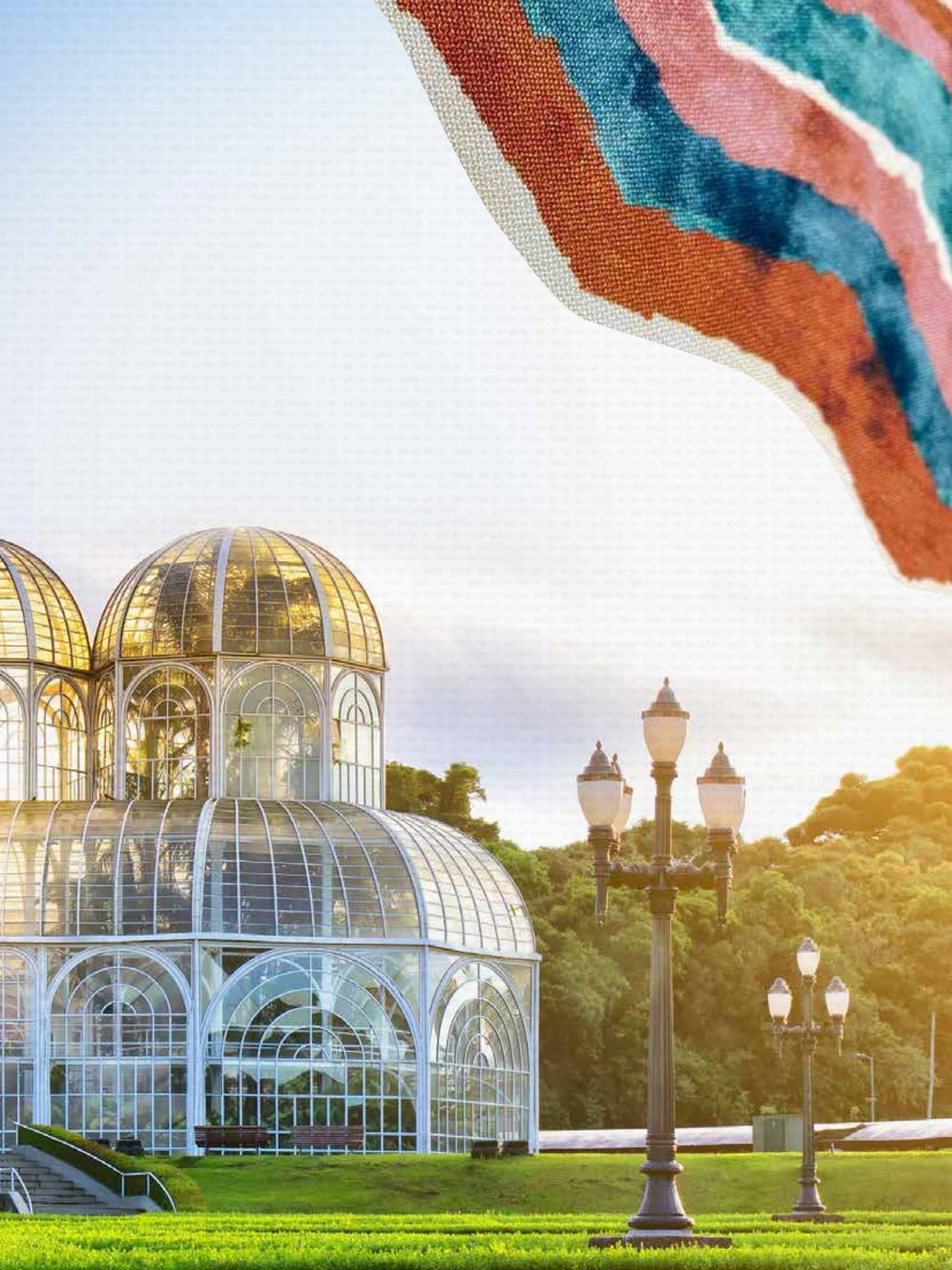
**FGM**  
DENTAL  
GROUP

# NEODENT INTERNATIONAL

Congress está  
com inscrições  
abertas

Sexta edição do evento  
traz extensa programação  
científica e comercial, além  
da comemoração de 30  
anos da marca.







Sexta edição do Neodent Congress chega junto com a comemoração de 30 anos da marca. Crédito: Arquivo/Neodent

Após quatro anos, Curitiba será novamente palco do maior congresso da área de odontologia na América Latina. O 6.º Neodent International Congress será realizado de 18 a 20 de maio, no Viasoft Experience, na capital paranaense. O evento, que traz como tema “Celebre a Evolução”, está com inscrições abertas e chega neste ano junto com a comemoração de 30 anos da Neodent.

Durante três dias, profissionais da odontologia estarão reunidos com o propósito de compartilhar e adquirir conhecimento em um ambiente preparado para criar conexões. Os visitantes terão contato com todas as soluções do Grupo Straumann no Brasil, como implantes, alinhadores transparentes, resinas, biomateriais e scanners intraorais, ao longo de palestras, atividades hands-on e outras práticas imersivas. Ao todo, serão cerca de 70 speakers renomados do Brasil e de outros países, que irão apresentar mais de 100 horas de conteúdos de temas variados, como “Jornada de sucesso na Carga Imediata”, “Periodontia avançada aplicada à implantodontia oral”, “Odontologia digital na prática diária”, “Princípios protéticos que conduzem ao sucesso na Carga Imediata”, “Implantes de Cerâmica: um novo mindset”, e “Planejamento moderno e interdisciplinar do sorriso”.

“Nessas três décadas de existência, evoluímos em técnicas, soluções e produtos, sempre buscando melhorar a qualidade de vida das pessoas, sempre em parceria com os dentistas. O Congress chega para dividirmos todo esse nosso trabalho e conhecimento com os profissionais da área. E retomar essa edição justamente no ano e mês de comemoração dos 30 anos da Neodent é ainda mais especial. É a melhor forma de celebrar os novos sorrisos que ajudamos a construir todos os dias”, comemora o CEO da Neodent e EVP do Grupo Straumann na América Latina, Matthias Schupp.

**Ortodontia e negócios em foco**  
O último dia do Neodent Congress será reservado para discutir novidades da área de ortodontia, com o Orthoday. Com uma grade científica intensa, o dia 20 de maio terá uma programação diversa e dinâmica, com diferentes temas unindo novas tecnologias digitais para melhores resultados, com a estética dos alinhadores transparentes.

### Ortodontia e negócios em foco

No espaço será montada uma ampla feira de negócios com expositores das principais marcas do mercado odontológico, que oferecem oportunidades para bons negócios aos participantes do evento. Mais de 20 empresas estão confirmadas, entre elas BlueM, ClearCorrect, Curaprox, Oral B, Smilelink, Techsuture e Yllor Biomateriais. Além das atividades científicas e comerciais, está programado um show com o cantor Thiaguinho, em comemoração aos 30 anos da Neodent.

Informações sobre as inscrições e a programação completa podem ser encontradas no site [neodentcongress.com.br/en/](http://neodentcongress.com.br/en/).

Informações sobre as inscrições e a programação completa podem ser encontradas no site [neodentcongress.com.br/en/](http://neodentcongress.com.br/en/).



# FGM dental

Em feira na  
Alemanha,  
FGM Dental  
Group prospecta  
negócios com  
mais de 50 países

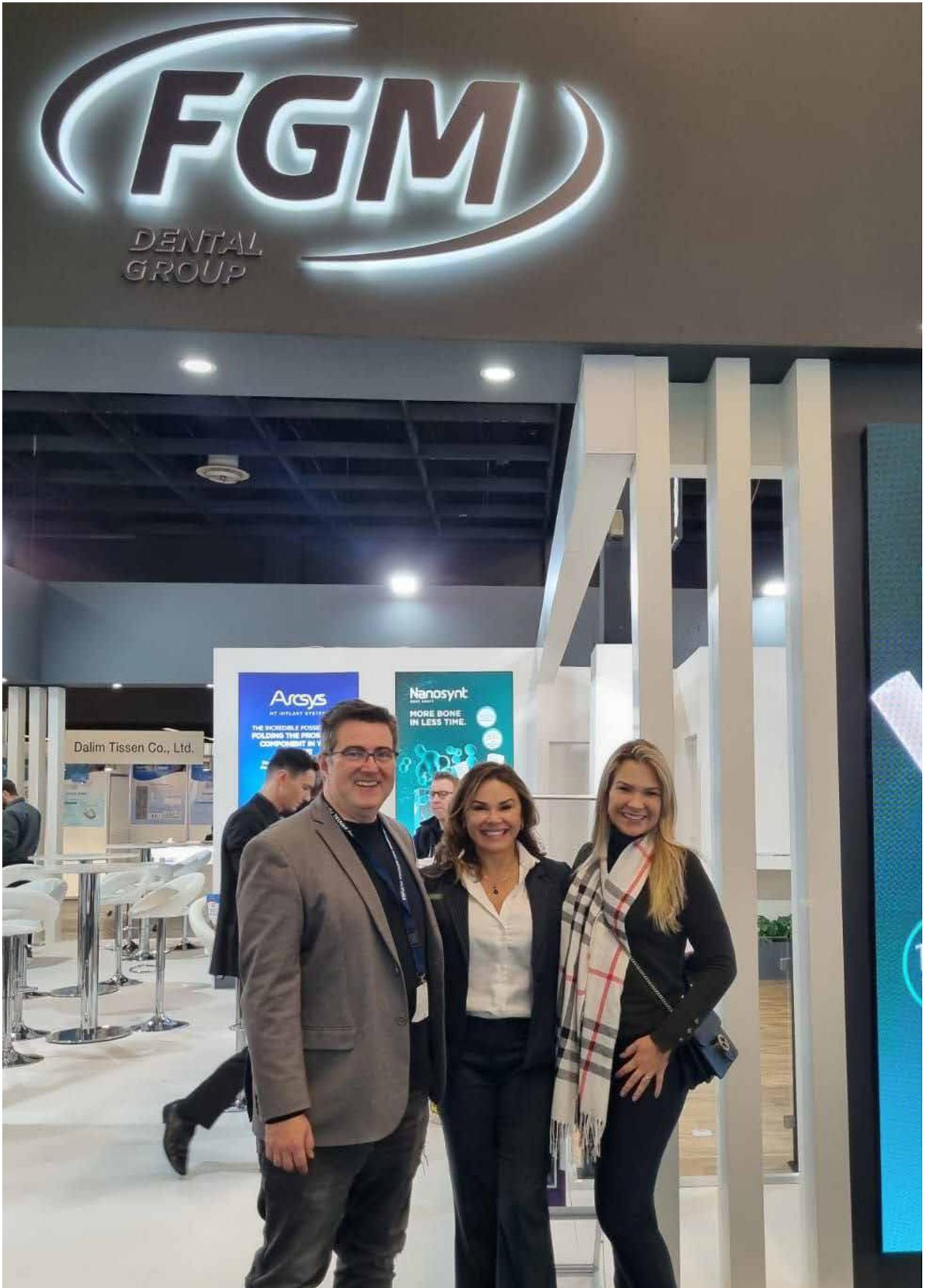


FGM  
FERRAZ  
GARRIN



frider  
Branco e preto

CONTACT



A FGM Dental Group esteve presente na 40ª edição do International Dental Show (IDS), na Alemanha. Realizada a cada dois anos, cerca de 160 mil pessoas visitaram a feira, na cidade de Colônia. Representantes de mais de 50 países conheceram o stand da empresa, onde puderam ver os mais de 400 itens da indústria catarinense de produtos odontológicos. Os distribuidores e visitantes foram atendidos pela equipe comercial e de marketing e por sete dentistas especializados nos segmentos de odontologia, implantes e biomateriais.

As expectativas de negócios no pós feira são altas. Passaram no stand pessoas dos continentes europeu, asiático, africano e da América do Norte e Latina. “Além de reforçar o nosso compromisso, conhecer novos clientes e rever parceiros de anos, também podemos expandir a nossa relação com futuros parceiros, uma vez que a Europa é um continente altamente relevante para a FGM”, pondera o CFO Rafael Manzoli Morita. Houve muita procura por clareadores, resinas compostas, cimentos, adesivos, além de implantes. O segmento de dentística foi o mais buscado, devido ao posicionamento da marca de forma global e, principalmente, pela liderança e tempo de mercado da linha de clareadores Whiteness, tão conhecida e premiada. A linha de implantes também teve muita procura, principalmente pelo diferencial do sistema e pela consolidação dos produtos presentes em mais de 100 países. Para a CEO da FGM, Bianca Mittelstädt, a presença na IDS reforça o compromisso com a qualidade do produto e a presença global da marca. “Fortalecer nossa presença internacional é o principal objetivo de estarmos nesta feira, onde se concentram fornecedores e distribuidores de soluções dentárias, além de Cirurgiões-dentistas e outros profissionais da Odontologia”, destaca. A

executiva confirmou ainda que a empresa vai participar da feira em 2025 e que nesta edição foi apresentado, aos 50 distribuidores que confirmaram presença no estande, o produto premiado pelo quarto ano consecutivo pela Dental Advisor: o Whiteness Perfect, o melhor clareador dental de uso caseiro do mundo.

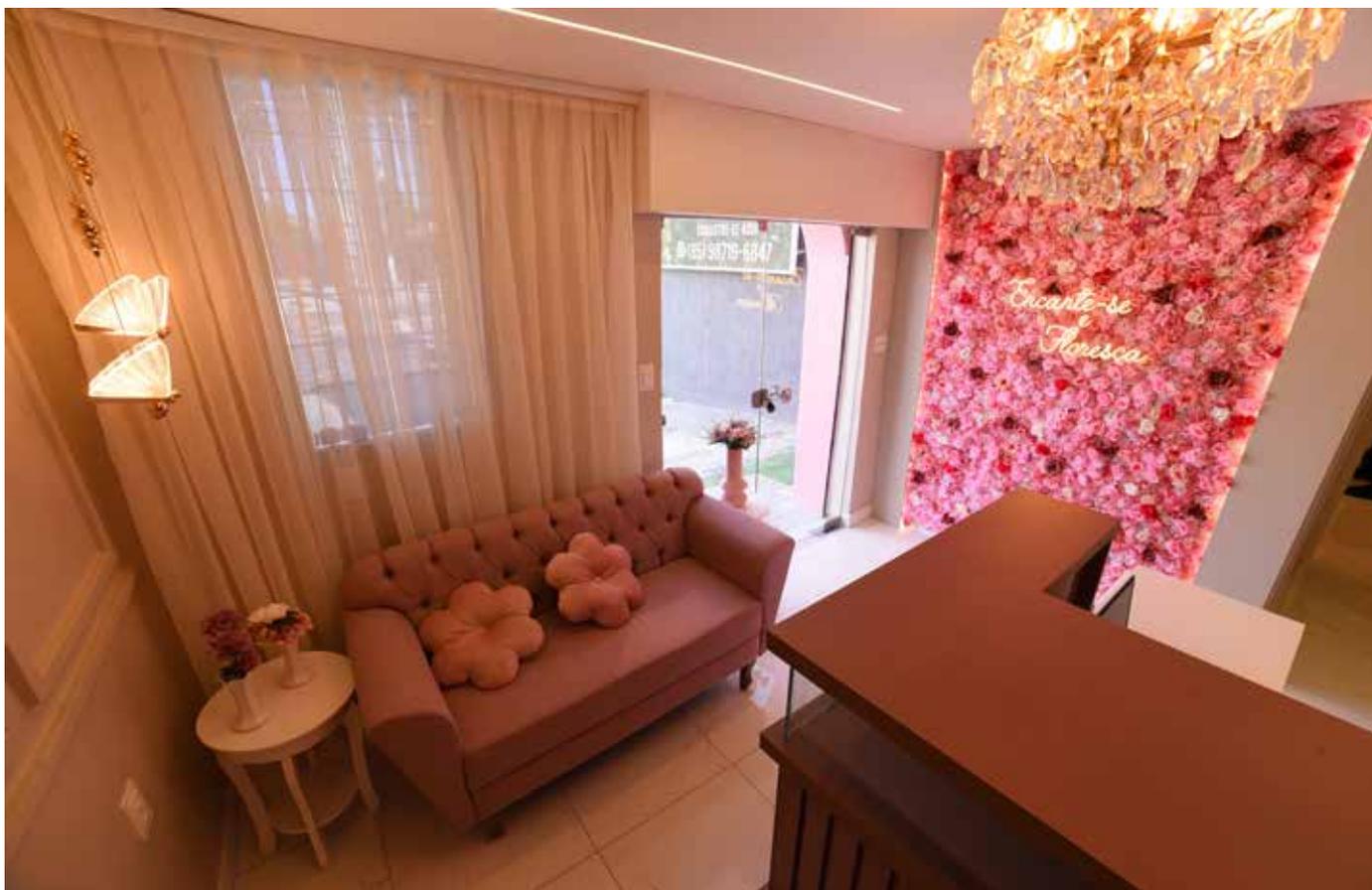
Para o Professor Dr. Juvenal João Patriarca, especialista em Implantodontia, esta feira é uma grande oportunidade. “A IDS é a principal exposição internacional do setor dentário e uma plataforma de inovação, durante a qual podemos ver as principais tendências do mercado odontológico”, avalia. Além das últimas tecnologias, lançamentos de produtos e abertura de mercado, a feira também debateu o controle de infecções e a manutenção dos sistemas de informação e comunicação ligados ao segmento.

### **Sobre a FGM Dental Group**

A FGM Dental Group é uma indústria catarinense de produtos odontológicos, líder brasileira em clareamento dental. Também detém a liderança do mercado de clareamento em mais de 15 países. Fundada em Joinville, Santa Catarina, em 1996, pelo casal Friedrich Georg Mittelstädt e Bianca Mittelstädt. Referência em reabilitação oral e estética, a empresa conta com mais de 400 produtos nas linhas de estética, clareadores, biomateriais, prótese e implantes e está presente em mais de 100 países. Atualmente, fazem parte da FGM Dental Group a fábrica de produtos de Dentística e a matriz com administrativo em Joinville. No Perini Business Park, em Joinville, estão as operações da unidade fabril de Clareadores, da fábrica de Biomateriais e Implantes e do Centro Logístico.

**ESPAÇOS  
INSTAGRAMÁVEIS,  
UMA NOVA  
CONEXÃO COM O  
PACIENTE**





O consultório odontológico ainda carrega a marca do medo e sofrimento, especialmente para as pessoas que procuraram atendimento apenas ao sentirem dor. Porém, temos nos reinventado e alcançamos o entendimento da importância de quebrar a frieza dos ambientes de saúde em benefício dos usuários e seu bem-estar. Isso posto, e se somando os novos tempos de marketing digital e neuromarketing, criar espaços dentro da clínica que instiguem os pacientes a fotografarem e compartilharem seu dia a dia e suas experiências, tornou-se fundamental.

Os espaços instagramáveis são inegáveis tendências, cujo objetivo imediato é servir como cenário para fotos com potencial de serem vistas por milhares de pessoas. Mas, acima de tudo, são oportunidades de conexões únicas com seu paciente. E não para por aqui! Alguns profissionais passam mais tempo em seus consultórios do que em sua própria casa. Portanto, estar em um ambiente harmônico e belo lhes dará mais equilíbrio e qualidade de trabalho. É possível criar cenários atraentes e estímulos com simples detalhes ou com uma

superprodução, a depender do seu espaço físico disponível, do seu público e do seu nível de investimento financeiro. Um ambiente instagramável deve ter uma boa iluminação, combinar diferentes cores, texturas e itens decorativos. Tudo deve estar em harmonia.

Uma iluminação adequada e estratégica influencia diretamente na qualidade da foto. Ao gerar diferentes fontes de luz, é possível proporcionar perspectivas diversas e imagens incríveis. Com a enorme grade de opções de modelos de luminárias que o mercado oferece, uma arandela, um lustre ou até mesmo um ponto de luz embutido em paredes e móveis se tornam elementos chamativos para o desejado registro fotográfico. Uma boa aposta tem sido frases iluminadas que traduzam o que seu paciente deseja transmitir e o que você também deseja que ele divulgue, valorizando sua marca.

Para causar impacto visual, o uso de cores fortes é a indicação imediata. Entretanto, em se tratando de ambientes de saúde, onde as cores neutras são as mais usadas para gerar uma atmosfera leve, usar as cores em ele-

mentos como uma poltrona ou mesmo em uma parcela restrita de uma parede será mais sensato. Com um bom projeto de arquitetura de interiores, certamente seu cantinho chamará a atenção para o clique ideal.

As texturas decorativas também estão em alta na arquitetura. Abuse desse recurso para personalizar as paredes do seu espaço e certamente irá fazer sucesso, além de ficar super bonito. As artes em paredes também podem ser uma alternativa efetiva, pois criam um cenário atrativo e promovem interação com o ambiente. Um exemplo que todos lembrarão é o da arte com asas de borboletas, que leva as pessoas a tirarem fotos posicionadas de forma que as asas pareçam ser parte do seu próprio corpo.

A decoração com plantas e flores é um verdadeiro coringa, pois traz vida ao ambiente e arranca suspiros em uma sessão de fotos interminável. Ainda, os espelhos são um recurso que vale a pena ser explorado. A função dos espelhos é gerar a sensação de amplitude ao ambiente ou simplesmente enriquecê-lo. São excelentes aliados para criar pontos de interesse.



E como não só de paredes belas vive uma foto perfeita, ousar na superfície que pisamos pode ser algo inesperado e marcante. O cantinho do café é outro local onde as fotos fazem sucesso. Criar um local agradável enquanto o paciente espera sua vez irá proporcionar bem-estar e estímulo para aquele registro cheio de elegância.

Considerando todas as possibilidades disponíveis e abusando da criatividade, com certeza sua clínica se tornará inesquecível e não será pela tensão de atendimento, mas pela experiência surpreendente.

Projetar uma experiência física com tantas inspirações disponíveis na internet e a variedade de elementos que o mercado oferece para montar uma composição atrativa pode parecer fácil. Contudo, considerando o nível de importância e individualidade que você, seu paciente e seu negócio têm, cada consultório merece um espaço bem pensado e bem desenvolvido por profissionais de arquitetura que estão preparados para atender a todas as necessidades técnicas e estéticas exigidos para tal.



Projeto para Clínica  
Forms - Por Cléo Paiva,  
arquiteta.



Por Cléo Paiva, arquiteta e urbanista @cleopaiuarquitetura

# CFO

CFO reafirma  
posicionamento  
contra EAD  
em cursos de  
Odontologia





O Conselho Federal de Odontologia (CFO) reafirmou seu posicionamento contra a modalidade EAD em cursos de graduação em Odontologia, durante reunião com o Grupo de Trabalho (GT EAD), que aconteceu no último dia 5 de abril, sendo seguido por praticamente todos os demais participantes, que também anteciparam o mesmo posicionamento já na primeira das quatro reuniões previstas pelo Ministério da Educação (MEC).

Mantendo-se firme na defesa da qualidade na formação profissional, o CFO externou mais uma vez esse posicionamento na reunião relativa à Portaria MEC nº 668, de 14 de setembro de 2022, alterada pela Portaria nº 398, de 08 de março de 2023, que criou grupo de estudo para avaliar a viabilidade da oferta de cursos na modalidade EaD nos cursos de graduação em Direito, Enfermagem, Odontologia e Psicologia.

“Não se trata de preconceito contra a modalidade EAD, trata de uma constatação da inaplicabilidade do ensino a distância na formação do Cirurgião-Dentista”, frisou o presidente Juliano do Vale.

Nesse sentido, o CFO e os CROs se comprometem a continuar lutando contra a autorização de cursos na modalidade ensino à distância, e também contra a abertura de novos cursos em odontologia.

O CFO esclareceu que o EaD pode comprometer a qualidade da formação dos profissionais da saúde, especialmente na Odontologia, gerando risco de prejuízo da qualidade dos serviços prestados à população, assim como a abertura desenfreada de novos cursos de Odontologia, em qualquer das modalidades.

### **Sobre o Grupo de Trabalho (GT)**

Criado pela Secretaria de Regulação de Ensino Superior (Seres) e instituído pela Portaria nº 398, de 9 de março de 2023 do Ministério da Educação (MEC), o GT tem caráter técnico e trará subsídios para a elaboração da política educacional no que diz respeito à oferta de cursos de graduação a distância (EaD) em Direito, Enfermagem, Odontologia e Psicologia.

Participam do grupo representantes indicados por secretarias do MEC (Secretaria-Executiva, Secretaria de Regulação de Ensino Superior, Secretaria de Educação Superior, Secretaria de Educação Profissional e Tecnológica) e do Ministério da Saúde (Secretaria de Saúde Digital e Secretaria de Gestão do Trabalho e da Educação da Saúde), além do Conselho Nacional de Educação (CNE), do Instituto Nacional de Estudos e Pesquisas Educacionais Anísio Teixeira (Inep), da Comissão Nacional de Avaliação da Educação Superior (Conaes) e dos Conselhos de Profissionais.

# A importância do cirurgião dentista na atenção básica: um relato de experiência

Felipe Reis Fernandes<sup>1</sup>, Jorge Luis Pagliarini<sup>2</sup>, Matheus da Silva Rodrigues dos Santos<sup>2</sup>, Beatriz Souza Caxa<sup>2</sup>, Roberta Mitre Sampaio<sup>3</sup>, William de Souza Ferreira<sup>4</sup>, Adan Lucas Pantoja de Santana<sup>5</sup>

1 - Especialista em Prótese Dentária - Universidade Federal do Pará

2 - Discente em Odontologia - Universidade da Amazônia

3 - Mestre em Saúde, Sociedade e Endemias na Amazônia - Universidade Federal do Pará

4 - Especialista em Atenção a Clínica Integrada - Universidade Federal do Pará

5 - Mestre em Dentística - Universidade Federal do Pará

## INTRODUÇÃO

De acordo com um dos princípios do SUS, “a universalidade do acesso” todos os cidadãos brasileiros, sem qualquer tipo de discriminação, têm direito ao atendimento e as ações do sistema de saúde. Porém, esse preceito é bem distante da realidade vista, já que o serviço de saúde, principalmente o bucal, não contempla a maioria da população, segundo o Programa Nacional de Melhoria do Acesso de Qualidade da Atenção Básica (PMAQ, 2017).

A relação sócio-econômica é fundamental nessa análise, pois conforme o Ministério da Saúde em senso de 2017, no Brasil, a utilização de serviços odontológicos é concentrada em grande parte de pessoas com bom poder aquisitivo. Esses dados são mais relevantes quando comparamos as oportunidades de atendimento dentro da mesma população, correlacionando habitantes de áreas urbana e rural. As localidades distantes dos centros urbanos, muitas das vezes não possuem o mínimo de saneamento básico, com falta de esgoto, água tratada entre outros problemas sociais. Deixando assim a saúde como foco secundário, e a saúde bucal principalmente

Nota-se que só procuram atendimento quando estão com dor ou casos extremos, e para receber algum tipo de auxílio odontológico essa população campestre necessita se deslocar por estradas até locais distantes em busca de atendimento, sendo muitas vezes não realizados em serviços públicos, seja pela falta de profissional, insuficiente número de vagas, péssimas condições de manutenção ou até mesmo escasso material.

A atuação do cirurgião dentista, na atenção primária em saúde bucal, é fundamental para garantir o acesso adequado e equitativo às condições mínimas de saúde bucal da população, especialmente em áreas de vulnerabilidade social e econômica. Ademais, a atuação preventiva do odontólogo contribui para o equilíbrio financeiro do sistema de saúde, uma vez que realiza tratamentos preventivos e evita o encaminhamento de pacientes para especialidades mais complexas e custosas.

## Objetivo

Relatar a experiência vivenciada por acadêmicos de odontologia na promoção de saúde à pacientes de zonas rurais com vulnerabilidade social dentro de um Projeto de extensão universitário.

## Material e métodos

Para realizar o proposto trabalho, os acadêmicos da Universidade da Amazonia (UNAMA) de Ananindeua/PA utilizaram metodologia que envolveu a comparação entre observação direta, dados primários e secundários, além de entrevistas, o que resultou em dados importantes. Para obter informações relevantes e atualizadas, foram realizadas pesquisas bibliográficas em bancos de dados nacionais e em sites oficiais de órgãos governamentais, como, Ministério da Saúde, Organização Mundial de Saúde (OMS), Secretaria de Saúde Municipal de Ananindeua/PA. A fim de, complementar essas informações, foram utilizadas fichas de cadastro das famílias, em especial a do Sistema de Informação da Atenção Básica (SIAB) contendo dados de identificação socioeconômicos, para o levantamento e análise do perfil populacional da estratégia saúde da Família em questão. Adicionalmente, a equipe coletou informações junto aos moradores da comunidade.

## Experiência

O projeto de Extensão Universitário de atendimento Odontológico da Universidade da Amazônia (UNAMA) tem por missão promover inclusão social através da promoção de saúde bucal à população de várias comunidades economicamente desfavorecidas do município de Ananindeua-Pa como a Comunidade do Saré e do Curuçamba. A

assistência ocorre por meio de auxílio odontológico e educação em saúde, na qual a equipe técnica realiza os atendimentos clínicos e palestras com temas de orientação de escovação, importância da utilização de fio dental, a correta higienização da prótese dentária entre outros assuntos relevantes. Esse projeto apresenta caráter voluntário, sem nenhum tipo de mensalidade, ajuda ou patrocínio do governo com uma equipe formada por 3 Cirurgiões Dentistas e 20 Acadêmicos. O serviço ocorre no período da manhã pelo menos em um sábado do mês, os líderes comunitários de cada localidade, no qual o projeto se estende, ficam responsáveis por cadastrar e repassar ao projeto as pessoas que demandam atendimento.

Por conta das necessidades estruturais as palestras e orientações costumam acontecer nos pátios de ginásios das localidades e os atendimentos no interior da Unidade Odontológica Móvel, a população selecionada pelos líderes comunitários, se deslocam até esse local e recebem tratamento clínico adequado. Em média são atendidos, por dia, 30 pessoas, que ao chegarem na ação dão o nome e aguardam o serviço de orientação em saúde bucal, palestras e são presenteadas com kits de higiene oral, posteriormente se deslocam aos atendimentos.

Os temas das atividades são voltados à diferentes públicos alvos, como adultos, idosos e crianças, cada qual com uma linguagem e metodologia diferente adequada à faixa etária. O conteúdo abrange saúde bucal e sua importância, técnicas de higiene bucal, sempre com a utilização de materiais lúdicos e cartilhas auto-explicativas. Sempre ao final da palestra é aberto ao público a realização de perguntas ou dúvidas à respeito do assunto contemplado ou qualquer outra incerteza em relação a saúde. Ao fim do es-

clarecimento das dúvidas e assim a troca de conhecimento entre acadêmicos e pacientes, são distribuído kits com escova de dente, Creme dental e fio dental.

Após este momento inicia-se o atendimento clínico, realiza-se anamnese, avaliação clínica intra e extra oral, exames complementares como aferição da pressão sanguínea para em seguida ser desempenhado o tratamento odontológico curativo. A forma de intervenção clínica ocorre pelo controle ou eliminação dos patógenos das doenças presentes no paciente, realizando raspagem subgingival, aplicação de flúor em crianças, eliminação de cárie ativa por meio de brocas e materiais mecânicos, uso de selantes, restaurações em resinas compostas. Os casos de pacientes que necessitam de atendimento especializado como endodontia, ortodontia e reabilitação oral, é encaminhado para o cursos de graduação em Odontologia da própria UNAMA. Finalizado os atendimentos reforça a forma de controle de cada uma das doenças mais prevalentes, a cárie e doenças periodontais, mediante correta escovação dentária, diminuição do consumo de açúcares, o uso adequado do flúor e visitas periódicas ao dentista.

A educação em saúde, serve além de tudo para dar maior autonomia aos pacientes no controle do processo saúde-doença, adaptando-os aos seus próprios hábitos. Na ficha clínica ficam registrados os dados dos pacientes que auxiliam no planejamentos das palestras e na execução de intervenções mais precisas sobre os problemas bucais mais prevalentes das comunidades atendidos.



Figura 1. : Equipe reunida na comunidade do Saré em Ananindeua-Pa.



Figura 2. : Equipe reunidas em frente a Unidade Odontológica Móvel



Figura 3: Comunitários com kits clínicos.



Figura 4 : Palestra em educação em saúde bucal.



Figura 5: Atendimento Odontológico na unidade Móvel.



Figura 6: Palestra em educação em saúde bucal.

## Conclusão

Nota-se que as palestras são bem aceitas no momento prévio ao atendimento, havendo interesse dos pacientes no esclarecimento das dúvidas sobre os assuntos abordados, mesmo após o fim da atividade exposta. Assim como, o interesse pelo atendimento clínico, haja vista a quantidade mínima de faltosos quando é marcado retorno. Esse auxílio dado pelo projeto é de suma importância para esses pacientes, pois não possui acesso ao tratamento odontológico em suas comunidades, denota-se a principal forma de auxílio, prevenção e controle das patologias bucais. Quanto aos alunos, observou-se o quão é importante o projeto na formação acadêmica, através da elaboração de aulas, palestras à respeito de assuntos relevantes ou da oportunidade

de capacitação em relação aos atendimentos clínicos, fora do ambiente universitário, vivenciando a relação de pacientes com culturas e hábitos diferentes dos atendidos frequentemente.

Portanto, o projeto apresenta compromisso social perante a comunidade através dos atendimentos as comunidades do interior de Ananindeua, proporcionando benefícios efetivos a estes seja pela reabilitação da saúde oral ou psicossocial. Além disso, proporciona uma interação de caráter único aos seus voluntários como a humanização, troca de experiência clínica e acadêmica exercendo o papel do ensino ao discente.

## Referências Bibliográficas:

1. Associação Brasileira de Odontologia. Atenção Primária em Saúde Bucal: importância e desafios. [internet]. São Paulo: ABO; 2018 [acessado em 12 jan 2023]. Disponível em: <https://www.abo.org.br/noticias/atencao-primaria-em-saude-bucal-importancia-e-desafios/>.
  2. Brasil. Ministério da saúde. Política Nacional de Saúde Bucal: Brasil Sorridente [internet]. Brasília, DF, 2022. [acessado em 20 de fev 2023]. Disponível em:
  3. Brasil. Ministério da Saúde. Sistema Único de Saúde (SUS): histórico e características. [internet]. Brasília: MS; 2017 [acessado em 12 jan 2023]. Disponível em: <https://www.saude.gov.br/saude-de-a-z/sus-historico-caracteristicas>
  4. Brasil. Ministério da Saúde. UNASUS. [internet]. Ascom: Set, 2021. [acessado em 20 de fev 2023]. Disponível em: <https://www.gov.br/saude/pt-br/assuntos/noticias/2021-1/setembro/maior-sistema-publico-de-saude-do-mundo-sus-completa-31-anos>
  5. Conselho Federal de Odontologia. A Odontologia na Atenção Primária à Saúde. Brasília: Conselho Federal de Odontologia, 2020.
  6. Conselho Federal de Odontologia. Resolução nº 320, de 19 de outubro de 2018. Dispõe sobre a Atenção Primária em Odontologia. Diário Oficial da União, Brasília, DF, 22 out. 2018.
  7. Ministério da Saúde. Portaria nº 2.488, de 21 de setembro de 2011. Aprova a Política Nacional de Atenção Básica, estabelecendo a revisão de diretrizes e normas para a organização da Atenção Básica, para a Estratégia Saúde da Família (ESF) e para o Programa de Agentes Comunitários de Saúde (PACS). Diário Oficial da União, Brasília, DF, 22 set. 2011.
  8. Organização Mundial de Saúde. Saúde bucal: atenção primária e saúde global. [internet]. Genebra: OMS; 2015 [acessado em 2 fev 2023]. Disponível em: [https://www.who.int/oral\\_health/publications/oral\\_health\\_trends/pt/](https://www.who.int/oral_health/publications/oral_health_trends/pt/)
- Passo a Passo das Ações da Política Nacional de Saúde Bucal
9. RLO, Lima KP, Lemes MMDD, Andrade M. A importância das ligas acadêmicas na formação profissional e promoção de saúde. Fragmentos de Cultura. 2014; 24:73-8.
  10. Secretaria de Atenção à Saúde. Atenção Primária à Saúde: uma estratégia para a reorganização do sistema de saúde no Brasil. Brasília: Ministério da Saúde, 2006.
  11. World Health Organization. Global Oral Health Data Bank. Geneva: World Health Organization, 2019.

# 7<sup>o</sup> SIMPÓSIO ABRAHOF2023

TERESINA PI



**Dra. Ana Furtado**

Cir. Dentista - CRO SC 7500



**Dra. Érika Layza**

Cir. Dentista - CRO PI 1816



**Dra. Fátima Marrach**

Cir. Dentista - CRO SP 29969



**Dr. Mário Silveira**

Cir. Dentista - CRO RS 10814



**Dr. Roberto Pacheco**

Cir. Dentista - CRO SP 51328



**Dr. Sérgio Freitas**

Cir. Dentista - CRO PI 1309



QUANDO

**19/05/2023**

A PARTIR DAS **9 horas**

LOCAL:

**Blue Tree  
Towers  
Rio Poty**

INSCRIÇÕES:  (86) **99858.7489**

REALIZAÇÃO

**ABRAHOF**  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE HARMONIZAÇÃO OROFACIAL

**odonto  
nordeste**

 **NSF**  
Publicações

APOIO

 **Focus**  
GRUPO EDUCACIONAL

# S.I.N. IMPLANT SYSTEM

oferece cursos  
gratuitos para  
dentistas em  
sua plataforma  
online



Sabemos que apoiar o desenvolvimento sustentável da sociedade é um dos principais papéis das organizações. Em completa sintonia com essa tendência, a S.I.N. Implant System, uma das líderes mundiais na fabricação de implantes dentários, mantém a plataforma Implantat ([www.implantat.com.br](http://www.implantat.com.br)), iniciativa que promove a melhoria da educação e estimula o empreendedorismo e a geração de renda, e tem como público-alvo dentistas de todo o Brasil.

Lançada em 2020, no ápice da pandemia, a plataforma caminha a todo o vapor, a fim de contribuir com a jornada de conhecimento dos profissionais da Odontologia. Ao todo, mais de dezoito cursos já foram lançados, todos totalmente online e gratuitos, com certificado.

Divididos em cinco categorias, os cursos do Implantat giram em torno dos macrotemas “Marketing e empreendedorismo”, “Odontologia digital”, “Empreendedorismo na odontologia”, “Saúde e bem-estar” e “Implantodontia de A a Z”.

Para saber mais sobre cirurgia guiada, o aluno tem a seu dispor o curso “Destinchando o Fluxo Digital”, com a Dra. Bruna Ghiraldini, doutora em Implantodontia e coordenadora do departamento de Pesquisa & Desenvolvimento da S.I.N. Implant System. Nele, a especialista aborda todos os aspectos e etapas do fluxo digital, além de demonstrar como funcionam na prática os kits de cirurgia guiada.

Já em “Princípios de Sucesso na Implantodontia Estética”, o Dr. Heitor Cosenza, especialista em Implantodontia e Periodontia, discorre sobre a instalação e o posicionamento do implante, além de abordar sobre diagnóstico estético e técnicas de preservação alveolar.

Outro curso que já é referência na área é o “Soluções Protéticas”, ministrado pela Dra. Cindy Dodo, especializada em Implantodontia e Prótese Dental. Nele, os profissionais têm acesso a um rico conteúdo sobre planejamento reverso e aprendem, ainda, como fazer a seleção ideal dos componentes protéticos.

Negócios em foco

Além dos temas técnicos, para ajudar os dentistas na gestão de seus consultórios, o Implantat oferece cursos sobre administração, marketing e empreendedorismo.

Em “Marketing Odontológico”, Thaísa Passos, Gerente Global de Marketing da S.I.N., desvenda o conceito de marketing aplicado à Odontologia, e, também, indica estratégias essenciais para dentistas buscarem o sucesso dos seus negócios.

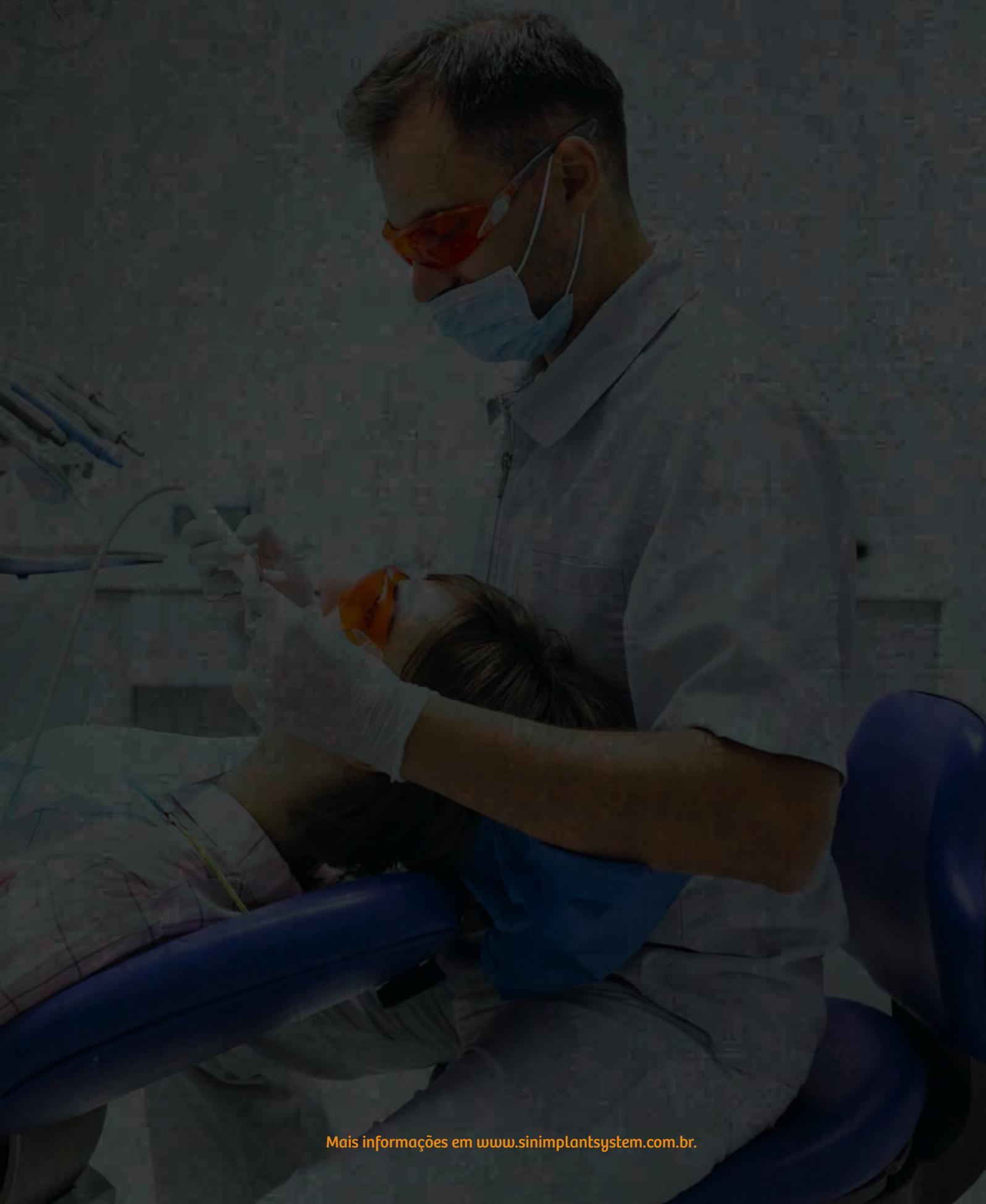
Por sua vez, em “Planejamento Financeiro para Dentistas”, o Dr. Paco Fazito, dentista e mestre em administração de empresas, aborda conceitos de planejamento financeiro para dentistas, além de falar sobre tributações, seguros e previdência privada. Vale a pena conferir, ainda, “Empreendedorismo na Odontologia”, com Wanderley Costa, Diretor Comercial e de Operações da S.I.N., onde são exploradas técnicas de venda e pilares do atendimento humanizado. O programa inclui, ainda, noções sobre como encantar e fidelizar clientes e negociações de alto impacto.



Para acessar os conteúdos e realizar os cursos, os dentistas devem acessar o link <https://implantat.com.br/>.

Sobre a S.I.N. Implant System: referência mundial em produtos para implantes dentários, a S.I.N Implant System tem DNA brasileiro e está no mercado desde 2003. Hoje, seu parque fabril de última geração entrega mais de 5 milhões de produtos acabados todos os anos, com presença em 22 países. Com uma trajetória de conquistas apoiada nos princípios da simplicidade, inovação e nanotecnologia, a S.I.N. Implant System oferece as melhores linhas de implantes dentários do mundo, além de componentes protéticos. A empresa tem como visão oferecer o que há de melhor e mais seguro na área de implantodontia, utilizando, para isso, tecnologia de ponta e equipamentos

de última geração, que passam por rigoroso controle de processos. A excelência em qualidade de seus produtos é garantida e comprovada por meio de certificações nacionais e internacionais. O sonho de restaurar sorrisos, iniciado com a Sra. Neide e o Dr. Ariel Lenharo, continua vivo. Em tempo: Ariel Lenharo foi o primeiro doutor em implantodontia do Estado de São Paulo, tendo também realizado sua pós-graduação nos Estados Unidos, no Pankey Institute. A Sra. Neide e o Dr. Lenharo estiveram à frente da companhia até 2009, quando o controle acionário da S.I.N passou para o fundo de investimentos Southern Cross Group, equity firm líder e mais antigo dedicado ao mercado latino-americano, com mais de US\$ 2,8 bilhões investidos em 38 empresas em todo o continente.



# DÚVIDA: IMPLANTES DENTÁRIOS PODEM SER COLOCADOS DURANTE A GRAVIDEZ?







Por ser um procedimento relativamente simples e que restabelece as funções do sistema mastigatório, os implantes dentários são considerados hoje a primeira solução para a reabilitação oral de pacientes acima dos 18 anos. Justamente por isso, uma das dúvidas mais comuns é se é possível colocar um implante durante a gravidez. “A instalação de um implante é uma cirurgia eletiva, ou seja, um procedimento que não é considerado de urgência, por isso, é indicado aguardar até o fim da gravidez, para evitar qualquer alteração na saúde da mãe e do bebê”, recomenda a Dra. Cindy Dodo, Especialista em Implantodontia, Doutora em Reabilitação Oral e Embaixadora da S.I.N. Implant System.

Segundo a especialista, o principal risco de se submeter a um implante durante a fase da gestação está ligado ao uso de anestésicos e medicamentos atrelados ao procedimento, que podem ter impactos no desenvolvimento saudável do bebê. “A comunidade odontológica e médica preconiza a cirurgia de implantes apenas após o nascimento para evitar possíveis efeitos teratogênicos, ou seja, substâncias que podem causar defeitos congênitos por meio de um efeito tóxico em um embrião ou feto e até mesmo levar ao aborto espontâneo”, explica a especialista.

No mais, a posição em que a paciente fica para o procedimento cirúrgico de instalação de um implante durante a gravidez também poderia contribuir para aumentar o mal-estar e os enjoos, em gestantes predispostas.

“Se houver necessidade de repor um dente perdido nesta fase, devido a um acidente ou perda inesperada, a gestante pode procurar o atendimento odontológico para a instalação de próteses provisórias”, diz a dentista. “E deve aguardar até o final da gravidez para realizar a cirurgia com implantes dentários”, conclui.

A Dra. Cindy lembra ainda que o procedimento também deve ser evitado durante o período de amamentação, já que os medicamentos usados pela mãe passam para o leite materno e podem, mesmo em pequenas quantidades, afetar o bebê.

Em geral, os tratamentos odontológicos durante a gravidez devem ser realizados durante os meses do segundo trimestre de gestação, considerado o mais seguro devido à fase do desenvolvimento embrionário. Cáries e doenças periodontais, por exemplo, podem ser tratadas neste período.

O primeiro trimestre é o período menos adequado para tratamentos odontológicos, por ser o mais delicado, já que acontecem muitas mudanças no embrião. E na etapa final da gestação existe um maior risco de problemas como hipertensão, anemia e desmaios, devido ao desconforto na cadeira odontológica. “É importante lembrar que todas as gestantes devem realizar ao menos uma consulta odontológica durante o pré-natal, para obter orientações sobre a higiene bucal, aleitamento materno e dieta”, destaca a Dra. Cindy.



**Dra. Cindy Dodo**

# Fórum Nacional Contra a modalidade de Educação a Distância na formação em Odontologia.



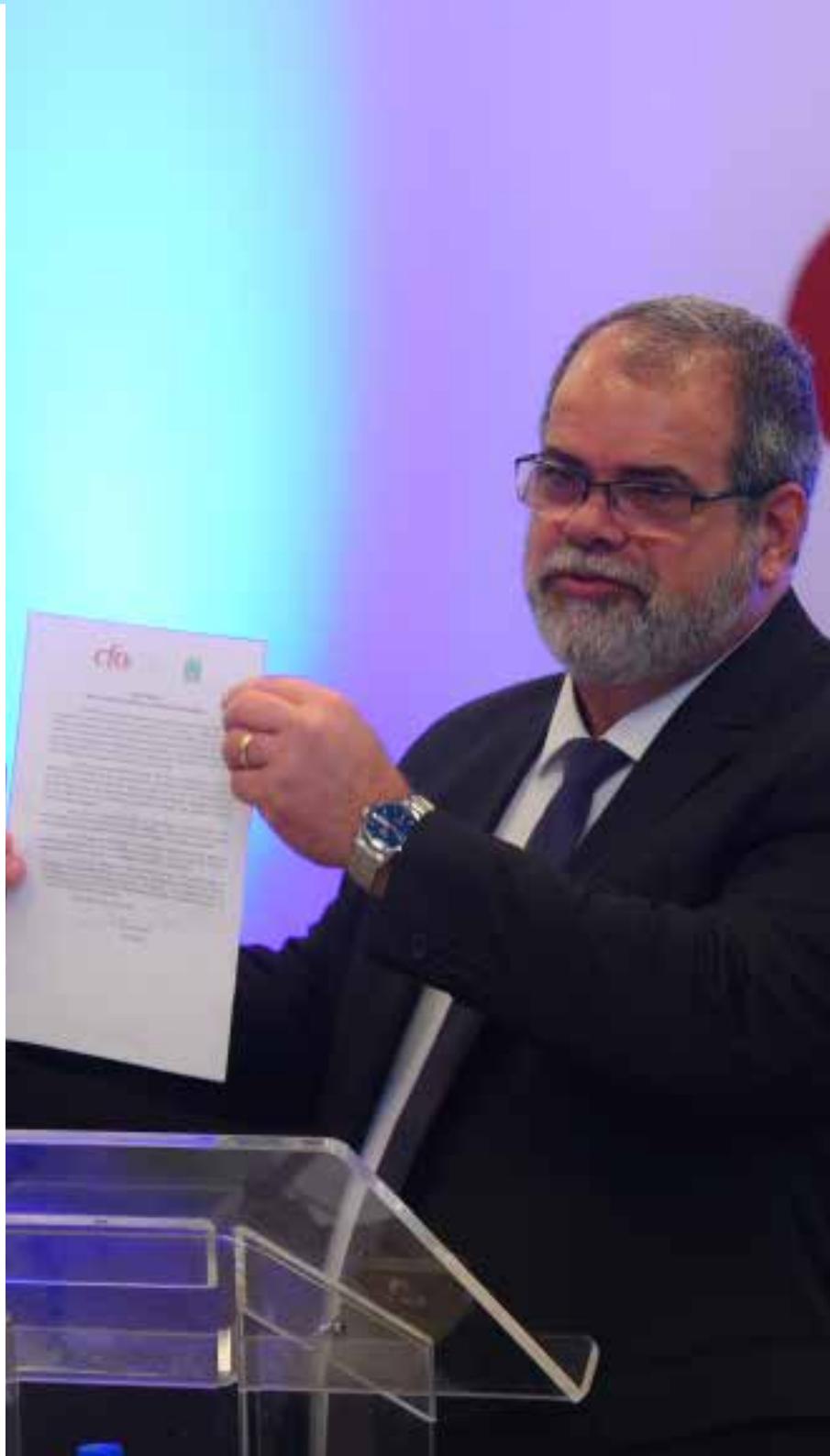


O Conselho Federal de Odontologia (CFO) realizou nessa quarta-feira, 26 de abril, em Brasília-DF, o Fórum Nacional Contra a Modalidade de Educação a Distância (EaD) na Odontologia, que reuniu diversas entidades em manifestação contrária a oferta de cursos de Odontologia na modalidade EaD e, em sinalização desse desacordo, assinaram uma Nota Pública.

A posição foi tomada em função da recente criação do “Grupo de Trabalho, de caráter técnico, no âmbito do Ministério da Educação – MEC, a fim de realizar estudos com vistas a subsidiar a elaboração da política educacional no que diz respeito a oferta dos cursos de graduação em Direito, Enfermagem, Odontologia e Psicologia, na modalidade Educação a Distância – EaD”, por meio da Portaria MEC N° 668, de 14 de setembro de 2022, alterada posteriormente em 8 de março de 2023, pela Portaria MEC N° 398.

Na abertura dos trabalhos o presidente Juliano do Vale falou sobre o descontentamento da Odontologia nacional e foi enfático nesse sentido. “Temos hoje aqui uma representação massiva da nossa profissão. E faremos desse evento um posicionamento claro e aberto da Odontologia brasileira contra o Ensino à Distância”, afirmou. Resaltou também a presença dos 27 Conselhos regionais de odontologia.

Essa também foi a posição manifestada pela Coordenadora Geral de Saúde Bucal do Ministério da Saúde, Doralice Severo da Cruz. “A nossa preocupação é com mercado de trabalho, o profissional precisa ser capacitado, precisa criar vínculo, saber conversar com as pessoas, deve entender o que é o cuidado com os pacientes, entender que a saúde bucal vai muito mais além do que o céu da boca e consultório odontológico, e isso não é possível com uma carga horária de 80% em EaD, e essa é a nossa principal preocupação”, explica.



## ACONTECEU

Após as falas iniciais, a Associação Brasileira de Ensino Odontológico (ABENO), por meio de sua presidente, Daniela Carcereri, e também de Maria Celeste Morita e Vânia Fontanella, expôs argumentos para reforçar o quão prejudicial essa modalidade de ensino será para a Odontologia e para a população. Entre as informações levantadas pela entidade, cabe destacar o desmonte que já ocorre na educação em outras profissões. A ABENO também enfatizou que a Odontologia é procedimental e não observacional. Após apresentadas estas informações, dezenas de representantes de entidades da Odontologia, faculdades e universidades fizeram suas manifestações.

Ao final, foi elaborada uma Nota Pública, em que os participantes puderam manifestar sua posição. Clique aqui para ler a Nota Pública e a lista de signatários.

Para o Presidente do CFO, Juliano do Vale, o evento é fundamental para a divulgação da posição do CFO contra a modalidade EaD na Odontologia. “Tivemos hoje a participação das principais e maiores entidades de representação da Odontologia de todo o Brasil, participação de escolas e instituições de ensino com posicionamento unânime contra o Ensino a Distância. Essa é uma luta importante, e vamos continuar perseguindo o melhor para a Odontologia brasileira. Não é uma questão de preconceito contra o ensino a distância, é uma questão de conceito a favor da boa formação da Odontologia”, concluiu.

O Conselho Federal de Odontologia (CFO) esclareceu ainda que, o EaD pode comprometer a qualidade da formação dos profissionais da saúde, especialmente na Odontologia, gerando risco de prejuízos à

qualidade dos serviços prestados à população, assim como a abertura desenfreada de novos cursos de Odontologia, que em qualquer das modalidades, resulta em desvalorização da profissão e principalmente se traduz novamente em risco à saúde bucal dos pacientes.

O CFO disponibiliza para todas as entidades, faculdades, universidades, instituições públicas e privadas, entre outras, a oportunidade de também apoiarem o posicionamento oficial, enviando a manifestação para o e-mail [odontologiacontraead@cfo.org.br](mailto:odontologiacontraead@cfo.org.br), para que seja inserida na lista de apoiadores.

**Ascom CFO - [imprensa@cfo.org.br](mailto:imprensa@cfo.org.br)**  
**Fotos: Yago Brito e João Guilherme**





## NOTA PÚBLICA

### Contra a Educação à Distância na Graduação em Odontologia

O Conselho Federal de Odontologia, os Conselhos Regionais de Odontologia e as entidades signatárias desta Nota Pública, participantes do Fórum Nacional Contra o Ensino à Distância (EaD) na Odontologia, realizado em Brasília (DF), em 26 de abril de 2023, vêm se manifestar contrários a uma possível elaboração de política educacional voltada para a oferta dos cursos de graduação em Odontologia, na modalidade Educação a Distância - EaD, discussão ensejada pela Portaria MEC N° 668, de 14 de setembro de 2022, e alterada pela Portaria MEC N° 398, de 8 de março de 2023, que institui grupo de trabalho com essa finalidade.

A EaD, enquanto modalidade de oferta, não deve ser aplicada aos cursos de graduação em Odontologia, porque o desenvolvimento de diversas competências, incluindo as que requerem a obtenção de habilidades manuais, exigem que o curso de Odontologia seja majoritariamente prático, pois o egresso exercerá funções de anestesista, cirurgião e prescriptor, que não podem prescindir do contínuo e progressivo contato com pacientes, sempre supervisionados por docentes.

Além disso, a formação pré-clínica na Odontologia é procedimental e não observacional, com vistas ao desenvolvimento de habilidades motoras previamente às práticas clínicas, indispensável para preparar o estudante para os estágios curriculares obrigatórios.

As Tecnologias de Informação e Comunicação, entendidas como uma gama de ferramentas tecnológicas indissociáveis da época em que vivemos, podem e devem ser utilizadas como apoio ao ensino presencial, no limite máximo de 20% da carga horária total do curso, nas quantidades e definições já estabelecidas.

Desta forma, ratificamos o posicionamento contrário ao EaD na graduação em Odontologia e a necessidade de que sejam cumpridas integralmente as Diretrizes Curriculares Nacionais do curso de Odontologia, atualizadas recentemente, e que contemplam todos os aspectos essenciais à boa formação em Odontologia, garantindo a qualidade dos serviços de saúde que serão prestados à população.

Brasília (DF), 26 de abril de 2023.

CONSELHO FEDERAL DE ODONTOLOGIA

**NOTA PÚBLICA****Contra a Educação a Distância na Graduação em Odontologia**

CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO ACRE  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE ALAGOAS  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO AMAPÁ  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO AMAZONAS  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DA BAHIA  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO CEARÁ  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO DISTRITO FEDERAL  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO ESPÍRITO SANTO  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE GOIÁS  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO MARANHÃO  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE MATO GROSSO  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO MATO GROSSO DO SUL  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE MINAS GERAIS  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO PARÁ  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DA PARAÍBA  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO PARANÁ  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE PERNAMBUCO  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO PIAUÍ  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO RIO GRANDE DO NORTE  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO RIO GRANDE DO SUL  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DO RIO DE JANEIRO  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE RONDÔNIA  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE RORAIMA  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE SANTA CATARINA  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE SÃO PAULO  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE SERGIPE  
CONSELHO REGIONAL DE ODONTOLOGIA DE TOCANTINS  
COORDENADORIA GERAL DE SAÚDE BUCAL / MINISTÉRIO DA SAÚDE  
ACADEMIA BRASILEIRA DE ORTOPEDIA FUNCIONAL DOS MAXILARES - ABOFM  
ACADEMIA BRASILEIRA DE OSSEOINTEGRAÇÃO - ABROSS  
ACADEMIA BRASILEIRA DE ODONTOLOGIA - AcBO  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE CIRURGIÕES-DENTISTAS - ABCD  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE ENSINO ODONTOLÓGICO - ABENO  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE ODONTOLOGIA - ABO NACIONAL  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE ÉTICA E ODONTOLOGIA LEGAL - ABOL  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE ODONTOPEDIATRIA - ABOPED  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE ORTODONTIA E ORTOPEDIA FACIAL - ABOR  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE SAÚDE BUCAL COLETIVA - ABRASBUCO  
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE RADIOLOGIA E DIAGNÓSTICO POR IMAGEM - ABRO  
ASSOCIAÇÃO NACIONAL DAS UNIVERSIDADES PARTICULARES - ANUP  
ASSOCIAÇÃO PAULISTA DE CIRURGIÃO-DENTISTA - APCD  
COLÉGIO BRASILEIRO DE TRAUMATOLOGIA BUCO MAXILO FACIAL - CTBMF  
GRUPO BRASILEIRO DE PROFESSORES DE DENTÍSTICA - GBPD  
SOCIEDADE BRASILEIRA DE DOR OROFACIAL - SBDOF  
SOCIEDADE BRASILEIRA DE ENDODONTIA - SBENDO  
SOCIEDADE BRASILEIRA DE PESQUISA ODONTOLÓGICA - SBPqO

**NOTA PÚBLICA**  
**Contra a Educação a Distância na Graduação em Odontologia**

SOCIEDADE BRASILEIRA DE TOXINA BOTULÍNICA E IMPLANTES FACIAIS - SBTI  
SOCIEDADE BRASILEIRA DE ESTOMATOLOGIA E PATOLOGIA - SOBEP  
SOCIEDADE BRASILEIRA DE PERIODONTOLOGIA - SOBRAPE  
CENTRO UNIVERSITÁRIO AVANTIS - UNIAVAN  
FACULDADE DE CIÊNCIAS DO TOCANTINS - FACIT  
FACULDADE SÃO LEOPOLDO MANDIC - SLMANDIC  
UNIVERSIDADE ESTADUAL PAULISTA - UNESP ARARAQUARA  
UNIVERSIDADE ESTADUAL PAULISTA - UNESP SÃO JOSÉ DOS CAMPOS  
UNIVERSIDADE FEDERAL DA BAHIA - UFBA  
UNIVERSIDADE ESTADUAL DE FEIRA DE SANTANA - UEFS-BA  
UNIVERSIDADE ESTADUAL DO RIO DE JANEIRO - UERJ  
UNIVERSIDADE FEDERAL DE PERNAMBUCO - UFPE  
UNIVERSIDADE FEDERAL DO RIO GRANDE DO SUL - UFRGS  
UNIVERSIDADE DE BRASÍLIA - UnB  
UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO - USP





**NSF**  
Publicações

GESTÃO DE REDES SOCIAIS

criação e design

SOLUÇÃO DE MÍDIA

MARKETING DIGITAL

A SOLUÇÃO  
IDEAL PARA  
O SEU PERFIL

EVENTOS

ASSESSORIA DE IMPRENSA



 (85) 99607-1807

 /NSFPublicacoes

 @nsfpublicacoes



# DR. PORTO E A PAIXÃO PELA COZINHA

Um feed que exhibe a  
rotina do consultório  
e as delícias da  
gastronomia

O  
DON  
TO  
LO  
GIA



A Revista Odonto Nordeste invadiu a casa e a cozinha de um dos mais populares dentistas de Fortaleza, Dr. Porto. Um convite à gastronomia. A partir de agora levamos nossos leitores à imersão nesse hobby, que é levado muito a sério. A partir de uma entrevista descontraída, é possível conhecer como a gastronomia conquistou o coração do profissional da odontologia.

Odonto Nordeste - Sempre gostou de cozinhar? Como foi a aproximação com a gastronomia?

Dr. Porto - Rapaz, eu sentia vontade, muita vontade que meus filhos viessem almoçar aqui em casa aos domingos. Antes, a gente tinha que sair, chegava lá fora, às vezes não tinha uma interação muito proveitosa. Eu sou muito família e não tinha aquela interação que eu gostaria que tivesse. Aí comecei a cozinhar, comecei a fazer as coisas muito salgadas, hehehe, salgou demais, outras vezes, fazia com menos sal, o prato ficava fora do ponto e tal e fui aperfeiçoando, fui aprendendo e hoje estou melhor, pois fiz um curso, estou fazendo gastronomia, não pra ser um cozinheiro profissional, mas como curioso, né? Pra aprender a quantidade de sal, aprender a quantidade de temperos que você deve colocar, a quantidade de ingredientes para que a comida saia harmo-

niosa, né? E a gente possa harmonizar com um bom vinho, com uma boa cachaça, com uma boa cerveja, com qualquer bebida.

Odonto Nordeste - Agora a proximidade é muito boa, essa proximidade da família, né? Comida, e conversa boa à mesa. Um final de semana, um domingo, um sábado que seja, isso é muito importante. A ideia foi muito boa, viu? Vou te fazer uma pergunta agora bem curiosa. Dos pratos mais regionais, qual aquele que aprecia e também você gosta de fazer?

Dr. Porto - Pratos do Ceará, né? Do Ceará você fala muito do camarão, do peixe e frutos do mar. O prato que eu fiz assim, que ficou realmente bom e que as pessoas gostaram muito, né? Foi um polvo a Lagareiro, que é um prato fácil de fazer, que não é na panela de pressão que muita gente faz polvo na panela de pressão achando que o polvo vai ficar muito duro. Ele vai todo no forno ou então no air fryer e fica uma delícia. E o outro bem regional que é a nossa mão de vaca. Mão de vaca muito gostosa. E tem um outro ainda que eu fiz e está nos meus nos reels, no Instagram @drportoportinho que é o Baião de Dois. Esse com alguns ingredientes a mais do que o baião de dois tradicional, mas sem perder a sua essência, que leva bacon, e linguiça calabresa.

Odonto Nordeste - Então, vamos lá. Outra perguntinha aqui: como você aprimora suas habilidades culinárias? Segue seus próprios instintos? Que que você faz? Tem algum chefe como referência?

Dr. Porto - É, eu faço curso no Instituto Gourmet. É um curso de cozinheiro profissional. Eu também sigo um cara que ele diz o seguinte: faça do jeito que você quiser, mas faça, tente. O nome dele é Alex Atala. Alex Atala é um chefe de cozinha renomado. Também o chefe Taico. Que é outra pessoa que dá boas dicas. Mas, o Alex Atala deixa você muito à vontade, né? Pra fazer aquilo que você realmente acha que é o melhor. Ele disse:, faça, invente, que acontece.

Odonto Nordeste - Que dicas pode deixar aos amigos dentistas que também gostam de gastronomia?

Dr. Porto - Procure aprender, acho que ninguém nasce sabendo de tudo. Nós somos seres sedentos por aprendizado, e nunca deixe de fazer. Sempre acredite que você pode, faça mesmo que você não acerte, pois fica como aprendizado para que possa acertar da próxima vez. Nem todas as vezes acertei. Eu digo que o sucesso é o número de erros e acertos. Se você acerta mais do que erra, você tem sucesso. Então, todos nós erramos. Mas, procuramos acertar mais do que errar.

# O DON TO LO GIA





Receita - filé de salmão em crosta oriental

**Ingredientes:**

**1 filé de salmão com pele**

**15ml de shoyu**

**10g de mel**

**10g de gergelim branco**

**10g de gergelim preto**

**3g de gengibre ralado**

**10ml de azeite**

**suco de limão**

**sal**

**pimenta do reino**

**cebolinha verde**

**Preparo:**

Temperar os dois lados do salmão com sal, pimenta do reino, limão, um fiozinho de azeite e o gengibre. Deixe descansar por 15 minutos. Enquanto isso, misture o shoyu e o mel. Em um prato, espalhe o gergelim. Em uma frigideira, leve o filé para grelhar, primeiro o lado da pele. Quando a parte de baixo estiver esbranquiçada, vire e grelhe o outro lado.

***SOLUÇÕES  
PARA ESPAÇOS  
INTERDENTÁRIOS  
PEQUENOS E  
DISPONIBILIDADE  
ÓSSEA LIMITADA  
DEIXAM DE SER  
PROBLEMAS NA  
ODONTOLOGIA***





Os procedimentos para tratamentos complexos podem ser um desafio para dentistas pela alta expectativa do paciente, preocupações relacionadas com a resistência dos implantes e a falta de opções protéticas adequadas. Com foco na resolução diante desses casos, a Neodent lança uma nova solução em implantes dentários: o Helix GM Narrow 2.9 mm, que garante confiança, flexibilidade e simplicidade ao protocolo de tratamento - com manuseamento guiado ou não - em espaços interdentários limitados.

De acordo com o fundador e presidente científico da Neodent, Geninho Thomé, o novo sistema é a grande aposta para as cirurgias em espaços limitados. “É uma solução confiável a longo prazo, que permite o tratamento de pacientes com espaços interdentários reduzidos e com os resultados estéticos e funcionais esperados. O desenho do implante estreito apresenta estabilidade primária adequada, que permite a utilização de carga imediata. A versatilidade do kit cirúrgico híbrido para cirurgias guiadas e convencionais, bem como o portfólio protético abrangente, permite personalizar o planejamento cirúrgico, procurando proporcionar resultados previsíveis e de sucesso para os pacientes”, afirma.

### Investimento em pesquisa

Foram necessários anos de estudo e aprimoramento para que o novo implante oferecesse a confiabilidade necessária para alcançar resultados funcionais, estáveis e estéticos a longo prazo, tanto em resistência quanto em comportamento biomecânico. O Helix Narrow 2.9 mm inclui a conexão forte e estável do GM, um sistema produzido em titânio comercialmente puro de grau 4 que possibilita a previsibilidade do tratamento devido à superfície hidrófila Acqua. Essa superfície apresenta um ângulo menor de contato quando encosta em líquidos, permitindo maior acessibilidade dos fluidos orgânicos na superfície do implante para estimular a cicatrização. No entanto, por sua especificidade, não é compatível com os demais componentes da linha GM.

Indicado para todos os tipos de osso, o produto foi especialmente concebido para atender aos desafios estéticos em situações com limitação óssea, graças ao diâmetro reduzido do implante de 2.9 mm. Além disso, também permite restaurações unitárias e múltiplas, desde próteses aparafusadas e cimentadas a próteses removíveis. O sistema também facilita apoio para fluxos de trabalho convencionais ou digitais que possibilitam restaurações com aspecto natural, utilizando protocolos convencionais ou imediatos.

# HARMONIZAÇÃO FACIAL: RELATO DE CASO COM ABORDAGEM “FULL FACE”

TEREZINHA DE JESUS FERREIRA DOS SANTOS

VALÉRIA CRISTINA PASSOS MATOS SOUZA

VINICIUS CAMPOS DE MORAES

## Resumo:

**Introdução:** Com o aumento da expectativa de vida, cada vez mais se nota a procura por tratamentos estéticos na busca de um envelhecimento mais harmonioso e lento. Atualmente, os preenchedores vêm ocupando lugar de destaque, especialmente aqueles à base de ácido hialurônico (AH), porque são seguros e produzem resultados imediatos e duradouros, porém reversíveis. **Objetivo:** O objetivo desse trabalho é relatar um caso de clínico de abordagem “Full Face” utilizando o AH para preenchimento das regiões mento, lábio, ângulo mandibular, malar e nariz, o bioestimulador para melhora da flacidez facial e a toxina botulínica para uma expressão facial mais suave. **Demonstrando as distintas técnicas de harmonização facial, Método:** o relato de caso apresenta uma paciente do gênero feminino de 35 anos, com queixas de flacidez no rosto, e para a correção foi utilizado a toxina botulínica tipo A, ácido hialurônico e bioestimulador de colágeno. **Conclusão:** Após os procedimentos realizados com ácido hialurônico, a toxina botulínica e o bioestimulador, podemos observar um ângulo da mandíbula bem marcado, um aumento do ângulo nasolabial, melhora do contorno labial. Melhora do perfil. Assim como a diminuição da flacidez facial, proporcionaram o rejuvenescimento do rosto da paciente.

**PALAVRAS-CHAVE:** Face, Ácido hialurônico, Rejuvenescimento, Toxinas Botulínicas Tipo A,

## Abstract:

**Introduction:** With the increase in life expectancy, there is an increasing demand for aesthetic treatments in the search for a more harmonious and slower aging process. Currently, fillers have been occupying a prominent place, especially those based on hyaluronic acid (HA), because they are safe and produce immediate and long-lasting, but reversible, results. **Goal:** The objective of this work is to report a case of a “Full Face” approach clinic using HA to fill the chin, lip, mandibular angle, malar and nose regions, the biostimulator to improve facial sagging and botulinum toxin for a more facial expression. **soft. Demonstrating the different facial harmonization techniques, Method:** the case report presents a 35-year-old female patient, with complaints of sagging on her face, and botulinum toxin type A, hyaluronic acid and collagen biostimulator were used for correction. **Conclusion:** After the procedures performed with hyaluronic acid, botulinum toxin and biostimulator, we can observe a well-marked mandible angle, an increase in the nasolabial angle, improvement of the lip contour. Profile improvement. As well as the reduction of facial sagging, they provided the rejuvenation of the patient’s face.

**KEY-WORDS:** Face, Hyaluronic Acid, Rejuvenation, Botulinum Toxins Type A

## INTRODUÇÃO

O envelhecimento facial é consequência de múltiplos fatores, intrínsecos e extrínsecos, que interagem entre si. Com o passar dos anos, essas consequências geram alterações faciais que podem afetar a estética do paciente, uma vez que a pele sofre um processo natural inevitável de envelhecimento. Esse envelhecimento vem sendo combatido com tratamentos minimamente invasivos nos dias de hoje e, como resultado, nas últimas décadas o processo de envelhecimento tem diminuído de modo que a aparência das pessoas está se modificando para melhor. O processo de envelhecimento impacta em todas as camadas da pele, bem como músculos, fâscias e ossos. E a busca por uma aparência mais jovem não está somente ligada ao mundo feminino, mas também ao masculino, com o uso de uma alta tecnologia antienvelhecimento (1-2).

Na odontologia, o conhecimento científico permite o entendimento de princípios estéticos, estabelecendo parâmetros para análise facial e interpretação de resultados clínicos que possibilitam uma avaliação dos fundamentos da beleza. A face destaca-se por desempenhar um papel de “cartão de visita” a quem olha, sendo também um importante canal de comunicação, tanto pela fala como pela sua expressividade (5).

Os tratamentos modernos são cada vez mais promissores e trazem possibilidades de atingir equilíbrio e simetria da face, resolvem questões funcionais, como a dor e a disfunção mastigatória, amenizam o envelhecimento e oferecem uma melhor qualidade de vida. Entre eles, pode-se reco-

nhecer o uso da toxina botulínica, dos preenchedores faciais e dos bioestimuladores de colágeno (4).

Neste contexto, a harmonização orofacial assume um papel de grande relevância no alcance do equilíbrio estético e funcional ao proporcionar o preenchimento das estruturas moles da face, devolvendo ao paciente um aspecto rejuvenescido, simétrico e harmônico, conferindo a si uma aparência mais saudável e esteticamente satisfatória. Dessa forma a harmonização gerencia os efeitos do envelhecimento facial, levando o paciente a vivenciar este processo natural da melhor forma possível (5).

Levando em consideração a importância do uso da toxina botulínica e o ácido hialurônico como uma ferramenta para solucionar problemas como os sintomas relacionados a Articulação Temporo Mandibular (ATM), correção do sorriso gengival e somado ao conhecimento dos padrões faciais, a Odontologia por meio da Resolução CFO-176/2016 autoriza os cirurgiões-dentistas habilitados, dentro das suas atribuições, a realizar procedimentos em harmonização facial (6).

A utilização da Toxina Botulínica (TB) ganhou uma forte presença na atualidade, principalmente devido a sua grande aplicabilidade e raros efeitos colaterais. A TB se tornou extremamente popular no Brasil por ser minimamente invasiva e demonstrar eficácia em aplicações corretivas e na redução de linhas de expressão na face, raramente provoca respostas imunológicas e

apresenta a vantagem de uma recuperação rápida e pouco limitativa das atividades dos pacientes (7).

O ácido hialurônico (HA) é um excelente preenchedor, capaz de devolver o volume facial em seu aspecto tridimensional. Causa pouca reação inflamatória, pois faz parte das camadas basais da pele. Sua aplicação é praticamente indolor e ainda atua auxiliando na reparação tecidual por estimular a síntese de colágeno, ele é um produto moldável com resultado imediato e seguro, pois caso seja necessário pode ser retirado do local com uso da hialuronidase (8).

A fim de se evitar os sinais de envelhecimento, que são rugas, linhas de expressão, flacidez, perda da massa e força muscular, desenvolveram-se os bioestimuladores de colágeno, que são ativos responsáveis por estimular a produção de fibras colágenas. Os bioestimuladores de colágeno atuam restaurando a estrutura da face em diversas camadas, melhorando toda a espessura da camada dérmica, dando melhores contornos faciais (lifting facial) (9).

Sendo assim, o objetivo deste estudo é descrever um caso clínico de harmonização facial, onde foi associado diversas técnicas, como uso de toxina botulínica, preenchedores de AH e bioestimulador de colágeno, afim de restabelecer o equilíbrio das forças musculares, devolver contorno facial e promover estimulação de colágeno, devolvendo a paciente um aspecto mais jovem.

## CASO CLÍNICO

Paciente T.F.S, sexo feminino, 35 anos, procurou atendimento com queixa de rosto flácido, que provocava uma aparência cansada e entristecida. Foi utilizada uma combinação de procedimentos comuns na harmonização orofacial com o objetivo de rejuvenescimento facial. Na anamnese a paciente não relatou nenhum problema de saúde, e se mostrou bastante otimista quanto aos procedimentos sugeridos.

Após a análise facial clínica e fotográfica observou a necessidade de volumerização e correções de assimetrias. Foi sugerido a paciente: aplicação de toxina botulínica tipo A para equilíbrio muscular, preenchimento com ácido hialurônico para devolução de contorno facial e reposicionamento de estruturas, e bioestimulador de colágeno para melhora da flacidez facial.

O tratamento foi realizado em fases:

Fase 1: Aplicação de toxina botulínica;

Fase 2: Aplicação de bioestimulador de colágeno;

Fase 3: Preenchimento facial com ácido hialurônico.

Foram realizadas fotografias iniciais frontais para registro e futura comparação de resultados (Figura I).



Figura I – Fotos iniciais

Após verificar a ação da musculatura no terço superior da face (Figura ) a Fase 1 foi iniciada através da marcação do ponto de aplicação de toxina botulínica tipo A na região do musculo frontal e na glabella , o produto escolhido foi Xeomin® (Merz Pharma GmbH & Co. KGaA Dessau-Rosslau - Alemanha), toxina botulínica tipo A 100 U, diluição: 100 U/mL de soro fisiológico injetável. Foram utilizadas 50 UI unidades da toxina distribuídas.



Figura 2

A fase 2 foi iniciada, o bioestimulador de escolha foi Radiesse® - Merz Pharma (Figura II ) Hidroxiapatita de Cálcio (CaHA), um implante subdérmico injetável estéril, sem látex, apirogênico, semissólido, coeso, cujo principal componente é CaHA sintético.



Figura 3 – Radiesse.

O procedimento foi iniciado através da demarcação das regiões a serem preenchidas, servindo como guia trans-operatório (Figura III). A diluição utilizada foi de 1:1, ou seja, será utilizado 1,5ml de Radiesse, diluído em 1,5 ml de diluentes, sendo 1ml de soro fisiológico e 0,5ml de anestésico, totalizando 3ml de produto.



Figura 4 – Fotos pré procedimento do bioestimulador, mostrando os vetores de aplicação e a flacidez da face da paciente.

Conforme planejado, as marcações onde seriam realizadas as injeções do produto foram feitas levando em consideração as regiões onde havia maior flacidez da pele (Figura I ).

Após antissepsia da face com clorexidina 2% e álcool 70%, foi realizado um botão anestésico na região onde seria feito o pertuito com agulha 18G para introdução da cânula. Foi feita então a aplicação do bioestimulador HAcA nas regiões demarcadas, com a técnica de retroinjeção em leque, em plano subcutâneo de 0,05-0,1ml por retroinjeção.

O mecanismo de ação do bioestimulador HAcA consiste na estimulação de fibroblastos através de uma reação inflamatória controlada. Esse processo gera a liberação de fatores de crescimento e produção de colágeno pelos fibroblastos, produzindo o resultado cosmético desejado. O novo colágeno começa a se formar após 30 dias e continua a aumentar por um período de 9 meses a 1 ano (21).

Dando continuidade ao planejamento para reestruturação facial, foram realizados preenchimento com ácido hialurônico em pontos estratégicos da face repondo volume perdido e corrigindo assimetrias na face da paciente (Figura V)



Figura 5 - Fotos antes do preenchimento facial, com as marcações das estruturas a serem preenchidas.

Após a avaliação facial da paciente, um total de 8ml de ácido hialurônico foram indicados para correção das assimetrias e volumização de algumas regiões da face. Como podemos observar na Figura 6, os produtos utilizados.



Figura 6 – Mesa pré operatória com preenchedores usados.

Iniciaram-se os preparativos para o preenchimento realizando a antissepsia da face da paciente. Para tanto, um chumaço de algodão foi embebido em álcool 70% e usado em todo o rosto, região perioral e lábios. Após esse feito a paciente foi orientada a realizar um bochecho com Perioplak por 2 minutos. Tendo realizado a antissepsia, deu-se prosseguimento marcando as áreas necessárias ao preenchimento. Dando continuidade, procedeu-se com a anestesia, a qual foi realizada com Articaine utilizando seringa carpule e agulha 30g curta.

No lábio superior foi utilizado 0,1 ml de ácido hialurônico Belotero® Intense - Merz

Pharma, para desenhar o arco do cupido e 0,2 ml no filtro labial, gerando um efeito de luz nesta região. No lábio inferior foi realizada a volumização utilizando cânula 22G para injetar 0,1 ml em bólus, na região dos tubérculos do lábio inferior.

No ângulo mandibular foram utilizadas 04 unidades (0,4 ml) do preenchedor Subskin®- Perfecta em bólus de 0,5 ml, na região de ângulo mandibular no plano supra perioral. Para a definição do contorno foram utilizadas 0,2 ml do mesmo produto em retroinjeção no corpo da mandíbula e mais 0,2 ml em retroinjeção no ramo mandibular, nos 2 lados da face.

No mento foram utilizadas 0,4 ml de AH Subskin®- Perfecta em bólus, totalizando 0,8 ml na região.

Após o preenchimento com ácido hialurônico, podemos observar um ângulo da mandíbula bem marcado, um aumento do ângulo nasolabial, volumização e melhoria do contorno labial. A volumização do mento proporcionou uma melhora do perfil. A aplicação do preenchedor nestes pontos estratégicos proporcionou o rejuvenescimento do rosto da paciente, como podemos observar na Figura



Figura 6 – Resultado do pós imediato da paciente.

## DISCUSSÃO

Ao propor um tratamento reabilitador, é importante que o profissional considere as individualidades e complexidades do paciente, bem como suas expectativas em relação aos resultados esperados. A busca por procedimentos cosméticos, que proporcionem harmonia, rejuvenescimento e bem-estar, está cada vez mais evidente. Logo, é importante que os profissionais saibam atender à demanda por resultados estéticos sem deixar a adequação fisiológica de lado (3, 10).

A abordagem “Full Face” requer uma análise apurada dos tecidos da face, pois muitas vezes algumas discrepâncias estéticas são geradas em pontos distantes. Vários aspectos como a pele, o músculo e suporte ósseo devem ser observados para maior naturalidade do resultado (22). Para abordagem do caso clínico apresentado foi tomado muito cuidado de analisar a paciente como um todo, de forma cuidadosa e criteriosa, suas necessidades clínicas e expectativas, para um bom diagnóstico e planejamento do plano de tratamento, unindo técnica e produtos para oferecer um resultado efetivo.

No presente caso clínico, o tratamento proporcionou à paciente a adequação das suas dimensões faciais. Além disso, foram observadas a ausência de sinais apresentados no pré-operatório prejudiciais à fisiologia e estética. Foram amenizadas assimetrias faciais, linhas de expressões e um tratamento para flacidez facial foi iniciado, tais resultados foram obtidos por meio do uso de preenchedores faciais, toxina botulínica e bioestimulador de colágeno a base de hidroxiapatita de cálcio.

O ácido hialurônico é uma substância altamente biocompatível, isto porque ele já se faz presente no organismo humano desempenhando funções importantes para a integridade das camadas da pele e articulações, como hidratação e elasticidade (5). Ainda que promova resultados temporários, com durabilidade média de nove meses, ele é capaz de fornecer excelentes resultados estéticos. Seu caráter absorvível é um fator positivo, pois está relacionado à sua alta biocompatibilidade, aos baixos índices de rejeição pelo organismo e ao caráter menos invasivo da sua aplicação dos tecidos moles (11).

Devido à possibilidade de modelar as estruturas moles, a harmonização orofacial pode ser uma alternativa para intervir no perfil facial sem intervir de forma cirúrgica diminuindo a necessidade de uma cirurgia ortognática, tornando todo o tratamento mais conservador e delicado. Esta é uma vantagem, inclusive, que pode estimular o paciente a aderir ao tratamento proposto, visto que cerca de 80% dos pacientes que necessitam de cirurgia para correção do perfil facial preferem o tratamento compensatório em detrimento das intervenções cirúrgicas (7). Além disso, algumas das alterações físicas observadas na pele decorrentes do envelhecimento facial, como a atrofia muscular, perda de elasticidade e tônus muscular, presença de flacidez, manchas e rugas, podem ter sua incidência reduzida com a aplicação do ácido hialurônico nos tecidos moles (13).

O ácido hialurônico ajuda na prevenção do envelhecimento facial, pois possui propriedades antioxidantes, proporciona volume, promove hidratação, elasticidade a pele e suaviza as linhas de expressão, possui diferentes aplicações levando em consideração sua densidade (15). Abduljabbar e Basendwh (16) descrevem que o ácido hialurônico como preenchedor dérmico integra um dos procedimentos mais comumente realizados na prática de dermatologia cosmética, e tem perfis de segurança no geral com baixas incidências de eventos adversos, e boa previsibilidade (17).

O uso de toxina botulínica se apresenta como um dos principais recursos para o tratamento de assimetrias faciais, pois através da aplicação da toxina é possível aliviar as rugas, auxiliar nas correções de imperfeições faciais estéticas do nariz, lábios, sobrelinhas. Por isso a técnica de aplicação da TBA é considerada um procedimento estético não cirúrgico com liderança mundial devido sua elevada eficácia (18).

A toxina botulínica tem uma grande eficácia para os tratamentos funcionais e estéticos, responde de forma confiável e como uma alternativa menos invasiva, pouco dolorosa e com pós-operatório extremamente tranquilo, oferecendo ótimos resultados. A

toxina botulínica tipo A tem sido frequentemente utilizada no tratamento de rugas dinâmicas, visando a melhoria do aspecto facial e objetivando uma expressão facial mais suave, descansada, ou até mesmo mais jovial, sendo necessário cuidar para que o paciente seja corretamente informado e orientado com relação aos procedimentos e resultados, pois por vezes as expectativas são muito altas, acima das perspectivas reais (19).

Os bioestimuladores de colágeno são uma ótima opção de tratamento porque são materiais biocompatíveis e reabsorvíveis, utilizados com técnicas minimamente invasivas que estimulam a neocolagênese, através de uma resposta inflamatória subclínica controlada. São indicados principalmente para recolagenizar a pele e restaurar perdas de volume facial. O nível de aplicação deve ser no tecido subcutâneo, e a duração de seu efeito geralmente é entre 9 a 18 meses (10). Uma vez injetado no organismo, todas essas substâncias serão absorvidas, permanecendo somente as partículas que serão deterioradas mais lentamente, em torno de 10 a 14 meses (20).

O bioestimulador selecionado para o caso clínico apresentado foi a hidroxiapatita de cálcio (HACa), um produto sintético, semi-permanente, ideal para dar sustentação e firmeza à pele. Por ser um componente natural do osso, esse material não gera uma reação inflamatória crônica ou imune (21). Devido à grande busca por uma face extremamente harmonizada, os cirurgiões-dentistas, além de utilizarem as especialidades convencionais da Odontologia, passaram a utilizar também os recursos dos tratamentos orofaciais para potencializar os resultados almejados. (19).

Assim, a toxina botulínica, o ácido hialurônico e o bioestimulador de colágeno, têm a capacidade de melhorar a estética e harmonizar a face de forma segura e eficaz, pois apresentam baixa toxicidade, biocompatibilidade e são reabsorvidos pelo organismo, suavizando rugas e preenchendo regiões que perderam o volume de forma segura e sem intervenções cirúrgicas.

## CONCLUSÃO

O presente estudo permitiu mostrar que a técnica “Full Face” é segura e eficaz. Os procedimentos associados foram mais efetivos para resultado final, conferindo volume, sustentação e melhora na elasticidade da pele. O sucesso da técnica depende também da habilidade do profissional em entender os anseios e expectativas do paciente, e no seu conhecimento das propriedades dos produtos, da técnica utilizada, e da anatomia facial. Dessa forma a associação da toxina botulínica, do ácido hialurônico e do bioestimulador de colágeno restituiram à paciente um aspecto mais jovem.

## Referências Bibliográficas:

- 1 - Monheit GD, Davis B. Nasolabial folds. In: Carruthers J, Carruthers A, editors. *Soft Tissue Augmentation* (2nd ed). Vol 99. Philadelphia, PA: Elsevier; 2008; 105-126.
- 2 - Rizzatti BCM, Meloto CB, Gomes SGF, Custodio W. Dental practice implications of systemic diseases affecting the elderly: a literature review. *Braz J Oral Sci.* 2008; 7:1691-1699.
- 3 - Matos CC, Rosa MAEK, Figueiredo SEFMRde, Barbosa DFM. Cirurgia ortognática e a imagem corporal. *Rev. Odontol. Univ. Cid. São Paulo*, v. 27, n. 1, p. 20-25, jan./abr. 2015. 33
- 4 - Awan KH. The therapeutic usage of botulinum toxin (Botox) in non-cosmetic head and neck conditions - An evidence based review. *Saudi Pharm J.* 2017; pg.18-24. doi: 10.1016/j.jsps.2016.04.02
- 5 - Daher JC, Silva SVDa, Campos AC, Dias RCS, Damasio AA, Costa RSC. Complicações vasculares dos preenchimentos faciais com ácido hialurônico: confecção de protocolo de prevenção e tratamento. *Rev. Bras. Cir. Plást.*, v. 35, n. 1, p. 2-7, 2020.
- 6 - Resolução CFO- 176/2016 - CONSELHO FEDERAL DE ODONTOLOGIA, 2019.
- 7 - Silva JFN. A aplicação da toxina botulínica e suas complicações: revisão bibliográfica. 2009. 134f. [Dissertação] Instituto de Ciências Biomédicas de Abel Salazar da Universidade do Porto, 2009.
- 8 - Maia IEF, Salvi JDO. O uso do ácido hialurônico na harmonização facial: uma breve revisão. *Braz. J Surg. Clin.Res.* 2018;23(2):135-139.
- 9 - Dallara JM, Baspeyras M, Bui P, Cartier H, Charavel MH, Dumas LJ. Cosmet Dermatol. Hidroxiapatita de cálcio para o rejuvenescimento da mandíbula: recomendações de consenso. Março de 2014; 13 (1): 3-14.
- 10 - Campos F N L, et al. Os novos campos de atuação na odontologia brasileira. *Brazilian Journal of Surgery and Clinical Research*, v. 21, n. 2, p. 145-150, 2017.
- 11 - Garbin AJI, et al. Harmonização orofacial e suas implicações na odontologia. *Brazilian Journal of Surgery and Clinical Research*, v. 27, n. 22, p. 116-122, jun./ago. 2019.
- 12 - Andrews LF. Entrevista. *Rev. Dental Press Ortop. Facial.*, v. 2, n. 5, p. 6- 8, set./out. 1997.
- 13 - Magalhães G, et al. A indicação do botox na harmonização facial na odontologia. *Psicologia e Saúde em Debate*, v. 4, p. 38, nov. 2018.
- 14 - Maio M. Desvendando os códigos para rejuvenescimento facial: uma abordagem passo a passo para uso de injetáveis. [S.I.]: Allergan, 2015.
- 15 - Ferreira RN, Capobianco MP. Uso de ácido hialurônico na prevenção do envelhecimento facial. *União das faculdades dos Grandes Lagos - UNILAGE*, 2016. Disponível em: <http://www.unilago.edu.br/revista/edicaoatual/Sumario/2016/downloads/33.pdf>.
- 16 - Abduljabbar MH, Basendwh MA. Complications of hyaluronic acid fillers and their managements. *Journal of Dermatology & Dermatologic Surgery*, [S.I.], v. 20, Issue 2, p. 100-106, july., 2016. Disponível em: <https://doi.org/10.1016/j.jdds.2016.01.001>. Acesso em: 15 abr. 2021.
- 17 - Almeida AD et al. Diagnóstico e tratamento dos eventos adversos do ácido hialurônico: recomendações de consenso do painel de especialistas da América Latina. *Surg Cosmet Dermatol*, [S.I.], v. 9, n. 3, p. 204-13, 2017.
- 18- Souza OA, Cavalcanti DSP. Toxina botulínica tipo A: aplicação e particularidades no tratamento da espasticidade, do estrabismo, do blefaroespasm e de rugas faciais. *Saúde & ciência em ação. Revista Acadêmica do Instituto de Ciências da Saúde [ S.I.]*, v.3, n. 01, p. 58 -70, 2016
- 19- Silva WdeO, Carvalho MVde. HARMONIZANDO A FACE COM TOXINA BOTULÍNICA E PREENCHEDORES INJETÁVEIS. *Symmetria Orofacial Harmonization in Science.* 2019; 1(1):70-80.
- 20- Van Loghem JAJ. Use of calcium hydroxylapatite in the upper third of the face: Retrospective analysis of techniques, dilutions and adverse events. *J Cosmet Dermatol.* 2018; 17:1025-1030.
- 21- Lorenc ZP, Bass LM, Fitzgerald R, Goldberg DJ, Graivier MH. Composite Facial Volumization With Calcium Hydroxylapatite (CaHA) for the Treatment of Aging. *Aesthet Surg J.* 2018; 38:S18-S23.
- 22- Tedesco A, Camanho D, Clementino T. Preenchimento facial: Técnica full face e abordagem detalhada por região. In: *Harmonização Facial A Nova Fase Da Odontologia*, ed. Napoleão- Quintessence: Nova Odessa. cap. 8.p.210-269.



**odonto**  
nordeste